

# MEUBELS MET ... GROTE KORTING?

## SITUATIESCHETS



Je wordt telefonisch uitgenodigd om een meubelzaak te bezoeken.

Als je als koppel komt, krijg je een of meer cadeaus.

Je gaat in op de uitnodiging.

Tijdens je bezoek worden je grote kortingen beloofd als je de dag zelf koopt.



## RISICO

Met deze praktijk word je naar een winkel gelokt waar je niet spontaan naartoe zou gaan. Bedoeling is om je dingen te laten kopen die je niet echt nodig hebt.

De meubels zijn te hoog geprijsd, maar de bedreven verkopers trachten je met hun verkooppraatjes en aanzienlijke kortingen te overtuigen.

Zonder bedenktijd kun je de producten en prijzen van concurrenten niet vergelijken.



## TIPS



Als je dergelijke telefoontjes krijgt, hang dan snel op! Ga niet in op de uitnodiging.

Ben je toch van plan om meubels te kopen, vergelijk dan eerst de aanbiedingen en de prijzen van meerdere winkels.

Ook al komt de eigenaar van de zaak op de proppen met grote kortingen, vergeet niet dat het meestal gaat om een gedwongen verkoop.

## IN DE VAL GELOPEN?

Verwittig de Economische Inspectie:  
[meldpunt.belgie.be](http://meldpunt.belgie.be)

