

# Accord UE-Nouvelle-Zélande

Analyse économique - 2022




SPF Economie, P.M.E., Classes moyennes et Energie

Rue du Progrès 50

1210 Bruxelles

N° d'entreprise : 0314.595.348

  0800 120 33 (numéro gratuit)

  [facebook.com/SPFEco](https://facebook.com/SPFEco)

  [@SPFEconomie](https://twitter.com/SPFEconomie)

  [linkedin.com/company/fod-economie](https://linkedin.com/company/fod-economie) (page bilingue)

  [instagram.com/spfec0](https://instagram.com/spfec0)

  [youtube.com/user/SPFEconomie](https://youtube.com/user/SPFEconomie)

  <https://economie.fgov.be>

Éditrice responsable :

Séverine Waterbley

Présidente du Comité de direction

Rue du Progrès 50

1210 Bruxelles

Version internet

## Table des matières

Liste des graphiques .....	5
Liste des tableaux.....	6
Executive summary.....	8
1.1. Points clefs de l'accord .....	14
1.2. Importance économique .....	14
2. Importance des relations économiques.....	16
2.1. Échanges en valeur ajoutée.....	16
2.2. Principaux partenaires commerciaux .....	18
2.2.1. Partenaires de la Belgique .....	18
Exportations.....	18
Importations.....	19
2.2.2. Partenaires de la Nouvelle-Zélande .....	20
Exportations.....	20
Importations.....	20
2.3. Principaux produits échangés .....	21
2.3.1. Approche bilatérale .....	21
Exportations.....	21
Importations.....	22
2.3.2. Approche multilatérale.....	23
Exportations.....	23
Importations.....	24
2.4. Dépendance des produits.....	25
3. Analyse sectorielle .....	29
3.1. Inleiding.....	29
3.2. Methodologie.....	29
3.3. Analyse .....	30
3.3.1. Secteur agricole (SH1-15).....	31
3.3.1.1. L'accord et les échanges entre l'Union Européenne et la Nouvelle-Zélande.....	31
Viande bovine .....	31
Viande de mouton .....	32
Poudres de lait.....	33
Beurre.....	34
Fromages .....	34
Autres .....	34
3.3.1.2. Les échanges actuels avec la Belgique .....	35
Conclusion pour les produits d'origine agricole .....	39
3.3.2. Secteur industriel (SH16-99).....	39

Productgroep VI – Chemie & farma (GS 28-38) .....	42
Productgroep XVI – Mechanica en elektronica (GS 84-85) .....	44
Sector XVIII – Optische instrumenten (GS 90-92) .....	45
Sector IV – Voedingsindustrie (GS 16-24).....	46
Sector VII – Kunststoffen en rubber (GS 39-40) .....	47
Sector XVII – Vervoermaterieel (GS 86-89).....	48
Sector XI – Textiel (GS 50-63).....	49
Overige producten .....	50
Conclusie: industrie .....	51
3.3.3. Services .....	52
Aperçu statistique du commerce des services entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande.....	52
Dispositions dans le texte de l'accord .....	53
Examen des engagements pris par la Nouvelle-Zélande .....	54
<i>Mécanisme de filtrage des investissements</i> .....	55
4. Barrières tarifaires et non tarifaires.....	56
4.1. Barrières tarifaires .....	56
4.1.1. Invoer vanuit Nieuw-Zeeland .....	56
4.1.2. Uitvoer naar Nieuw-Zeeland .....	57
4.2. Barrières non tarifaires .....	58
4.3. Règles d'origine .....	58
4.3.1. Algemene opmerkingen .....	58
4.3.2. De oorsprongsregels.....	58
4.3.3. De oorsprongsprocedures.....	59
4.3.4. Eindprovisies.....	59
4.3.5. Productspecifieke oorsprongsregels.....	59
5. Potentiel d'exportation de la Belgique.....	60
5.1. Introduction.....	60
5.2. Methodology.....	60
5.3. Results .....	61
5.3.1. Pre-tariff analysis.....	61
5.3.2. Post-tariff analysis.....	62
5.4. Conclusion .....	65
6. Enjeux de développement durable .....	65
6.1. Inleiding.....	65
6.2. Impact hoofdstuk TSD.....	65
6.2.1. Methodologie .....	66
6.2.2. Sociale duurzaamheid .....	66
6.2.3. Ecologische duurzaamheid .....	67
6.3. Conclusie.....	68

7. Annexes.....	69
7.1. Dépendance des produits.....	69
7.2. Summary of the pre-tariff analysis 80 high potentials .....	75

## Liste des graphiques

Graphique 1 : Part de la valeur ajoutée belge créée par la demande finale totale néo-zélandaise .....	16
Graphique 2: Valeur ajoutée dans la demande finale totale néo-zélandaise (en % de la valeur ajoutée locale), en 2018 .....	17
Graphique 3. Top 15 des partenaires à l'exportation de la Belgique .....	18
Graphique 4. Top 15 des partenaires à l'importation de la Belgique .....	19
Graphique 5. Top 15 des partenaires à l'exportation de la Nouvelle-Zélande .....	20
Graphique 6. Top 15 des partenaires à l'importation de la Nouvelle-Zélande .....	21
Graphique 7. Principaux produits exportés par la Belgique vers la Nouvelle-Zélande.....	22
Graphique 8. Principaux produits importés par la Belgique provenant de la Nouvelle-Zélande ..	23
Graphique 9. Distribution du premier critère « Importance des Importations extra-UE27 ».....	27
Graphique 10. Taux de concentration des importations.....	28
Graphique 11. Importation par l'UE de viande de mouton néo-zélandaise.....	33
Graphique 12. Echange entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande de produits d'origine agricole (NC 1-15).....	35
Graphique 13. Importations belges issues de la Nouvelle-Zélande.....	36
Graphique 14. Importations belges en provenance de la Nouvelle-Zélande.....	36
Graphique 15. Importations belges de produits d'origine agricole issues de la Nouvelle-Zélande .....	37
Graphique 16. Exportations belges de produits d'origine agricoles vers la Nouvelle-Zélande .....	38

## Liste des tableaux

Tableau 1. Indicateurs socio-économiques.....	15
Tableau 2. Produits pour lesquels la Nouvelle-Zélande constitue un débouché à l'exportation important pour la Belgique .....	24
Tableau 3. Produits pour lesquels la Nouvelle-Zélande constitue un fournisseur à l'importation important pour la Belgique .....	25
Tabel 4. Overzicht handelsstromen van alle sectoren; in- en uitvoer België-Nieuw-Zeeland, 2017-2021 .....	30
Tabel 5. Vergelijking uitvoerdata België – Nieuw-Zeeland per afdeling (2017-2021): .....	31
Tabel 6. Overzicht handelsstromen van agriculturele sectoren; in- en uitvoer België-Nieuw-Zeeland, 2017-2021.....	35
Tabel 7. Overzicht handelsstromen van industriële goederen; in- en uitvoer België-Nieuw-Zeeland, 2017-2021.....	40
Tabel 8. Overzicht handelsstromen van industriële goederen; in- en uitvoer België-Nieuw-Zeeland, 2017-2021.....	41
Tabel 9. Impact van het akkoord op de Belgische industriële sectoren (waarde per categorieën MFN = 0, FTA, TRQen N/A).....	41
Tabel 10. Voornaamste invoerproducten van de chemie- en farmaceutische sector .....	42
Tabel 11. Voornaamste uitvoerproducten van de chemie- en farmaceutische sector.....	43
Tabel 12. Voornaamste invoerproducten van de mechanische- en elektronische sector .....	44
Tabel 13. Voornaamste uitvoerproducten van de mechanische- en elektronicasector .....	44
Tabel 14. Voornaamste invoerproducten van de optische sector .....	45
Tabel 15. Voornaamste invoerproducten van de optische sector .....	45
Tabel 16. Voornaamste invoerproducten van de voedingsector .....	46
Tabel 17. Voornaamste uitvoerproducten van de voedingsector.....	46
Tabel 18. Voornaamste invoerproducten van de kunststoffen- en rubbersector.....	47
Tabel 19. Voornaamste uitvoerproducten van de kunststoffen- en rubbersector .....	47
Tabel 20. Voornaamste invoerproducten van de vervoermaterieelsector .....	48
Tabel 21. Voornaamste uitvoerproducten van de vervoermaterieelsector.....	48
Tabel 22. Voornaamste invoerproducten van de textielsector .....	49
Tabel 23. Voornaamste uitvoerproducten van de textielsector.....	50
Tabel 24. Voornaamste invoerproducten van de overige industriële producten.....	50
Tabel 25. Voornaamste uitvoerproducten van de overige industriële producten .....	51
Tabel 26. De Belgische uitvoer van diensten naar Nieuw-Zeeland.....	52
Tabel 27. De Belgische invoer van diensten uit Nieuw-Zeeland .....	53
Tabel 28. Gemiddelde jaarlijkse invoerrechten van Nieuw-Zeeland op de invoer vanuit België (2018 – 2021, euro) VOOR toepassing van het vrijhandelsakkoord .....	57
Tabel 29. High potential product groups (HS6-level), pre-tariff analysis: summary .....	62
Tabel 30. High potential product groups (2), post-tariff analysis: 'strong opportunity' .....	63
Tabel 31. High potential product groups (38), post-tariff analysis: 'average opportunity' .....	63
Tabel 32. High potential product groups (40), post-tariff analysis: 'weak opportunity' .....	64

Tableau 33. Liste des produits importés par la Belgique depuis la Nouvelle-Zélande (moyenne 2017-2019).....	69
Tableau 34. Liste des produits HS6 présentés sous leur catégorie HS4 importés par la Belgique principalement de Nouvelle-Zélande .....	71
Tableau 35. Liste des produits HS6 regroupés sous leur catégorie HS4 importés par la Belgique dans une moindre mesure en provenance de Nouvelle-Zélande.....	72
Tableau 36. Liste des produits importés par la Belgique minoritairement en provenance de Nouvelle-Zélande.....	73
Tableau 37. Liste des produits HS6 repris sous leur catégorie HS4 pour lesquels la part des importations extra-UE27 est supérieure à 50 %.....	74

## Executive summary

*La version française suit ci-dessous.*

De Europese Unie (EU) en Nieuw-Zeeland hebben op 30 juni 2022 de onderhandelingen over een vrijhandelsovereenkomst afgerond. Het akkoord werd onderworpen aan een juridische opschoning en vertaald in alle officiële EU-talen. Het akkoord zou in juni 2023 worden voorgelegd ter ondertekening aan de Raad.

Het is het eerste handelsakkoord dat de **nieuwe aanpak van de EU voor handel en duurzame ontwikkeling** ("Trade and Sustainable Development" - TSD) integreert. Het akkoord zal de klimaatovereenkomst van Parijs en fundamentele arbeidsrechten eerbiedigen, die in laatste instantie door middel van handelssancties kunnen worden afgedwongen.

Met dit verslag wil de FOD Economie, op basis van officiële statistieken, de lezer een overzicht bieden van de bestaande economische relaties tussen België en Nieuw-Zeeland. Tegelijk is de opzet om, op sectoraal niveau, een inzicht te bieden in de uitdagingen die het akkoord zal stellen en in de opportuniteiten die het zal bieden. Met dit handelsakkoord zouden immers heel wat douanetarieven en niet-tarifaire handelsbelemmeringen verdwijnen of afgebouwd worden, zodat de handel in goederen en diensten tussen de EU en Nieuw-Zeeland zal worden gefaciliteerd.

De **Belgische uitvoer van goederen** bedroeg in de periode 2017-2021 gemiddeld 280 miljard euro per jaar. De belangrijkste afzetmarkten van België zijn de buurlanden **Duitsland, Frankrijk en Nederland**. De **Belgische uitvoer van goederen naar Nieuw-Zeeland** bedroeg gemiddeld bijna 235,1 miljoen euro per jaar, waarmee Nieuw-Zeeland op de 66<sup>ste</sup> plaats staat in de ranglijst van afzetmarkten. De belangrijkste producten die België naar Nieuw-Zeeland uitvoert zijn **farmaceutische producten (GS30), machines en mechanische toestellen (GS84) en optische of medisch-chirurgische instrumenten en toestellen (GS90)**. Bovendien blijkt uit de multilaterale benadering dat Nieuw-Zeeland een belangrijke markt is voor **schildpadeieren en salangaanesten**.

De **Belgische invoer van goederen** bereikt tussen 2017 en 2021 gemiddeld bijna 287 miljard euro per jaar. De belangrijkste leveranciers van de Belgische markt zijn opnieuw de buurlanden, al verschilt hun volgorde enigszins. Zo zijn de belangrijkste leveranciers van België **Nederland, Duitsland en Frankrijk**. De **invoer van België uit Nieuw-Zeeland** bedroeg in de periode 2017-2021 jaarlijks gemiddeld 310 miljoen euro, waarmee **Nieuw-Zeeland op de 53ste plaats** staat in de ranglijst van handelspartners van België bij de invoer. De belangrijkste producten die België uit Nieuw-Zeeland invoert zijn **vruchten (GS08)**, voornamelijk kiwi's, gevolgd door **vlees en eetbaar slachtafval (GS02) en melk en zuivelproducten (GS04)**. Ten slotte is Nieuw-Zeeland een belangrijke leverancier op de Belgische markt voor **zeemleder (GS 4114), kiwi's (GS 0810), verse appels, peren en kweeperen (GS 0808), wol (GS 5101), vlees van schapen of geiten (GS 0204), wolvet (GS1505) en ander vlees en eetbaar slachtafval (GS 0208)**, hoofdzakelijk wild.

Volgens ramingen door de Nationale Bank van België bedroeg de Belgische **uitvoer van diensten** naar Nieuw-Zeeland 111 miljoen euro in 2021. Het betrof voornamelijk "andere commerciële diensten", met een bedrag van 90 miljoen euro. De Belgische **invoer van diensten** bedroeg 41 miljoen euro in 2021. Zoals bij de uitvoer van diensten stelt men ook hier het overwicht vast van de categorie "andere commerciële diensten".

Met betrekking tot de **sectoriële analyse** valt een asymmetrie waar te nemen bij respectievelijk de landbouw- en de industriële kolom. Zo is er bij de landbouwkolom een zeer groot handelstekort, door een invoerwaarde van 279,6 miljoen euro en een uitvoerwaarde van 9,6 miljoen euro. Bij de industriële sector kan men het omgekeerde waarnemen. Daar is de invoerwaarde 30,5 miljoen euro, terwijl de uitvoerwaarde 225,7 miljoen euro bedraagt. De gemiddelde handelsstromen tussen België en Nieuw-Zeeland bedroegen in de periode 2017-2021 per jaar 545,4 miljoen euro, waarbij een jaarlijks handelstekort van 74,8 miljoen euro vastgesteld werd.

Wat de landbouw betreft, **wordt de handel tussen België en Nieuw-Zeeland zeer sterk gedomineerd door de Belgische invoer van landbouwproducten uit Nieuw-Zeeland**. De Belgische uitvoer van landbouwproducten naar Nieuw-Zeeland is daarentegen zeer gering. Wat de invoer door België uit Nieuw-Zeeland betreft, is het meest ingevoerde product kiwi's, waarvoor het invoerrecht wordt verlaagd van 8% tot 0%. Een toename van de invoer uit Nieuw-Zeeland valt te verwachten, maar dit zal uiteraard weinig gevolgen hebben voor de Belgische landbouwsector. Hetzelfde geldt niet voor **schapenvlees**. De Belgische invoer van schapenvlees uit Nieuw-Zeeland



is nu al groter dan de binnenlandse productie. Ook op Europees niveau is deze invoer aanzienlijk. Het nulrecht-contingent wordt echter met 30% verhoogd. Als de Nieuw-Zeelandse exporteurs na de overeenkomst het volledige contingent benutten (wat nu niet het geval is), zouden de hoeveelheden die de EU binnenkomen gelijk zijn aan een derde van de Europese schapenvleesproductie. **Het werkelijke effect zal echter afhangen van het vermogen van de producenten om de uit te voeren hoeveelheden te vergroten en/of de aantrekkelijkheid van andere wereldmarkten voor deze producenten. Voor de andere producten** waarop de stromen van Nieuw-Zeeland naar de EU en België betrekking hebben (rundvlees, zuivelproducten), zouden de **gevolgen** van de overeenkomst **beperkt** moeten zijn. De EU-markt is immers zeer klein voor Nieuw-Zeeland, dat geen gebruik maakt van de contingenten met verlaagde of nultarieven waarover het momenteel beschikt. Bovendien zijn de uit Nieuw-Zeeland ingevoerde hoeveelheden zeer klein in verhouding tot zowel de EU-productie als de totale EU-invoer van deze producten. Aangezien de opening van de nieuwe contingenten relatief klein is, zou het effect, zelfs als Nieuw-Zeeland ze volledig zou benutten, beperkt blijven.

Wat de liberaliseringsmaatregelen van de EU voor de **uitvoer** naar Nieuw-Zeeland betreft, **zouden de Belgische agrovoedingssector reële positieve effecten kunnen ondervinden**. De belangrijkste producten die naar Nieuw-Zeeland worden uitgevoerd zijn maalterijproducten (met name **inuline en gluten**) en **diepvriesgroenten**. Voor deze producten domineert België de Europese uitvoer naar Nieuw-Zeeland en zal het dus het meeste profiteren van de handelsliberalisering. Er zij ook aan herinnerd dat **alle Europese oorsprongsbenamingen op de Nieuw-Zeelandse markt zullen worden erkend** en dus volledig zullen worden beschermd.

Bij het hoofdstuk van de **industriële sector** werd eveneens de impact van het EU-Nieuw-Zeeland handelsakkoord op de voornaamste handelsstromen en producten besproken, per sector. Ten eerste werd vastgesteld dat Nieuw-Zeeland een relatief kleine handelspartner voor de industrie van België is. Zo bedraagt het totale gemiddelde handelsvolume tussen België en Nieuw-Zeeland in de periode 2017-2021 ongeveer 265 miljoen euro. Ten tweede zijn de industriële handelsstromen tussen België en Nieuw-Zeeland **asymmetrisch** wat betreft het **volume**. Zo bedraagt de gemiddelde invoerwaarde 30,5 miljoen euro, terwijl de gemiddelde uitvoerwaarde 234,7 miljoen euro bedraagt. Ten derde werd berekend dat dit akkoord de tarieven van ongeveer **31,9% van de ingevoerde waarde van industriële goederen uit Nieuw-Zeeland zou afbouwen, terwijl het ongeveer 28,3 % van de tarieven van de uitgevoerde waarde zou afbouwen**. Dit suggereert een evenwichtige tarifaire regimewijziging. Tot slot gaf de sectorale analyse weer dat met betrekking tot de **invoer**, vooral de tarieven voor de volgende sectoren worden afgebouwd: het **vervoermaterieel**, de **voedingsindustrie** en de **machinesector**. Voor de **uitvoer** zijn dit de **voedselindustrie**, de **machinesector** en de **textielsector**.

De overeenkomst bevat een hoofdstuk over de **liberalisering van de handel in diensten en investeringen**. Dankzij de bepalingen van dit deel zullen ondernemingen in de dienstensector, een sleutelsector van de Belgische economie, maar ook ondernemingen in andere sectoren met betrekking tot de liberalisering van investeringen, profiteren van de **transparantie en voorspelbaarheid van het door Nieuw-Zeeland toegepaste regelgevingskader** met betrekking tot de voorwaarden voor markttoegang en de behandeling. Dit zal de **handel** in diensten met Nieuw-Zeeland **vergemakkelijken**. Voor de meeste diensten waarvoor België een **offensief belang** heeft vastgesteld, heeft **Nieuw-Zeeland zich ertoe verbonden** zijn markt open te stellen of ten minste gedeeltelijk open te stellen. De Belgische **defensieve belangen** worden **beschermd** overeenkomstig de traditionele EU-aanpak. Ten slotte heeft Nieuw-Zeeland ermee ingestemd **EU-investeerders dezelfde voorwaarden voor de screening van EU-investeringen toe te kennen als aan andere investeerders waarmee Nieuw-Zeeland handelsovereenkomsten heeft gesloten**. Dit komt tegemoet aan een belangrijke prioriteit van de EU.

Wat de tariefbelemmeringen betreft, blijkt uit berekeningen dat **na een periode van 7 jaar** (wat overeenkomt met de langste periode van tariefafbraak voor ingevoerde Nieuw-Zeelandse producten) **het gemiddelde invoertarief dat in België wordt betaald, bijna volledig zal dalen**. Alle resterende rechten zijn geconcentreerd in **hoofdstuk I - dieren, vlees, enz.** van het geharmoniseerde systeem en worden verklaard door de aanwezigheid van tariefcontingenten (TRQ's), waarvan sommige met **in-quota duties**.

Wat de Belgische uitvoer betreft, vanaf de toepassing van het vrijhandelsakkoord tussen de EU en Nieuw-Zeeland vallen alle **invoerrechten van Nieuw-Zeeland** weg, hetgeen een besparing oplevert van om en bij de 5 miljoen euro per jaar.

Betreffende de **oorsprongsregels** volgt het akkoord de standaardprovisies die de EU aannam in verschillende recente handelsakkoorden. Benoemenswaardigheden zijn de inclusie van een volledige cumulatie, gezien de geografische afstand en de 'beperkte' handelsstromen tussen beide partijen van het verdrag en een concessie voor de visvangst in de exclusieve economische zone (EEZ) van Nieuw-Zeeland. Het nieuwe akkoord maakt gebruik van zowel **REX** (registered exporter) als **importer's knowledge**. Nieuw is een **confidentialiteitsclausule**, om tegenmoet te komen aan het Nieuw-Zeelandse rechtssysteem. Op vlak van oorsprongsregels **volgt dit akkoord dus grotendeels de verwachtingen van de EU en van de lidstaten**.

Met het oog op het identificeren van uitvoeropportunities, **werden (1) het Belgisch comparatief voordeel, (2) de handelsstromen naar Nieuw-Zeeland en (3) informatie aangaande de tarifaire aanbouwregimes gecombineerd**.

Na een tariefanalyse op 8-cijferniveau bleken 2 van de 80 productgroepen met een groot potentieel een **sterke exportopportunity** voor België te bieden. Deze bestonden beide uit **tapijten**, waarop momenteel een tarief van 10 % wordt toegepast. De **gemiddelde exportopportunity's** (38), waarop momenteel een tarief van 5% wordt toegepast, liggen vooral in de volgende sectoren: **bereide voedingsmiddelen** (13), **machines** (7), **chemie en farmaceutica** (5) en **kunststoffen en rubber** (5). De productgroepen die naar verwachting weinig exportopportunity's zullen bieden (40), omdat er momenteel geen tarieven worden toegepast, liggen vooral in de chemische en farmaceutische sector en de sector kunststoffen en rubber.

**Deze overeenkomst past in de nieuwe aanpak van de EU om handel en duurzame ontwikkeling samen te behandelen**. Er wordt voornamelijk **ingezet op samenwerking en wederzijdse betrokkenheid** op vlak van duurzaamheidsdossiers (zowel sociaal als ecologisch). Daarnaast wordt ook voornamelijk gekeken naar bestaande kaders en wetgeving die verschillende duurzaamheidsaspecten reguleren (conventies en akkoorden van de VN, de ILO en de WTO). De economische analyse toont dat de meeste groeikansen in België zich zullen manifesteren in de industriële sector (meer bepaald de chemische, farmaceutische en machine-industrie) en in Nieuw-Zeeland zou het akkoord een groei in de landbouw en dienstensector kunnen veroorzaken. Vanuit duurzaamheidsperspectief wordt er daarom gefocust op de huidige sociale en ecologische thematieken in deze sectoren.

In Nieuw-Zeeland is de landbouwsector gekenmerkt door een hoge graad van tewerkstelling uit precare bevolkingsgroepen met een laag opleidingsniveau. Een belangrijk aandachtspunt hierbij is dat Nieuw-Zeeland een belangrijke ILO-conventie omtrent het recht om zich te verenigen nog niet geratificeerd heeft. Terwijl het recht op vereniging een belangrijke voorwaarde is voor een sociaal duurzame arbeidsmarkt. Daarnaast is voor Nieuw-Zeeland methaan één van de voornaamste broeikasgassen die voor een groot deel afkomstig is van activiteiten in de landbouwsector. Een groeiende landbouwsector zou dus mogelijks ook tot gevolg hebben dat de schadelijke effecten toenemen. Voor België zou het ecologisch effect zich vooral manifesteren in uitstoot van CO<sup>2</sup> door het hoge energieverbruik in de chemische sector en de sector van de machinerie. In het akkoord wordt echter niet dieper ingegaan op de mogelijke impact van bestaande strategieën om deze impact te verkleinen.

De overeenkomst bevat ook een aantal belangrijke vernieuwingen op het gebied van duurzame ontwikkeling. Zo bevat het hoofdstuk over handel en duurzame ontwikkeling **specifieke bepalingen over handel en gendergelijkheid**, alsook **specifieke bepalingen over handel en de hervorming van subsidies voor fossiele brandstoffen**. De overeenkomst omvat ook de **liberalisering van groene goederen en diensten** bij de inwerkingtreding, nieuwe verbintenissen inzake de **circulaire economie**, de **bestrijding van ontbossing, koolstofprijzen** en de **bescherming van het mariene milieu**. Ten slotte effent een hoofdstuk over **duurzame voedselsystemen en dierenwelzijn** de weg voor verdere bilaterale en multilaterale samenwerking op gebieden als dierenwelzijn, voedsel, pesticiden en meststoffen.

\*\*\*

L'Union européenne (UE) et la Nouvelle-Zélande ont conclu les négociations sur un accord de libre-échange le 30 juin 2022. L'accord a fait l'objet d'un nettoyage juridique et a été traduit dans toutes les langues officielles de l'UE. Il devrait être soumis à la signature du Conseil en juin 2023.

Il s'agit du premier accord commercial qui intègre **la nouvelle approche de l'UE en matière de commerce et de développement durable** ("Trade and Sustainable Development" - TSD). Il contient

des engagements concernant le respect de l'accord de Paris sur le climat et le respect des droits fondamentaux du travail, dont l'application peut être imposée en dernier recours au moyen de **sanctions commerciales**.

Avec ce rapport basé sur des statistiques officielles, le SPF Economie vise à fournir aux lecteurs un **aperçu des relations économiques existantes entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande**. En parallèle, l'intention est d'offrir un aperçu au niveau sectoriel des défis que l'accord posera et des opportunités qu'il offrira. En effet, cet accord commercial devrait éliminer ou réduire de nombreux droits de douane et barrières non tarifaires au commerce, facilitant ainsi les échanges de biens et de services entre l'Union européenne et la Nouvelle-Zélande.

Les **exportations belges de biens** se sont élevées à 280 milliards d'euros en moyenne annuelle sur la période 2017-2021. Les principaux débouchés à l'exportation de la Belgique sont ses pays voisins, à savoir l'**Allemagne**, la **France** et les **Pays-Bas**. Les **exportations belges de biens destinées à la Nouvelle-Zélande** se sont élevées à près de 235,1 millions d'euros en moyenne annuelle, plaçant la Nouvelle-Zélande à la 66<sup>e</sup> place dans le classement des débouchés à l'exportation. Les principaux produits exportés par la Belgique vers la Nouvelle-Zélande sont les **produits pharmaceutiques** (SH30), les **machines et appareils mécaniques** (SH84) et les **instruments et appareils d'optique ou médico-chirurgicaux** (SH90). De plus, l'approche multilatérale indique que la Nouvelle-Zélande constitue un débouché important pour les **œufs de tortues et nids de salanganes**.

Les **importations belges** de biens ont atteint près de 287 milliards d'euros en moyenne annuelle entre 2017 et 2021. Les principaux fournisseurs du marché belge sont à nouveau ses pays voisins, bien que leur ordre diffère légèrement. Ainsi, les principaux fournisseurs de la Belgique sont les **Pays-Bas**, l'**Allemagne** et la **France**. Les **importations de la Belgique provenant de la Nouvelle-Zélande** se sont élevées à 310 millions d'euros en moyenne annuelle sur la période 2017-2021, plaçant la **Nouvelle-Zélande** à la **53<sup>e</sup> position** dans le classement des partenaires commerciaux à l'importation de la Belgique. Les principaux produits importés par la Belgique en provenance de la Nouvelle-Zélande sont les **fruits** (SH08) principalement des kiwis, suivis des **viandes et abats comestibles** (SH02) et du **lait et des produits de la laiterie** (SH04). Enfin, la Nouvelle-Zélande constitue un important fournisseur du marché belge en ce qui concerne les **cuirs et peaux chamoisés** (SH 4114), les **kiwis** (SH 0810), les **pommes, poires et coings frais** (SH 0808), les **laines** (SH 5101), les **viandes des animaux des espèces ovine ou caprine** (SH 0204), les **graisses de suint** (SH 1505) et les **autres viandes et abats comestibles** (SH 0208), principalement constitué de gibier.

Selon les estimations de la Banque Nationale de Belgique, les **exportations belges de services** vers la Nouvelle-Zélande se sont élevées à 111 millions d'euros en 2021. Les services entrant dans la catégorie des « autres services commerciaux » sont ceux principalement exportés par la Belgique et ce pour un montant de 90 millions d'euros. Les **importations belges de services** se sont élevées à 41 millions d'euros en 2021. Comme pour les exportations de services, on note la prédominance de la catégorie « autres services commerciaux ».

S'agissant de l'**analyse sectorielle**, une asymétrie peut être observée dans les colonnes agricole et industrielle, respectivement. Ainsi, dans la colonne agricole, il y a un déficit commercial très important, dû à une valeur d'importation de 279,6 millions d'euros et une valeur d'exportation de 9,6 millions d'euros. Dans le secteur industriel, on observe le contraire. La valeur des importations y est de 30,5 millions d'euros, tandis que la valeur des exportations est de 225,7 millions d'euros. Les flux commerciaux annuels moyens entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande étaient de 545,4 millions d'euros au cours de la période 2017-2021, avec un déficit commercial annuel de 74,8 millions d'euros observé.

Pour l'agriculture, les **échanges entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande sont très largement dominés par les importations par la Belgique de produits d'origine agricole en provenance de Nouvelle-Zélande**. Les exportations belges vers la Nouvelle-Zélande de produits agricoles sont à l'inverse très faibles. En ce qui concerne les importations par la Belgique à partir de la Nouvelle-Zélande, le produit le plus importé est le kiwi, dont le droit d'entrée va passer de 8 % à 0 %. On peut s'attendre à une augmentation des importations issues de la Nouvelle-Zélande, mais cela n'aura évidemment que très peu d'impact sur le secteur agricole belge. Il n'en va pas de même pour la **viande ovine**. Les importations de la Belgique de viande ovine issue de la Nouvelle-Zélande sont déjà plus élevées que la production nationale. Au niveau européen, ces importations sont également importantes. Or, le quota à droit nul va augmenter de 30 %. Après l'accord, si les

exportateurs néo-zélandais utilisent l'entièreté du quota (ce qui n'est pas le cas actuellement), les quantités entrant dans l'UE seraient équivalentes à un tiers de la production européenne de viande de mouton. **L'impact réel va toutefois dépendre de la capacité des producteurs à accroître les volumes exportables et/ou de l'attractivité des autres marchés mondiaux pour ces producteurs.** Pour les autres produits concernés par les flux de la Nouvelle-Zélande vers l'UE et la Belgique (viande bovine, produits laitiers), les impacts de l'accord devraient être **restreints**. En effet, le marché de l'UE est très peu important pour la Nouvelle-Zélande, qui n'utilise d'ailleurs pas les quotas avec tarifs réduits ou nuls mis actuellement à sa disposition. De plus, tant par rapport à la production européenne qu'aux importations totales européennes de ces produits, les volumes importés de Nouvelle-Zélande sont très faibles. Comme l'ouverture aux nouveaux contingents est relativement réduite, même si ceux-ci étaient entièrement utilisés par la Nouvelle-Zélande, l'impact resterait limité.

En ce qui concerne les mesures de libéralisation des **exportations** de l'UE vers la Nouvelle-Zélande, des **effets positifs réels pourraient profiter au secteur agro-alimentaire belge**. Les produits les plus importants vendus à la Nouvelle-Zélande sont issus de la minoterie (**inuline et gluten** en particulier), de même que les **légumes surgelés**. Pour ces produits, la Belgique domine largement les exportations européennes vers la Nouvelle-Zélande et sera donc la première bénéficiaire de la libération du commerce. Il faut aussi rappeler que **toutes les appellations d'origine contrôlées européennes deviendront reconnues sur le marché néo-zélandais** et seront donc tout à fait protégées.

Dans le chapitre sur le **secteur industriel**, l'impact de l'accord commercial entre la Nouvelle-Zélande et l'UE sur les principaux flux commerciaux et produits est examiné par secteur. Tout d'abord, il est constaté que la Nouvelle-Zélande est un partenaire commercial relativement petit pour l'industrie belge. De ce fait, le volume total moyen des échanges entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande au cours de la période 2017-2021 est d'environ 265 millions d'euros. Deuxièmement, les flux commerciaux industriels entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande sont **asymétriques** en termes de volume. Par exemple, la valeur moyenne des importations est de 30,5 millions d'euros, tandis que la valeur moyenne des exportations est de 234,7 millions d'euros. Troisièmement, il a été calculé que cet accord supprimerait progressivement les droits de douane sur environ **31,9 % de la valeur importée des biens industriels néo-zélandais, tandis qu'il supprimerait progressivement environ 28,3 % des droits de douane sur la valeur exportée**. Cela suggère un changement de régime tarifaire équilibré. Enfin, l'analyse sectorielle indique qu'en ce qui concerne les importations, les droits de douane seraient progressivement supprimés principalement pour les secteurs suivants : **équipements de transport, industrie alimentaire et machines**. Pour les exportations, il s'agit de **l'industrie alimentaire, du secteur des machines et du secteur textile**.

L'accord contient un volet relatif au **commerce de services** et à la **libéralisation de l'investissement**. Grâce aux dispositions prévues dans ce volet, les entreprises du secteur tertiaire, secteur clé de l'économie belge, mais aussi les entreprises des autres secteurs pour ce qui est de la libéralisation de l'investissement, bénéficieront d'une **transparence** et d'une **prévisibilité du cadre réglementaire** appliqué par la Nouvelle-Zélande s'agissant des conditions d'accès au marché et de traitement. Le **commerce** de services avec ce pays sera dès lors **facilité**. Pour la majorité des services pour lesquels la Belgique a identifié un **intérêt offensif**, la **Nouvelle-Zélande s'est engagée** à ouvrir son marché ou du moins à l'ouvrir partiellement. Les **intérêts défensifs** belges sont quant à eux **protégés** conformément à l'approche traditionnelle de l'UE. Enfin, la Nouvelle-Zélande a consenti à octroyer aux investisseurs européens des **conditions d'examen des investissements de l'UE équivalentes à celles octroyées aux autres investisseurs avec lesquels la Nouvelle-Zélande a conclu des accords commerciaux**. Cela répond à une priorité clé de l'UE.

En ce qui concerne les barrières tarifaires, les calculs révèlent que, **après une période de 7 années** (correspondant à la plus longue période de démantèlement tarifaire pour les produits néo-zélandais importés), **les droits de douanes d'importation moyens payés en Belgique subiront une baisse quasi-totale**. L'entièreté des droits restants sont concentrés dans le **chapitre I -animaux, viande, etc.** du système harmonisé et s'explique par la présence de contingent tarifaire (TRQ) dont certains affichent des **in-quota duties**.

En ce qui concerne les exportations belges, l'application de l'accord de libre-échange UE-Nouvelle-Zélande entraînera la suppression de tous les **droits d'importation néo-zélandais**, ce qui permettra d'économiser environ 5 millions d'euros par an.

En ce qui concerne les **règles d'origine**, l'accord suit les dispositions standard adoptées par l'UE dans plusieurs accords commerciaux récents. Il est important de souligner l'inclusion du cumul total, compte tenu de la distance géographique et des flux commerciaux "limités" entre les deux parties à l'accord, et la concession octroyée pour la pêche dans la zone économique exclusive (ZEE) de la Nouvelle-Zélande. Le nouvel accord utilise à la fois **REX** (« *registered exporter* ») et la **connaissance de l'importateur**. Une nouvelle **clause concernant la confidentialité** a été introduite pour tenir compte du système juridique néo-zélandais. Ainsi, s'agissant des règles d'origine, cet accord **répond largement aux attentes** de l'UE et des États membres.

Afin d'identifier les opportunités d'exportation, **(1) l'avantage comparatif belge, (2) les flux commerciaux vers la Nouvelle-Zélande et (3) les informations sur les régimes de démantèlement tarifaire ont été combinés.**

Après une analyse tarifaire au niveau des produits à 8 chiffres, 2 des 80 groupes de produits à fort potentiel constituaient une **opportunité d'exportation importante** pour la Belgique. Cela concerne dans les deux cas les **tapis**, auxquels s'applique actuellement un droit de douane de 10 %. Les **opportunités d'exportation moyennes (38)**, auxquelles un droit de douane de 5 % est actuellement appliqué, se situent principalement dans les secteurs suivants : **aliments préparés (13), machines (7), chimie et produits pharmaceutiques (5) et plastiques et caoutchouc (5)**. Les groupes de produits qui devraient donner lieu à une opportunité d'exportation faible (40), étant donné qu'aucun droit de douane n'est actuellement appliqué, se situent principalement dans le secteur chimique et pharmaceutique et dans le secteur des plastiques et du caoutchouc.

**Cet accord s'inscrit dans le cadre de la nouvelle approche de l'UE pour intégrer le développement durable au commerce.** Il se concentre principalement sur la coopération et l'engagement mutuel sur les questions de durabilité (à la fois sociale et environnementale). Il se penche également sur les cadres et législations existants qui réglementent divers aspects de la durabilité (conventions et accords des Nations unies, OIT (organisation internationale du travail) et OMC (organisation mondiale du commerce)). L'analyse économique montre que la plupart des opportunités de croissance en Belgique se situeront dans le secteur industriel (en particulier les industries chimiques, pharmaceutiques et mécaniques) et qu'en Nouvelle-Zélande, l'accord pourrait engranger une croissance dans les secteurs de l'agriculture et des services. Pour le volet relatif à la durabilité, l'accent est donc mis sur les aspects sociaux et environnementaux actuels dans ces secteurs.

En Nouvelle-Zélande, le secteur agricole se caractérise par des niveaux élevés d'emploi de populations précaires ayant un faible niveau d'éducation. Le fait que la Nouvelle-Zélande n'ait pas encore ratifié une convention importante de l'OIT sur le droit d'association constitue une préoccupation majeure. Or, le droit d'association est une condition préalable importante pour un marché du travail socialement durable. En outre, le méthane est l'un des principaux gaz à effet de serre en Nouvelle-Zélande, dont une grande partie provient des activités du secteur agricole. Un secteur agricole en expansion pourrait donc entraîner une augmentation des effets nocifs. Pour la Belgique, l'impact écologique se manifesterait principalement par des émissions de CO<sup>2</sup> dues à une forte consommation d'énergie dans les secteurs de la chimie et des machines. L'accord ne précise cependant pas l'impact potentiel des stratégies existantes visant à réduire ces impacts.

Cet accord contient également plusieurs innovations importantes en matière de développement durable. Ainsi, le chapitre consacré au commerce et développement durable comporte des **dispositions spécifiques en matière de commerce et d'égalité entre les hommes et les femmes**, de même que des **dispositions spécifiques sur le commerce et la réforme des subventions aux combustibles fossiles**. L'accord prévoit également de **libéraliser les biens et services verts** dès son entrée en vigueur, de nouveaux engagements en matière d'**économie circulaire**, de **lutte contre la déforestation**, de **tarification du carbone** et de **protection de l'environnement marin**. Enfin, un chapitre consacré aux **systèmes alimentaires durables et au bien-être des animaux** ouvre la voie à la poursuite d'une coopération bilatérale et multilatérale sur des sujets tels que le bien-être des animaux, l'alimentation, les pesticides et les engrais.

## 1.1. Points clefs de l'accord

De Europese Unie (EU) en Nieuw-Zeeland hebben de onderhandelingen over een vrijhandelsovereenkomst op 30 juni 2022 afgesloten. De EU is de op twee na grootste handelspartner van Nieuw-Zeeland. Omgekeerd is Nieuw-Zeeland de 50ste handelspartner van de EU.

Zodra de overeenkomst in werking treedt, zal zij aanzienlijke economische kansen creëren voor bedrijven (landbouw, industrie en diensten) en consumenten. Het handelsakkoord elimineert alle douanerechten op de export van de EU naar Nieuw-Zeeland en vergemakkelijkt de toegang van Europese bedrijven tot de Nieuw-Zeelandse markt van diensten en overheidsaanbestedingen. Speciale aandacht gaat naar kleine en middelgrote ondernemingen, om ervoor te zorgen dat ook zij ten volle kunnen profiteren van de mogelijkheden die de overeenkomst biedt. Omgekeerd worden ook heel wat rechten op de invoer van producten afkomstig van Nieuw-Zeeland afgebouwd.

Het is eveneens het eerste handelsakkoord dat de nieuwe aanpak van de EU voor handel en duurzame ontwikkeling ("Trade and Sustainable Development" - TSD) integreert. Het akkoord zal de klimaatovereenkomst van Parijs en fundamentele arbeidsrechten eerbiedigen, die in laatste instantie door middel van handelssancties kunnen worden afgedwongen. Dankzij het akkoord zullen de EU-banden verstevigd worden met een gelijkgestemde bondgenoot in de economisch dynamische Indo-Pacifische regio.

Gezien Nieuw-Zeeland een belangrijke partner is voor de EU in de Indo-Pacifische regio en de huidige geopolitieke situatie, is het voor België van belang de belangrijkste voordelen en risico's van dit akkoord voor de verschillende Belgische economische sectoren nauwkeurig te onderzoeken, zodat de regering een weloverwogen beslissing kan nemen.

De teksten van de overeenkomst werden onderworpen aan een juridische opschoning ("juridische update") en vertaald in alle officiële EU-talen. De Europese Commissie zou de overeenkomst ter ondertekening en afsluiting aan de Raad voorleggen in juni 2023. Zodra de handelsovereenkomst door de Raad is aangenomen, kunnen de EU en Nieuw-Zeeland die ondertekenen. Na de ondertekening wordt de tekst ter goedkeuring aan het Europees Parlement voorgelegd. Na goedkeuring door het parlement, en zodra ook Nieuw-Zeeland het heeft geratificeerd, kan de handelsovereenkomst in werking treden.

## 1.2. Importance économique

Selon les données issues de la Banque Mondiale, la **Nouvelle-Zélande** compte un peu plus de 5,1 millions d'habitants en 2021 pour un **PIB total à prix courants** de 250 milliards de dollars. Le PIB par habitant s'élève donc à 48.801,7 dollars. En 2021, le PIB (à prix constants) s'est accru de 4,6 % tandis qu'il avait connu un recul de 1,3 % en 2020. La **Belgique** compte environ 11,6 millions d'habitants pour un PIB de 599,9 milliards de dollars en 2021. Cela représente un PIB par habitant de 51.767,8 dollars, soit un résultat légèrement meilleur que celui de la Nouvelle-Zélande. Par ailleurs, la croissance du PIB dans notre pays s'est élevée à 6,2 % en 2021 après avoir reculé de 5,7 % en 2020, en conséquence de la crise sanitaire liée à la pandémie de Covid-19<sup>1</sup>. Le PIB de l'**Union européenne** était de 17.088,6 milliards de dollars en 2021 pour une population totale de 446,9 millions d'habitants, équivalant à un PIB par habitant de 38.234,1 dollars. Le PIB par habitant européen est donc largement inférieur à celui de la Nouvelle-Zélande et de la Belgique. Notons encore que la croissance du PIB dans l'Union européenne a également affiché une croissance importante en 2021 (+5,4 %) reflétant la reprise économique suivant la période de crise sanitaire.

La **valeur ajoutée brute** créée en Nouvelle-Zélande s'est élevée à 195,6 milliards de dollars en 2019 (dernière donnée disponible). Celle-ci est majoritairement créée dans le secteur des services (71,6 %). En Belgique et dans l'Union européenne, les services représentent également la majeure partie de la valeur ajoutée brute créée, avec des parts respectives de 76 % et 72,4 % en 2021. La

<sup>1</sup> Selon les chiffres plus récents publiés par l'Institut des Comptes Nationaux (ICN) en Belgique, la croissance du PIB s'est affichée à 6,1 % en 2021 après s'être repliée de 5,4 % en 2020. Afin de garder une harmonisation dans les sources des données, les chiffres mentionnés dans le tableau reprennent néanmoins les informations disponibles sur dans la base de données de la Banque Mondiale.

part de la valeur ajoutée néo-zélandaise créée dans l'agriculture (6,2 %) est élevée comparativement à celle de la Belgique (0,7 %) et celle de l'Union européenne (1,8 %).

L'**emploi** se concentre également dans le secteur des services, comptant pour 74,9 % de l'emploi en Nouvelle-Zélande en 2019, contre 19,3 % pour l'industrie et 5,8 % pour le secteur agricole. En 2021, l'emploi se concentre également dans les services en Belgique et dans l'Union européenne. C'est particulièrement vrai en Belgique. Par ailleurs, la part de l'emploi représentée par l'agriculture dans notre pays est relativement faible (0,9 %).

En 2021, le **taux de chômage** en Nouvelle-Zélande était de 4,1 %, soit un taux moindre que celui enregistré en Belgique (6,4 %) et dans l'Union européenne (7,0 %) la même année.

Néanmoins, la Nouvelle-Zélande a connu une **inflation** (prix à la consommation) plus élevée en 2021 (3,9 %) qu'en Belgique (2,4 %) et que dans l'Union européenne (2,6 %).

Tableau 1. Indicateurs socio-économiques

Données pour l'année 2021, unités précisées dans le tableau.

	Nouvelle-Zélande	Belgique	Union européenne
PIB à prix courants (milliards de dollars)	250,0	599,9	17.088,6
Croissance annuelle du PIB (à prix constants, en %)	4,6%	6,2%	5,4%
Population totale (millions d'habitants)	5,1	11,6	446,9
PIB par habitant (dollars)	48.801,7	51.767,8	38.234,1
Valeur ajoutée brute (milliards de dollars)*	195,6	535,1	15.272,3
Valeur ajoutée de l'agriculture (% de la VAB)*	6,2%	0,7%	1,8%
Valeur ajoutée de l'industrie (% de la VAB)*	22,3%	23,4%	25,8%
Valeur ajoutée des services (% de la VAB)*	71,6%	76,0%	72,4%
Emploi dans l'agriculture (% de l'emploi total)*	5,8%	0,9%	4,4%
Emploi dans l'industrie (% de l'emploi total)*	19,3%	20,8%	25,0%
Emploi dans les services (% de l'emploi total)*	74,9%	78,2%	70,7%
Taux de chômage total (% de la force de travail)	4,1%	6,4%	7,0%
Inflation (prix à la consommation en %)	3,9%	2,4%	2,6%
Superficie du territoire (kilomètres carrés)	267.710,0	30.530,0	4.254.345,5

\*Note : Pour la Nouvelle-Zélande, les dernières données disponibles concernant la valeur ajoutée brute et l'emploi se rapportent à l'année 2019.

Source : [Banque mondiale](#).

## 2. Importance des relations économiques

### 2.1. Échanges en valeur ajoutée

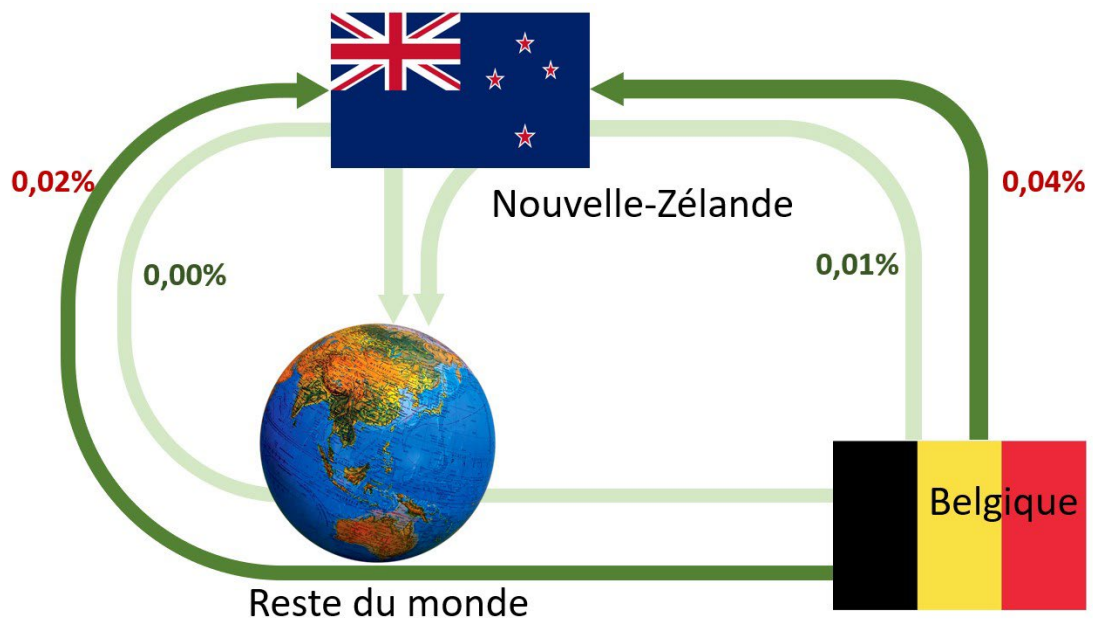
Contrairement à l'approche traditionnelle des flux commerciaux, l'approche des chaînes de valeur mondiales permet d'identifier dans quels pays la valeur ajoutée a été réellement créée.

En 2018<sup>2</sup>, la part de la valeur ajoutée belge créée par la demande finale totale néo-zélandaise s'élevait à 0,076 %<sup>3</sup>.

Cette part<sup>4</sup> se répartit :

- Dans ses **exportations directes (0,043 %)** ou **indirectes** (via le reste du monde, **0,021 %**) de biens finaux ou intermédiaires vers la Nouvelle-Zélande qui sont **consommés in fine par la demande finale domestique néo-zélandaise**. En 2018, la part de la valeur ajoutée belge de ces exportations s'élevait à **0,064%**.
- Dans ses **exportations directes (0,009 %)** ou **indirectes** (via le reste du monde, **0,003 %**) de biens finaux ou intermédiaires vers la Nouvelle-Zélande qui sont **réexportés et consommés in fine dans le reste du monde**. En 2018, la part de la valeur ajoutée belge de ces exportations s'élevait à **0,012%**.

Graphique 1 : Part de la valeur ajoutée belge créée par la demande finale totale néo-zélandaise



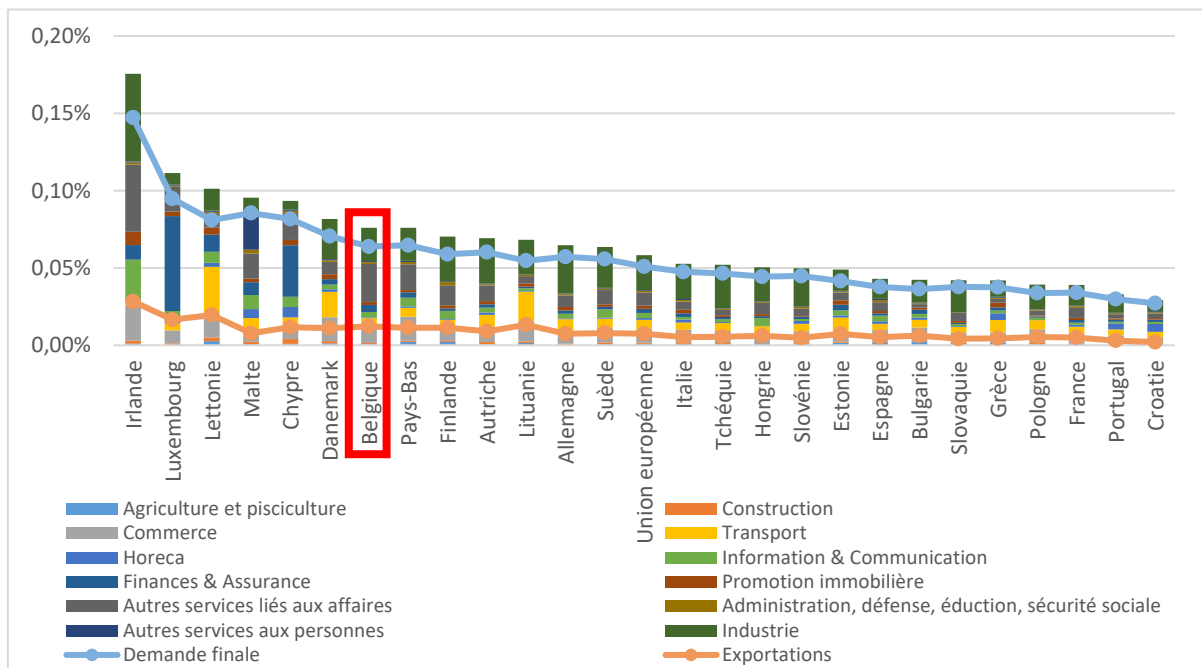
<sup>2</sup> Dernières données disponibles (données de TiVA, OCDE).

<sup>3</sup> Les potentielles différences dans le résultat des sommes proviennent des arrondis.

<sup>4</sup> Cette part est exprimée en fonction de la valeur ajoutée totale de la Belgique.



Graphique 2: Valeur ajoutée dans la demande finale totale néo-zélandaise (en % de la valeur ajoutée locale), en 2018



Source : OCDE (TIVA)

Remarque : Pour une question de lisibilité du graphique, la Roumanie n'est pas représentée sur le graphique. La part de la valeur ajoutée roumaine dans la demande finale (0,36 %) et les exportations néo-zélandaises (0,08 %) s'élevait à 0,44 % (exprimée en fonction de la valeur ajoutée totale locale).

En 2018, la part de la valeur ajoutée belge générée par la demande finale totale néo-zélandaise s'élevait à 0,076 % (données de TIVA OCDE) dont 0,064 % par la demande intérieure néo-zélandaise et 0,012 % par les exportations de la Nouvelle-Zélande vers le reste du monde. La valeur ajoutée belge dans la demande finale totale s'élevait à 0,02 % pour l'industrie (notamment l'industrie du papier et de l'édition et des machines), tandis que pour les services, ce taux a atteint 0,05 %. Au niveau sectoriel, en matière de valeur ajoutée créée, la demande finale néo-zélandaise a bénéficié principalement aux autres services liés aux affaires (0,02 % de la valeur ajoutée belge), ainsi qu'au commerce et au transport (chacun comptant pour 0,01 % de la valeur ajoutée belge).

En ce qui concerne les autres pays de l'Union européenne, la demande finale totale néo-zélandaise a généré 0,06 % de la valeur ajoutée totale de l'Allemagne, dont 0,06 % créé par la demande intérieure néo-zélandaise et 0,01 % créé par les exportations néo-zélandaises vers le reste du monde. La valeur ajoutée allemande dans la demande finale totale néo-zélandaise représentait 0,03 % pour l'industrie (notamment la fabrication de machines et l'industrie automobile) et 0,03 % pour les services. Le commerce, les autres services liés aux affaires et le transport ont chacun contribué pour 0,01 % à la création de valeur ajoutée allemande.

La demande finale totale néo-zélandaise a généré 0,04 % de la valeur ajoutée totale de la France, dont 0,03 % créé par la demande intérieure néo-zélandaise et 0,005 % créé par les exportations néo-zélandaises vers le reste du monde. La valeur ajoutée française dans la demande finale totale néo-zélandaise représentait 0,01 % pour l'industrie et 0,02 % pour les services. Le commerce et les autres services liés aux affaires ont contribué chacun d'eux pour 0,01 % à la création de la valeur ajoutée française.

La demande finale totale néo-zélandaise a généré 0,08 % de la valeur ajoutée totale des Pays-Bas, dont 0,06 % créé par la demande intérieure néo-zélandaise et 0,01 % créé par les exportations néo-zélandaises vers le reste du monde. La valeur ajoutée néerlandaise dans la demande finale totale néo-zélandaise représentait 0,02 % pour l'industrie et 0,05 % pour les services. Les autres services liés aux affaires (0,02 %), le commerce (0,02 %), le transport (0,01 %) et l'information et communication (0,01 %) ont contribué à la création de la valeur ajoutée néerlandaise.

## 2.2. Principaux partenaires commerciaux

### 2.2.1. Partenaires de la Belgique

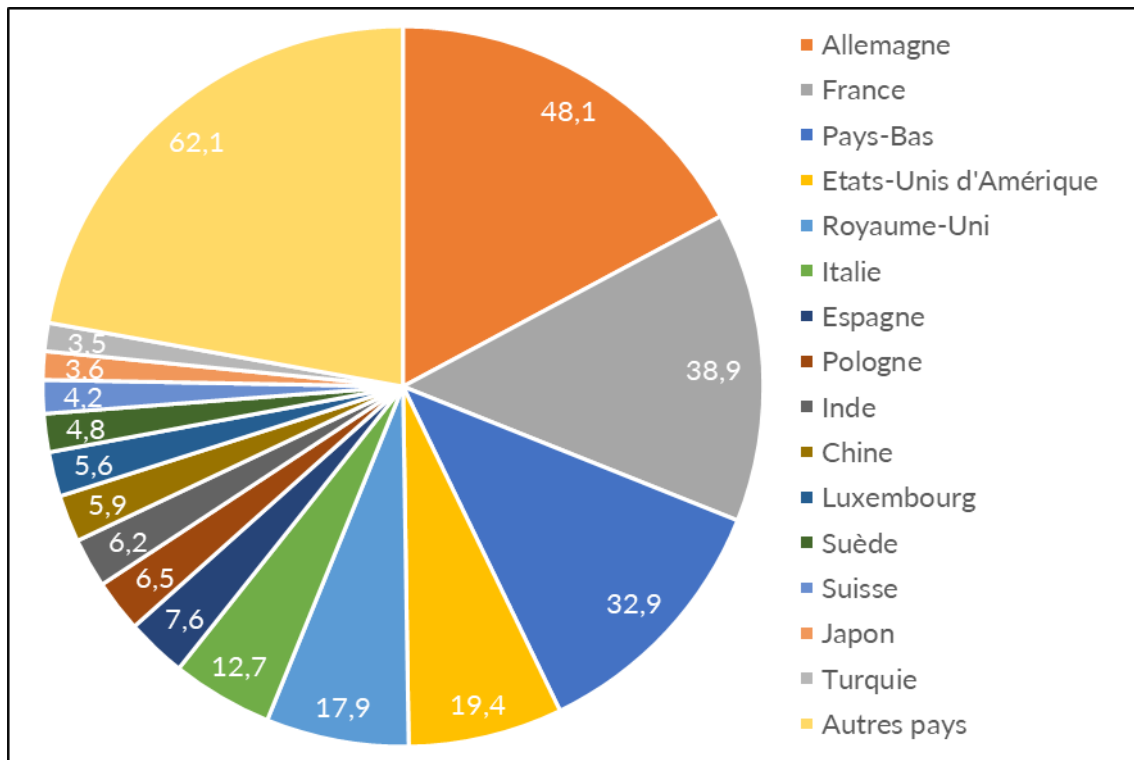
#### Exportations

L'analyse de cette section repose sur les chiffres issus de la base de données de la Banque Nationale de Belgique (BNB) selon le concept national<sup>5</sup>. Les données présentées ne comprennent que les échanges de biens et concernent la moyenne sur 5 ans pour la période 2017-2021<sup>6</sup>.

Dès lors, les **exportations belges de biens** se sont élevées à 280 milliards d'euros en moyenne annuelle sur la période sous-revue. Les principaux débouchés à l'exportation de la Belgique sont ses pays voisins, à savoir l'**Allemagne** (48,1 milliards d'euros), la **France** (38,9 milliards d'euros) et les **Pays-Bas** (32,9 milliards d'euros). Les exportations belges de biens destinées à ces trois pays comptent d'ailleurs pour 42,8 % des exportations totales de biens. Les **États-Unis** (19,4 milliards d'euros), le **Royaume-Uni** (17,9 milliards d'euros) et l'**Italie** (12,7 milliards d'euros) constituent également des débouchés d'importance pour les exportations belges. Les biens belges exportés vers ces six pays représentent 60,7 % des exportations totales de biens de la Belgique sur la période 2017-2021.

Graphique 3. Top 15 des partenaires à l'exportation de la Belgique

En milliards d'euros, moyenne 2017-2021



Source : Banque nationale de Belgique, concept national.

<sup>5</sup> Le concept national reprend uniquement les opérations d'importations et d'exportations dans lesquelles une entreprise résidente est contrepartie. Il s'agit d'un concept plus restrictif que le concept communautaire où ce dernier concerne toutes les opérations d'importation et d'exportation de marchandises y compris les achats (importations) et ventes (ré-exportations) en Belgique entre entreprises non-résidentes. (Source : BNB).

<sup>6</sup> L'utilisation de la moyenne sur une période de 5 ans permet de lisser les fluctuations singulières ou aberrantes des exportations et des importations, qui pourraient notamment trouver leur origine dans la pandémie de Covid-19.

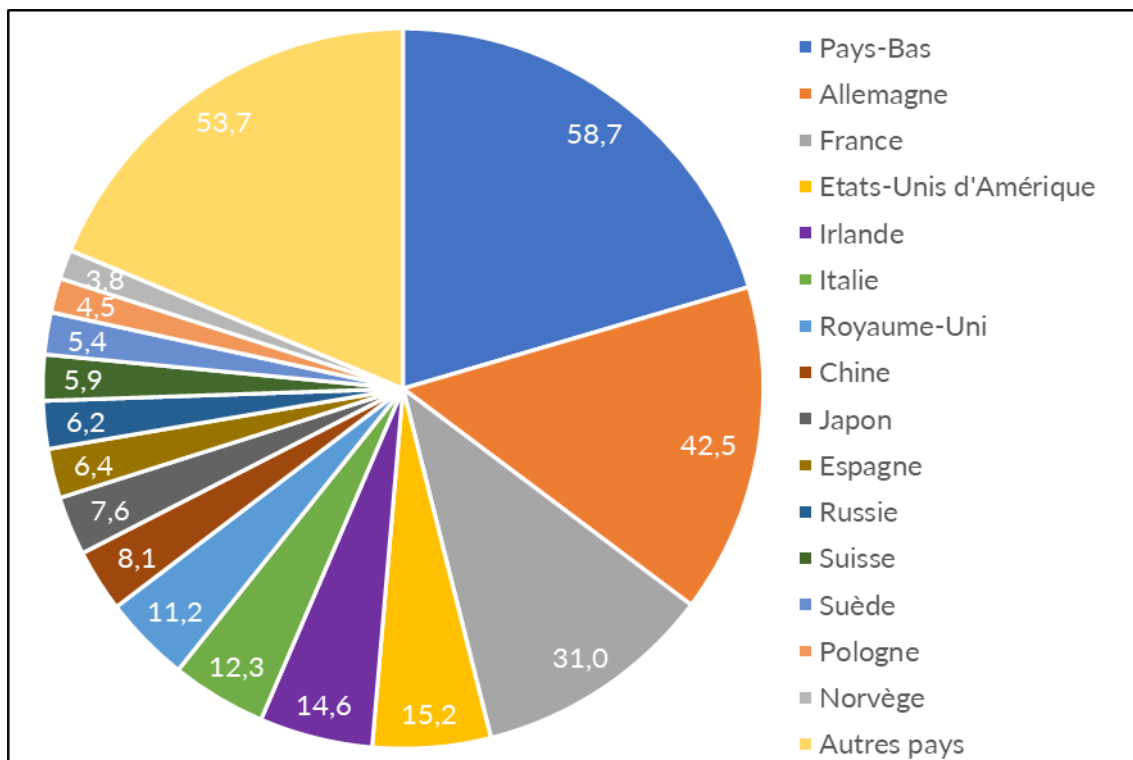
Les **exportations belges de biens destinées à la Nouvelle-Zélande** se sont élevées à près de 235,1 millions d'euros en moyenne annuelle. Ainsi, la part que représente **la Nouvelle-Zélande** dans les exportations belges est particulièrement faible, comptant pour à peine plus de 0,08 % des exportations totales belges de biens. Elle se classe dès lors à la **66<sup>e</sup> position** dans le classement des partenaires commerciaux à l'exportation de la Belgique.

## Importations

Les **importations belges** de biens ont atteint près de 287 milliards d'euros en moyenne annuelle entre 2017 et 2021. Les principaux fournisseurs du marché belge sont à nouveaux ses pays voisins, bien que leur ordre diffère légèrement. Ainsi, les principaux fournisseurs de la Belgique sont les **Pays-Bas** (58,7 milliards d'euros), **l'Allemagne** (42,5 milliards d'euros) et la **France** (31 milliards d'euros). Les importations de biens provenant de ces trois pays comptent d'ailleurs pour près de la moitié (46,1 %) des importations totales de biens de la Belgique. Les **États-Unis** (15,2 milliards d'euros), **l'Irlande** (14,6 milliards d'euros), **l'Italie** (12,3 milliards d'euros) et le **Royaume-Uni** (11,2 milliards d'euros) sont également des fournisseurs importants du marché belge. Les importations provenant de ces sept pays représentent près de deux tiers (64,6 %) du total des importations belges de biens sur la période d'analyse.

Graphique 4. Top 15 des partenaires à l'importation de la Belgique

En milliards d'euros, moyenne 2017-2021



Source : Banque nationale de Belgique, concept national.

Les **importations de la Belgique provenant de la Nouvelle-Zélande** se sont élevées à 310 millions d'euros en moyenne annuelle sur la période 2017-2021, ce qui représente une part de 0,11 % des importations belges de biens. Par conséquent, **la Nouvelle-Zélande** se place ainsi à la **53<sup>e</sup> position** dans le classement des partenaires commerciaux à l'importation de la Belgique.

## 2.2.2. Partenaires de la Nouvelle-Zélande

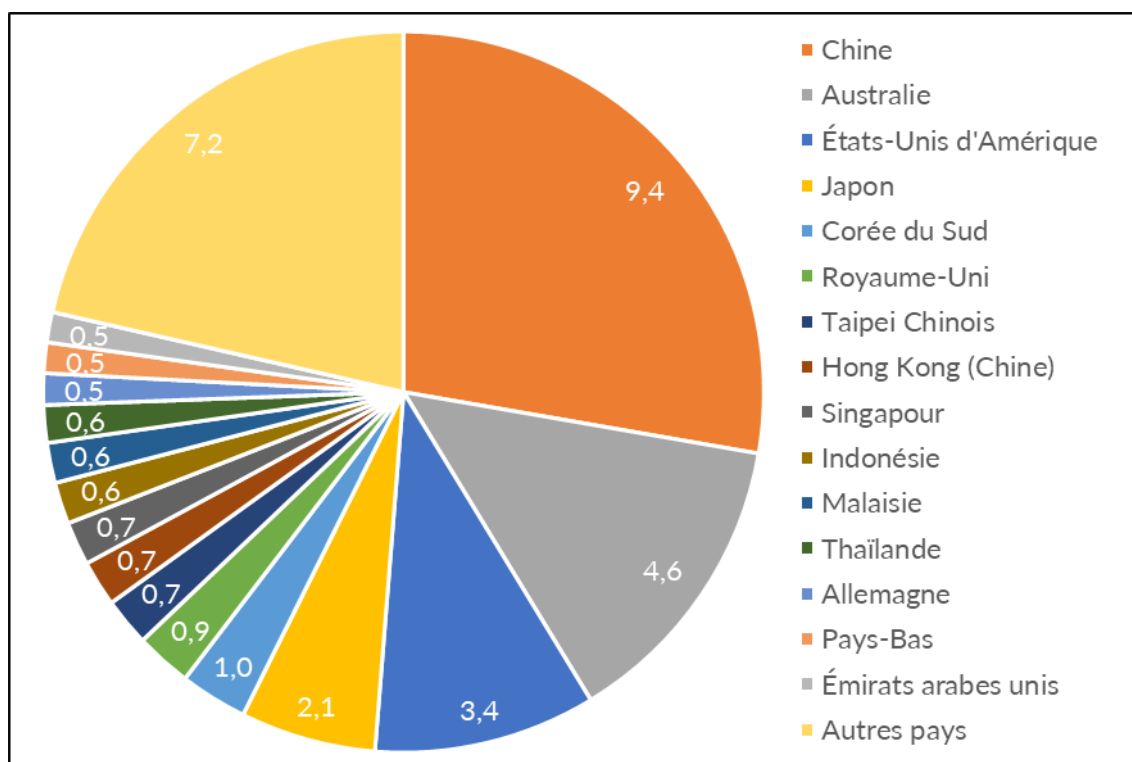
L'analyse de cette section repose sur les chiffres issus de la base de données Trademap. Les données présentées ne comprennent que les échanges de biens et concernent la moyenne sur 5 ans pour la période 2017-2021<sup>7</sup>.

### Exportations

Les **exportations de biens de la Nouvelle-Zélande** se sont élevées à 33,8 milliards d'euros en moyenne annuelle sur la période d'analyse. Les principaux débouchés à l'exportation de la Nouvelle-Zélande sont la **Chine** (9,4 milliards d'euros), l'**Australie** (4,6 milliards d'euros) et les **États-Unis d'Amérique** (3,4 milliards d'euros). Les exportations Néo-zélandaises de biens destinées à ces trois pays représentent par ailleurs plus de la moitié (51,3 %) des exportations totales de biens de la Nouvelle-Zélande. Le **Japon** (2,1 milliards d'euros), la **Corée du Sud** (1 milliard d'euros) et le **Royaume-Uni** (0,9 milliards d'euros) constituent également des débouchés à l'exportation importants pour la Nouvelle-Zélande.

Graphique 5. Top 15 des partenaires à l'exportation de la Nouvelle-Zélande

En milliards d'euros, moyenne 2017-2021



Source : ITC Trademap.

Selon les données de Trademap, les exportations de biens de la Nouvelle-Zélande destinées à la **Belgique** se sont élevées à près de 130,7 millions d'euros, ce qui représente 0,4 % des exportations totales de biens de la Nouvelle-Zélande, plaçant notre pays à la **32<sup>e</sup> position** dans le classement des débouchés à l'exportation de la Nouvelle-Zélande.

### Importations

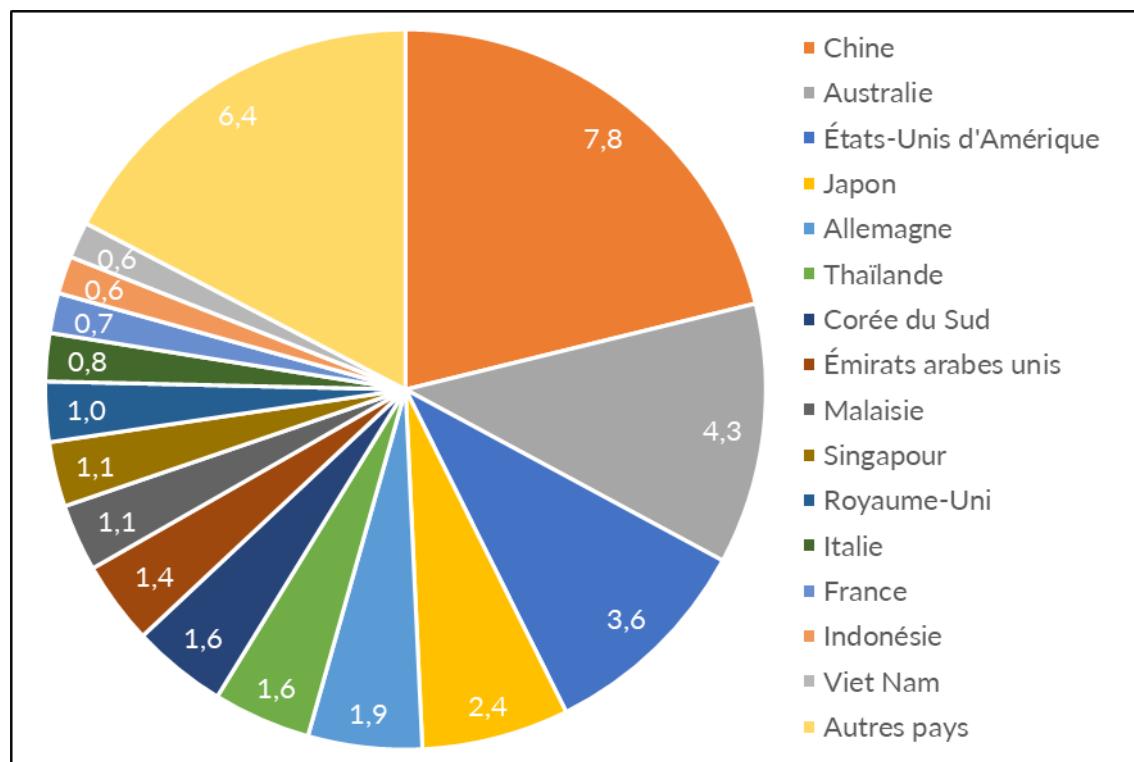
Les importations de biens de la Nouvelle-Zélande se sont chiffrées à près de 37 milliards d'euros en moyenne annuelle sur la période 2017-2021. Les principaux partenaires commerciaux pour les

<sup>7</sup> L'utilisation de la moyenne sur une période de 5 ans permet de lisser les fluctuations singulières ou aberrantes des exportations et des importations, qui pourraient notamment trouver leur origine dans la pandémie de Covid-19.

importations de la Nouvelle-Zélande sont la **Chine** (7,8 milliards d'euros), l'**Australie** (4,3 milliards d'euros) et les **États-Unis d'Amérique** (3,6 milliards d'euros). Les importations de biens provenant de ces trois pays comptent pour 42,6 % des importations totales de biens de la Nouvelle-Zélande sur la période d'observation. Le Japon (2,4 milliards d'euros) et l'Allemagne (1,9 milliard d'euros) constituent également des fournisseurs importants du marché néo-zélandais.

Graphique 6. Top 15 des partenaires à l'importation de la Nouvelle-Zélande

En milliards d'euros, moyenne 2017-2021



Source : ITC Trademap.

Selon les données de Trademap, les importations de biens de la Nouvelle-Zélande provenant de la **Belgique** se sont élevées à près de 295,3 millions d'euros, ce qui représente 0,8 % des importations totales de biens de la Nouvelle-Zélande, plaçant notre pays à la **20<sup>e</sup> position** dans le classement des partenaires à l'importation de la Nouvelle-Zélande.

## 2.3. Principaux produits échangés

L'analyse des **flux bilatéraux** permet de mettre en exergue les principales catégories de produits échangés entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande. Elle sera complétée par une approche complémentaire, à savoir une analyse des **flux multilatéraux**, qui souligne d'autres catégories de produits de plus faible valeur mais pour lesquelles la Nouvelle-Zélande représente pourtant un partenaire commercial important pour la Belgique.

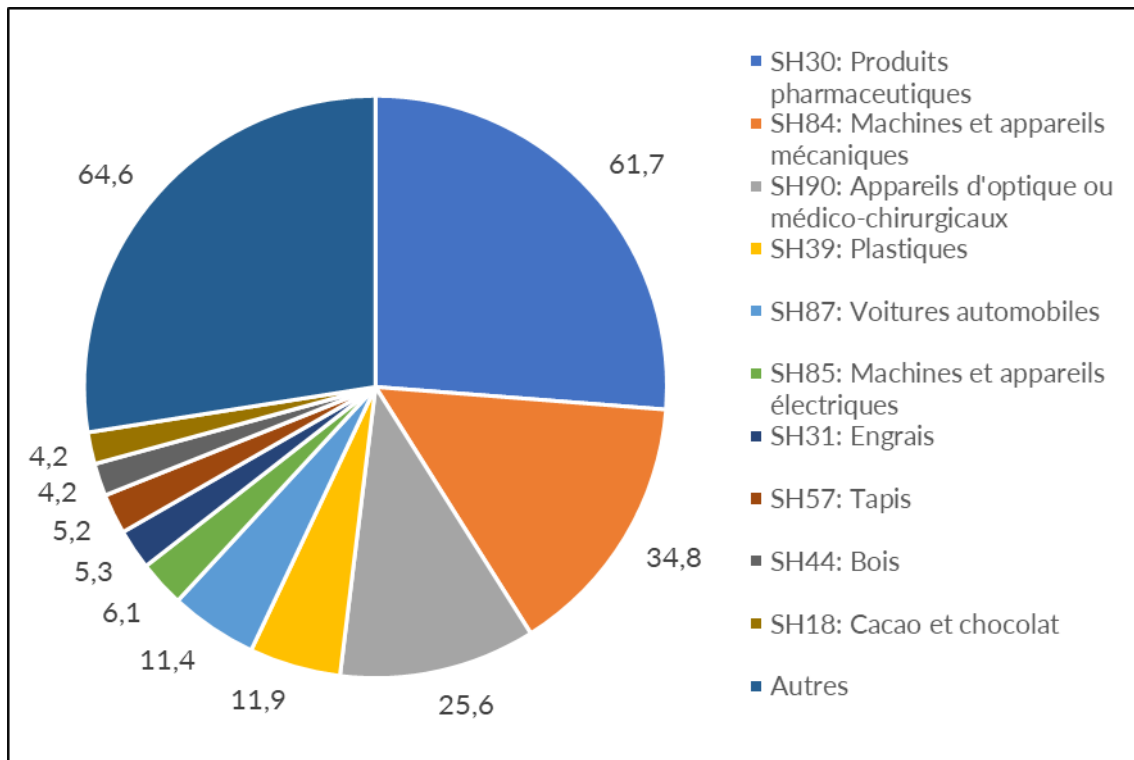
### 2.3.1. Approche bilatérale

#### Exportations

En moyenne annuelle sur la période 2017-2021, la Belgique a exporté des biens vers la Nouvelle-Zélande pour un total de 235,1 millions d'euros. Les principaux produits exportés par la Belgique à destination de la Nouvelle-Zélande sont les **produits pharmaceutiques** (SH30) pour un montant de 61,7 millions d'euros. Les exportations de produits pharmaceutiques représentent donc plus d'un quart (26,2 %) des exportations belges destinées à la Nouvelle-Zélande sur la période d'observation. Les **machines et appareils mécaniques** (SH84 ; 34,8 millions d'euros) et les **instruments et appareils d'optique ou médico-chirurgicaux** (SH90 ; 25,6 millions d'euros) sont

également importants dans les exportations belges destinées à la Nouvelle-Zélande, comptant respectivement pour 14,8 % et 10,9 % des biens belges exportés vers ce pays. Le graphique suivant montre les dix principales catégories de produits exportées par la Belgique vers la Nouvelle-Zélande en moyenne sur la période 2017-2021.

Graphique 7. Principaux produits exportés par la Belgique vers la Nouvelle-Zélande  
En millions d'euros, moyenne 2017-2021



Source : Banque nationale de Belgique, concept national.

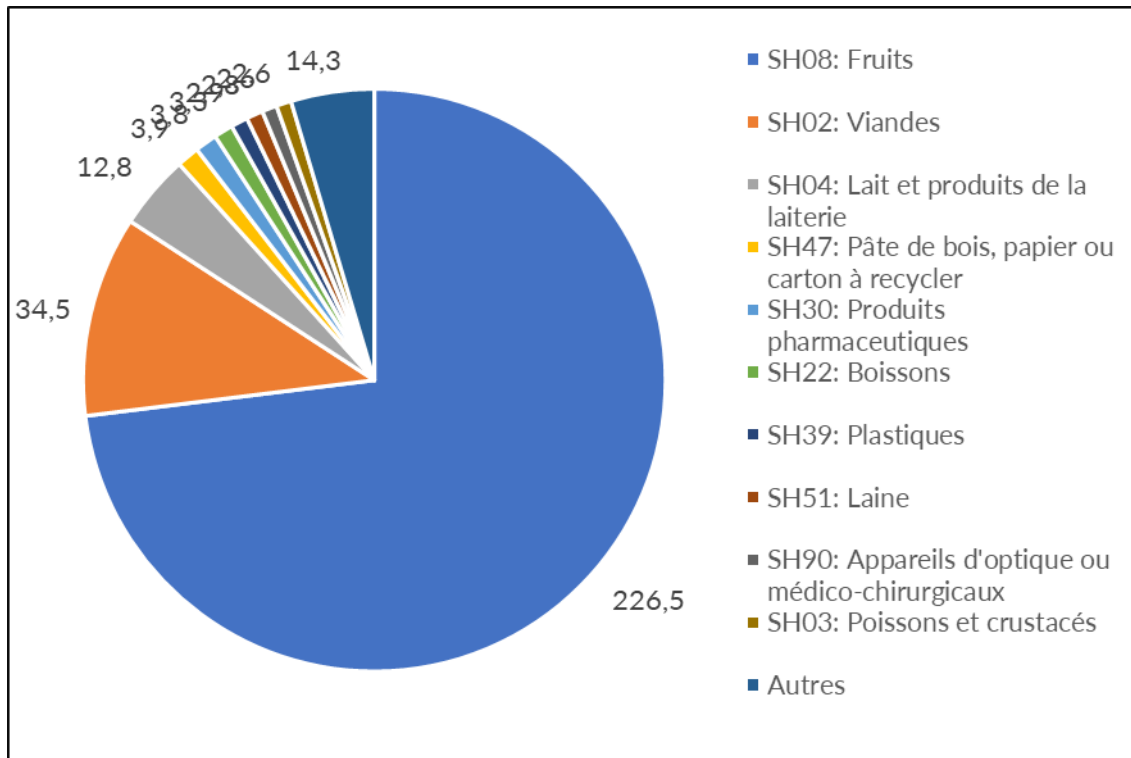
## Importations

En moyenne annuelle sur la période 2017-2021, la Belgique a importé des biens en provenance de la Nouvelle-Zélande pour un total de 310 millions d'euros. Les principaux produits importés par la Belgique issus de la Nouvelle-Zélande sont les **fruits** (SH08)<sup>8</sup>. La Belgique a en effet importé des fruits de la Nouvelle-Zélande pour un montant de 226,5 millions d'euros, ce qui représente 73 % des importations belges de produits originaires de la Nouvelle-Zélande. Parmi les autres produits se trouvant dans le haut du classement dans les importations belges provenant de ce pays se trouvent également les **viandes et abats comestibles** (SH02 ; 34,5 millions d'euros) et le **lait et les produits de la laiterie** (SH04 ; 12,8 millions d'euros). Les importations belges de ces produits représentent respectivement une part de 11,1 % et 4,1 % dans les importations belges de biens provenant de la Nouvelle-Zélande sur la période analysée. Le graphique suivant montre les dix principales catégories de produits importées par la Belgique en provenance de la Nouvelle-Zélande en moyenne sur la période 2017-2021.

<sup>8</sup> Il s'agit majoritairement de **kiwis frais** (NC 08105000), comptant pour près de 195,4 millions d'euros d'importation en moyenne annuelle sur la période 2017-2021.

## Graphique 8. Principaux produits importés par la Belgique provenant de la Nouvelle-Zélande

En millions d'euros, moyenne 2017-2021.



Source : Banque nationale de Belgique, concept national.

### 2.3.2. Approche multilatérale

A côté de ces produits avec des exportations ou des importations importantes en montants, la **Nouvelle-Zélande** pourrait représenter un **partenaire commercial** essentiel pour d'autres produits à plus faible valeur échangée. Au vu de cette plus faible valeur, un produit fortement échangé avec la Nouvelle-Zélande n'apparaîtrait pourtant pas dans les principaux produits exportés vers la Nouvelle-Zélande ou importés de celle-ci. Néanmoins, la Nouvelle-Zélande occuperait une place importante pour les entreprises commerçant ce bien. Cette section vise donc à mettre en avant les produits pour lesquels la Nouvelle-Zélande relève d'une importance primordiale en matière de débouché pour les exportations de ces produits, ou comme fournisseur important en matière d'importations de ces produits.

Il convient toutefois de déjà préciser que le nombre de produits pour lesquels la Nouvelle-Zélande constitue un partenaire commercial essentiel est relativement limité. Cette observation n'est pas surprenante étant donné que ce pays représente seulement 0,08 % des exportations totales belges de biens et 0,11 % des importations totales belges de biens.

#### Exportations

En ce qui concerne les exportations, il s'avère que la Nouvelle-Zélande ne constitue un débouché important que pour les **œufs de tortues et nids de salanganes**<sup>9</sup> (SH 0410) sur la période 2017-2021. Les exportations belges de ces produits destinés à la Nouvelle-Zélande comptent pour 12,3 % des exportations belges totales de ces produits. Pourtant, le montant de celles-ci est relativement faible. En effet, la Belgique a exporté en moyenne annuelle sur la période d'observation des œufs de tortue et des nids de salanganes pour 105,4 milliers d'euros, dont 13 milliers d'euros ont été exportés en Nouvelle-Zélande.

<sup>9</sup> La salangane est une espèce d'hirondelle des mers de Chine, dont le nid, fait d'une matière gélatineuse tirée des algues, est comestible.

Tableau 2. Produits pour lesquels la Nouvelle-Zélande constitue un débouché à l'exportation important pour la Belgique

En millions d'euros, moyenne 2017-2021.

Code SH	Libellés	Montant des exportations allant vers la Nouvelle-Zélande	Poids dans le total des exportations allant vers la Nouvelle-Zélande
<b>Total</b>	<b>Exportations totales</b>	<b>235,1</b>	<b>0,08%</b>
SH0410	Oeufs de tortues, nids de salanganes et autres produits comestibles d'origine animale, n.d.a.	0,013	12,3%
SH5311	Tissus de fibres textiles végétales (à l'excl. des tissus de coton, de lin, de jute ou d'autres fibres textiles libériennes du no 5303); tissus de fils de papier	0,036	6,8%
SH9104	Montres de tableaux de bord et montres simil., pour automobiles, véhicules aériens, bateaux ou autres véhicules	0,008	4,7%
SH9014	Boussoles, y compris les compas de navigation; autres instruments et appareils de navigation	0,848	3,9%
SH4701	Pâtes mécaniques de bois, non traitées chimiquement	0,00004	3,7%
SH7413	Torons, câbles, tresses et articles simil., en cuivre (sauf produits isolés pour l'électricité)	0,378	3,5%
SH0814	Écorces d'agrumes ou de melons - y.c. de pastèques -, fraîches, congelées, présentées dans l'eau salée, soufrée ou additionnée d'autres substances servant à assurer provisoirement leur conservation ou bien séchées	0,013	3,3%
SH8802	Autres véhicules aériens (hélicoptères, avions, par exemple); véhicules spatiaux (y compris les satellites) et leurs véhicules lanceurs et véhicules sous-orbitaux	1,768	3,3%
SH9301	Armes de guerre, autres que les revolvers, pistolets et armes blanches	0,866	3,1%
SH8804	Parachutes, y.c. les parachutes dirigeables et les parapentes, et rotochutes; leurs parties et accessoires, n.d.a.	0,0008	2,7%
SH5308	Fils d'autres fibres textiles végétales; fils de papier	0,0013	2,6%

Source : Banque nationale de Belgique, concept national.

Le deuxième produit pour lequel la Nouvelle-Zélande constitue un débouché important à l'exportation concerne les **tissus de fibres textiles végétales** (SH 5311). La part des exportations belges de ces produits destinés à la Nouvelle-Zélande s'élève en moyenne à 6,8 %. Le troisième produit concerne les **montres de tableaux de bord** (SH 9104), où la part de la Nouvelle-Zélande est de 4,7 %. L'importance de la Nouvelle-Zélande comme débouché pour ces produits est donc déjà relativement limitée et celle-ci s'amenuise encore pour les autres produits du top 10 repris dans le tableau 2. Dès lors, à l'exception des trois produits cités, la Nouvelle-Zélande n'est donc pas un débouché important (car sa part est inférieure à 4%).

## Importations

Sur la période 2017-2021, la Nouvelle-Zélande est un fournisseur important pour les importations belges de plusieurs produits. Il s'agit notamment des **cuirs et peaux chamoisés** (SH 4114) avec une part de 42,3 % et des **autres fruits frais**<sup>10</sup> (SH 0810) dont 41,2 % des fruits frais importés par la Belgique proviennent de Nouvelle-Zélande sur la période d'analyse. Si l'on observe ce flux à un niveau plus détaillé, il s'avère que ce résultat est entièrement attribuable aux importations de **kiwis** (NC 08105000) pour lesquels 72,6 % des importations totales belges sont issues de Nouvelle-Zélande sur la période d'analyse. La Belgique a en effet importé des kiwis pour un montant de 269,2 millions d'euros parmi lesquels 195,4 millions d'euros proviennent de Nouvelle-Zélande.

<sup>10</sup> Dans la catégorie des autres fruits frais (SH 0810) se trouvent notamment les fraises, les framboises, les mûres, le cassis, les groseilles, les airelles, les myrtilles, les kiwis, les durians et les kakis.



Tableau 3. Produits pour lesquels la Nouvelle-Zélande constitue un fournisseur à l'importation important pour la Belgique

En millions d'euros, moyenne 2017-2021.

Code SH	Libellés	Montant des importations venant de Nouvelle-Zélande	Poids dans le total des importations venant de Nouvelle-Zélande
<b>Total</b>	<b>Importations totales</b>	<b>310,0</b>	<b>0,11%</b>
SH4114	Cuir et peaux chamoisés (y compris le chamois combiné); cuir et peaux vernis ou plaqués; cuir et peaux métallisés	0,4	42,3%
SH0810	Autres fruits frais	195,4	41,2%
SH0808	Pommes, poires et coings, frais	31,1	22,5%
SH5101	Laines, non cardées ni peignées	2,8	17,5%
SH0204	Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	26,0	16,2%
SH1505	Graisse de suint et substances grasses dérivées, y c. la lanoline	1,0	13,8%
SH0208	Autres viandes et abats comestibles, frais, réfrigérés ou congelés	7,1	11,9%
SH5907	Tissus imprégnés, enduits ou recouverts, n.d.a.; toiles peintes pour décors de théâtres, fonds d'atelier ou usages analogues	1,0	10,1%
SH2301	Farines, poudres et agglomérés sous forme de pellets, de viandes, d'abats, de poissons ou de crustacés, de mollusques ou d'autres invertébrés aquatiques, impropres à l'alimentation humaine; cretons	1,9	8,2%
SH0409	Miel naturel	1,8	4,6%
SH5105	Laine, poils fins ou grossiers, cardés ou peignés (y compris la 'laine peignée en vrac ")	0,02	3,3%

Source : Banque nationale de Belgique, concept national.

La Nouvelle-Zélande constitue également un fournisseur important pour les importations de **pommes, poires et coings frais** (SH 0808 ; 22,5 % des importations belges de ces produits proviennent de Nouvelle-Zélande), de **laines** (SH 5101 ; 17,5 %), de **viandes des animaux des espèces ovine ou caprine** (SH 0204 ; 16,2 %), de **graisse de suint** (SH 1505 ; 13,8 %), d'**autres viandes et abats comestibles**<sup>11</sup> (SH 0208 ; 11,9 %) et de **tissus imprégnés** (SH 5907 ; 10,1 %). Pour les autres produits, la part de la Nouvelle-Zélande est plus faible (moins de 10 %).

## 2.4. Dépendance des produits

L'article « Les prémices de l'identification des dépendances de la Belgique » paru dans le [Carrefour de l'Economie N°28](#) identifie les produits pour lesquels la Belgique présente un degré élevé de dépendance sur la base de deux indicateurs économiques : la part des importations extra-UE27 et le taux de concentration des importations. Sont ainsi retenus les produits dont leurs importations proviennent majoritairement (>50 %) d'un pays situé au-delà des frontières de l'Union européenne et qui présentent un degré de concentration élevé (> 0,4), ou en d'autres mots, qui ne sont importés qu'à partir d'un nombre limité de pays (de 2 à 3 pays en moyenne).

Lorsque ces deux critères sont vérifiés pour un produit, celui-ci est considéré comme un **produit dépendant**.

A côté de ces deux critères économiques, la Commission européenne a aussi défini une liste de **produits stratégiques** à savoir des produits nécessaires pour la sécurité, la digitalisation et la transition écologique.

La méthodologie définie précédemment a été répliquée ici dans le cadre des échanges avec la Nouvelle-Zélande.

<sup>11</sup> Lorsque l'on examine cette catégorie de produits à un niveau plus détaillé, on observe que ce résultat est presque entièrement imputable aux importations de **viandes et abats comestibles de gibier** (CN 02089030) pour lesquelles la part de la Nouvelle-Zélande s'élève à 19,3 % des importations totales belges de ces produits, soit 7,1 millions d'euros par rapport à 36,8 millions d'euros au total.

L'analyse par produit a été réalisée au niveau de désagrégation de la nomenclature du Système Harmonisé à 6 digits. Pour des raisons de confidentialité, les produits sont présentés sous leur catégorie au niveau du Système Harmonisé à 4 digits.

Dans un premier temps, nous identifions les produits importés par la Belgique en provenance de la Nouvelle-Zélande sur la période 2017-2019. Dans une deuxième étape, nous regardons dans quelle mesure les importations de la Belgique proviennent de Nouvelle-Zélande. Troisièmement, nous calculons pour chacun de ces produits la valeur des deux indicateurs précités (à savoir la part des importations de la Belgique qui sont extra-européennes dans le total des importations belges et le taux de concentration des importations belges) afin de déterminer si ces produits peuvent être considérés comme dépendants et stratégiques.

La Belgique a importé 36 produits en provenance de la Nouvelle-Zélande<sup>12</sup>, notamment des produits HS6 appartenant aux catégories HS4 de la « viande ovine ou caprine » (0204), des « autres fruits frais » (0810) ou « des pommes, poires et coings » (0808). Les produits sont classés par ordre décroissant de la valeur totale des importations belges en provenance de la Nouvelle-Zélande.

Dans un second temps, le statut du partenaire commercial (principal, secondaire ou mineur) est déterminé en fonction de sa position dans les importations de la Belgique : principal (part au-delà de 10 %), secondaire (entre 5 et 10 %) et mineur (en dessous de 5 %). Cette position va de pair avec la part de la Nouvelle-Zélande dans le total des importations de la Belgique. A la lecture des résultats, on constate que lorsque la Nouvelle-Zélande assume plus de 10 % des importations de la Belgique pour un produit, elle se situe dans le top 3 des partenaires commerciaux de la Belgique. Lorsque la Nouvelle-Zélande atteint une part entre 5 et 10 %, elle se retrouve entre les quatrième et sixième positions. Au-delà de la sixième place, la Nouvelle-Zélande couvre une part modeste (inférieure à 5 %) des importations de la Belgique. Les produits sont classés par ordre décroissant de la valeur totale de leurs importations en provenance de la Nouvelle-Zélande vers la Belgique. Cette valeur totale est présentée dans le tableau 33 repris en annexe.

Le tableau 34 repris en annexe montre que les importations belges de 13 des 36 produits proviennent principalement de Nouvelle-Zélande. Plus de 10 % des importations belges de ces produits sont issus de Nouvelle-Zélande. La Belgique importe même 2 de ces 36 produits (des « autres fruits frais » (0810) et de la « viande ovine ou caprine fraîche, réfrigérée ou surgelée » (0204)) à raison de plus de 50 % en provenance de la Nouvelle-Zélande. Ce tableau reprend notamment 4 sous-produits HS6 de la catégorie HS4 « Viande ovine ou caprine fraîche, réfrigérée ou surgelée (0204) » dont la part de la Nouvelle-Zélande dans les importations oscille entre 16,6% et 66,3%.

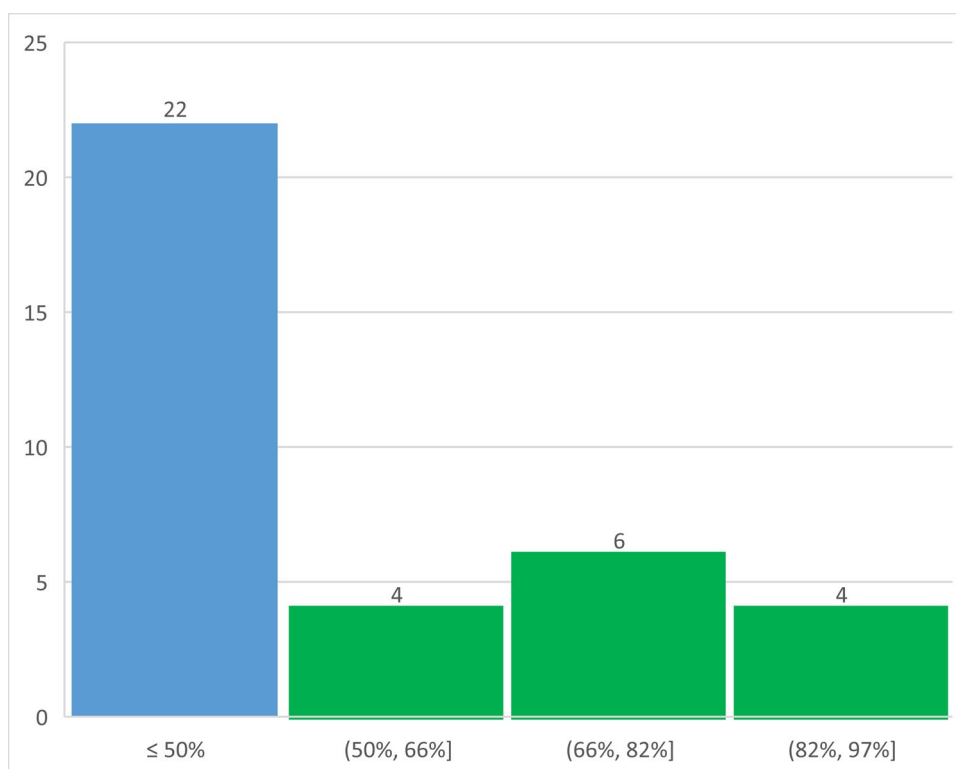
D'après le tableau 35 repris en annexe, la Belgique importe 6 de ces 36 produits dans une moindre mesure en provenance de Nouvelle-Zélande. La Nouvelle-Zélande couvre **entre 5 et 10 %** des importations de la Belgique.

D'après le tableau 36 repris en annexe, avec une part **inférieure à 5 %**, 17 produits sont importés par la Belgique minoritairement en provenance de Nouvelle-Zélande.

Après avoir déterminé le degré d'importance de la Nouvelle-Zélande dans les importations belges, la section suivante répertorie parmi ces 36 produits lesquels sont dépendants (stratégiques). Parmi les 36 produits identifiés précédemment, nous identifions ceux répondant au premier critère (part des importations extra-UE27 > 50 % dans le total des importations en provenance de Nouvelle-Zélande et puis au deuxième critère (le taux de concentration des importations > 0,4).

<sup>12</sup> On ne tient pas compte des transactions commerciales inférieures à un million de dollars.

Graphique 9. Distribution du premier critère « Importance des Importations extra-UE27 »



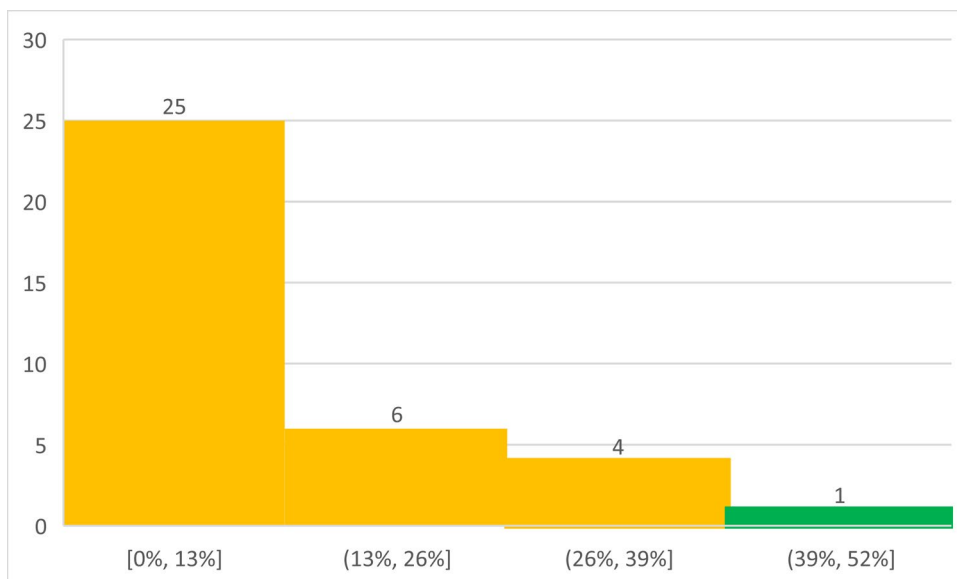
Source : BACI & calculs propres

On compte 14 produits importés par la Belgique en provenance de la Nouvelle-Zélande qui tombent sous le premier critère de **l'importance des importations extra-UE27** comme des types d'acides (2915), d'hormones (2937), de yachts (8903) ou de laine (5101).

En effet, outre les deux produits<sup>13</sup> (« autres fruits frais » (0810) et « viande ovine ou caprine » (0204)) précités, notre pays importe 12 autres produits à concurrence de plus de 50 % d'un pays hors de l'Union européenne (cf. tableau 37 en annexe).

<sup>13</sup> La Nouvelle-Zélande représente 62,0% et 66,3% des autres fruits frais (0810) et d'une sous-catégorie de la viande ovine ou caprine (0204), voir tableau 2.

Graphique 10. Taux de concentration des importations



Source : BACI, calculs propres

Par contre, on ne dénombre qu'un seul produit HS6 (appartenant à la catégorie HS4 « Viande ovine ou caprine fraîche, réfrigérée ou surgelée ») parmi la liste des 36 produits importés par la Belgique en provenance de Nouvelle-Zélande, pour lequel le taux de concentration des importations (> 0,4) constitue un risque d'approvisionnement en cas de problème.

La Belgique n'importe de la Nouvelle-Zélande qu'un seul **produit dépendant**, c'est-à-dire réunissant les 2 critères précédemment cités. Ce produit appartient à la catégorie HS4 « Viande ovine ou caprine fraîche, réfrigérée ou surgelée ») mais n'est pas considéré comme stratégique selon la définition de la Commission européenne. A côté de ce produit dépendant, deux autres produits (à savoir « Autres fruits frais » (0810) et « Yachts » (8903)) répondent au premier critère (part des importations en provenance d'un pays hors de l'Union européenne supérieure à 50 %) mais obtiennent une valeur très légèrement inférieure au seuil pour le deuxième critère (taux de concentration des importations > 0,4).

## 3. Analyse sectorielle

### 3.1. Inleiding

Vooraleer men over kan gaan tot de analyse, dient duiding verschaft over de definiëring van deze verschillende sectoren. Daar waar de opsplitsing tussen respectievelijk onbewerkte voedingsmiddelen, industriële producten en diensten redelijk vanzelfsprekend is, is dit niet het geval voor de voedingsindustrie. In de voedingssector vindt men zowel producten die behoren tot de eerste transformatie zoals vers, gekoeld en bevroren vlees, yoghurt, meel, ... en producten van tweede transformatie zoals confituur, chocolade, groenteconserven, ... De producten van de eerste transformatie worden samen met de landbouwproducten ondergebracht in hoofdstukken 1 - 15 van de gecombineerde nomenclatuur. De producten van tweede transformatie in hoofdstukken 16 - 23. In hoofdstuk 24 zitten enkel tabaksproducten, zowel ruwe tabak als sigaretten, sigaren ed.

Om praktische redenen worden voor deze studie de producten van de eerste transformatie, samen met de landbouwproducten onder de noemer landbouw gebracht (sectoren I-III, GS 1 - 15) en de producten van tweede transformatie, samen met de tabaksproducten (sector IV, GS 16 - 24), als voedingsindustrie beschouwd die op zich dan deel uitmaakt van de industriële sector (GS 16 - 99).

### 3.2. Methodologie

De **gegevens** die gebruikt werden om de in- en uitvoerstromen te berekenen op sectorniveau (GS<sup>14</sup>) zijn voor beide handelsstromen afkomstig van de **NBB**<sup>15</sup> (INR). De data om de in- en uitvoerstromen te berekenen op productniveau zijn daarentegen verschillend voor respectievelijk de in- en de uitvoer. De gehanteerde gegevens voor de analyse van de **uitvoer op productniveau** zijn immers afkomstig van de **TradeMap-databank van het International Trade Centre (ITC)**<sup>16</sup>. De invoergegevens op productniveau stammen wel van de NBB. Op sectorieel niveau worden dus telkens voor zowel de in- als uitvoer gegevens van de NBB gebruikt, terwijl op productniveau dus gebruik wordt gemaakt van respectievelijk data van de NBB voor de invoer en TradeMap voor de uitvoer.

Het hanteren van twee databanken wordt noodzakelijk geacht omdat het Nieuw-Zeeland tariefaanbod geformuleerd is in termen van de in Nieuw-Zeeland geldende nomenclatuur, terwijl de NBB gebruik maakt van een gecombineerde nomenclatuur. Omdat een precieze afstemming niet mogelijk is, werd geoordeeld dat het beste alternatief erin bestaat de nationale data van Nieuw-Zeeland-land te gebruiken, via de TradeMap-databank.

Voor de eigenlijke analyse werd de onderverdeling van de industriële sector in subsectoren of productgroepen gedaan op sectoraal GS<sup>17</sup>-niveau. Deze werden vervolgens gerangschikt op basis van het totale handelsstromen. De hier gehanteerde limiet is dat een sector minstens 10 miljoen euro aan handelsvolume van het totale industriële België-Nieuw-Zeeland handelsstromen dient te bevatten om opgenomen te worden in de analyse. De overige productengroepen worden ingedeeld bij een restcategorie. Een uitzondering hierop zijn de vetten en oliën, omdat deze bij de landbouwkolom behoren en deze slechts drie afdelingen bevat. Vervolgens wordt voor elke sector of productgroep het aandeel in **waarde** berekend waarvoor respectievelijk momenteel geen heffingen van toepassing zijn, waarvoor het akkoord een tarifaire afbouw teweegbrengt en waarvoor het akkoord geen wijziging betekent<sup>18</sup>. Daarna worden de **voornaamste in- en uitvoerproducten (analyseniveau GS**<sup>19</sup>) besproken, waarvoor de Nieuw-Zeeland-EU overeenkomst een **verandering van tarief** inhoudt.

<sup>14</sup> Geharmoniseerd Systeem, Wereld Douane Organisatie (WDO)

<sup>15</sup> Nationale Bank van België, Instituut voor de Nationale Rekeningen

<sup>16</sup> In de TradeMap-databank van het International Trade Centre worden gegevens op het niveau van de tarieflijnen samengebracht op basis van officiële overheidsbronnen.

<sup>17</sup> Geharmoniseerd Systeem

<sup>18</sup> Dezelfde analyse toegepast op het aantal categorieën kan men terugvinden in de annex.

<sup>19</sup> Geharmoniseerd Systeem, Wereld Douane Organisatie (WDO)

Tevens dienen enkele bijkomende **opmerkingen** vermeld aangaande de **data**. Ten eerste werd bij deze analyse het **nationaal concept**<sup>20</sup> toegepast. Ten tweede werd, met betrekking tot de toegepaste tijdschors, een gemiddelde genomen van de jaarlijkse in- en uitvoercijfers van de **periode 2017-2021**. Ten derde kunnen de nationale **gegevens** van de **TradeMap** databank **substantieel verschillen van die van de NBB** door onder andere administratieve landelijke verschillen en andere toegepaste wisselkoersen. Ten vierde kunnen de gegevens van de NBB ook onderling verschillen. Dit enerzijds verklaard worden door het niet in aanmerking nemen van vertrouwelijke handel en anderzijds door een tussentijdse update van de databank.

Verder wordt de **beschrijving van de productcategorieën verkort** weergegeven. De code van de nomenclatuur wordt tevens weergegeven zodat de lezer de exacte formulering van de productcategorie kan achterhalen. In dit overzicht geeft de kolom '**tarief**' de huidige geldende invoerheffingen weer in percentage en geeft de kolom '**afbouw**' het afbouwregime weer. Meer informatie over deze specifieke regimes kan men terugvinden in de bijlagen. Indien er een uitzonderlijk afbouwregime van toepassing is, wordt dit uitdrukkelijk vermeld en toegelicht. Tot slot geven de tabellen van de productencategorieën het aandeel van de in- en uitvoer per land weer. Indien er niets in- of uitgevoerd wordt van of naar een bepaald Nieuw-Zeeland-land zal deze kolom leeg zijn.

### 3.3. Analyse

In deze analyse wordt, na het geven van een algemeen overzicht, een opdeling gemaakt tussen respectievelijk de landbouw- en de industriële sector. Tabel 4 geeft een overzicht weer van alle handelsstromen, per sector tussen België en Nieuw-Zeeland.

Tabel 4. Overzicht handelsstromen van alle sectoren; in- en uitvoer België–Nieuw-Zeeland, 2017-2021

Sector	Invoer		Uitvoer		Saldo	Handelsstromen	
	Totaal	%	Totaal	%	Totaal	Totaal	%
II: Producten van het plantenrijk	228.661.684 €	73,7%	6.184.107 €	2,6%	-222.477.577 €	234.845.791 €	43,1%
VI: Producten van de chemische industrie	4.302.436 €	1,4%	80.324.356 €	34,1%	76.021.921 €	84.626.792 €	15,5%
I: Levende dieren en producten van het dierenrijk	49.937.467 €	16,1%	2.840.601 €	1,2%	- 47.096.866 €	52.778.067 €	9,7%
XVI: Machines, toestellen...	2.218.777 €	0,7%	40.923.105 €	17,4%	38.704.328 €	43.141.883 €	7,9%
XVIII: Optische instrumenten...	2.589.948 €	0,8%	25.599.095 €	10,9%	23.009.148 €	28.189.043 €	5,2%
IV: Producten van de voedselindustrie; dranken, ...	5.259.136 €	1,7%	14.235.485 €	6,0%	8.976.349 €	19.494.621 €	3,6%
VII: Kunststof en werken daarvan; rubber	3.073.084 €	1,0%	12.971.155 €	5,5%	9.898.071 €	16.044.239 €	2,9%
XVII: Vervoermaterieel	1.261.147 €	0,4%	14.679.391 €	6,2%	13.418.244 €	15.940.538 €	2,9%
XI: Textielstoffen en textielwaren	3.917.544 €	1,3%	8.841.480 €	3,8%	4.923.936 €	12.759.023 €	2,3%
XV: Onedele metalen en werken daarvan	1.615.996 €	0,5%	5.524.454 €	2,3%	3.908.458 €	7.140.451 €	1,3%
XIII: Werken van steen, van gips, van cement...	91.026 €	0,0%	5.387.574 €	2,3%	5.296.548 €	5.478.600 €	1,0%
XX: Diverse goederen en producten	297.773 €	0,1%	4.841.208 €	2,1%	4.543.435 €	5.138.981 €	0,9%
X: Houtpulp..	3.903.333 €	1,3%	949.662 €	0,4%	- 2.953.671 €	4.852.995 €	0,9%
V: Minerale producten	548.259 €	0,2%	4.253.709 €	1,8%	3.705.450 €	4.801.968 €	0,9%
IX: Hout, houtskool en houtwaren; kurk..	172.234 €	0,1%	4.251.742 €	1,8%	4.079.508 €	4.423.976 €	0,8%
III: Vetten en oliën ...	1.023.571 €	0,3%	598.407 €	0,3%	- 425.164 €	1.621.978 €	0,3%
XIX: Wapens en munitie...	9.502 €	0,0%	1.520.761 €	0,6%	1.511.260 €	1.530.263 €	0,3%
XIV: Echte en gekweekte parels, edelstenen...	682.667 €	0,2%	612.162 €	0,3%	- 70.504 €	1.294.829 €	0,2%
VIII: Huiden, vellen, leder en peltlerijen...	458.412 €	0,1%	247.279 €	0,1%	- 211.132 €	705.691 €	0,1%
XII: Schoeisel, hoofddekseksels, paraplu's...	18.438 €	0,0%	411.574 €	0,2%	393.136 €	430.012 €	0,1%
XXI: Kunstvoorwerpen...	98.923 €	0,0%	115.699 €	0,0%	16.776 €	214.622 €	0,0%
<b>Totaal</b>	<b>310.141.354 €</b>		<b>235.313.007 €</b>		<b>- 74.828.347 €</b>	<b>545.454.361 €</b>	

Bron: NBB (INR), eigen berekeningen

In de methodologische sectie werd reeds gewag gemaakt van verschillende databronnen: respectievelijk de NBB voor invoergegevens en TradeMap, dat gebruikt maakt van gegevens voorzien door de overheid van Nieuw-Zeeland, voor de uitvoer. Het gebruik van verschillende datasets heeft als nadeel dat dit kan leiden tot verschillende bedragen voor de uitvoerdata. Dit kan men verklaren doordat, ondanks een convergentie op het HS6-niveau, er toch verschillen kunnen optreden doordat bijvoorbeeld verschillende douanes producten anders classificeren. Bijgevolg kunnen divergenties optreden tussen de uitvoerdata van België naar Nieuw-Zeeland zoals

<sup>20</sup> Het nationaal concept omvat enkel in- en uitvoeroperaties waarbij een in België gevestigde onderneming betrokken is. Het houdt bijgevolg geen rekening met quasi-doorvoer (Bron: NBB).

voorzien door de NBB en de invoerdata van Nieuw-Zeeland voor producten komende uit België, zoals voorzien door Trademap. Volgende tabel geeft een overzicht per subsector of afdeling.

Tabel 5. Vergelijking uitvoerdata België – Nieuw-Zeeland per afdeling (2017-2021):

Sector	Uitvoer (TradeMap)		Uitvoer (NBB)		Delta	
	Totaal	%	Totaal	%	Totaal	%
II: Producten van het plantenrijk	7.724.000 €	3,1%	6.184.107 €	2,6%	1.539.893 €	-19,9%
I: Levende dieren en producten van het dierenrijk	3.326.800 €	1,3%	2.840.601 €	1,2%	486.199 €	-14,6%
III: Vetten en oliën ...	889.000 €	0,4%	598.407 €	0,3%	290.593 €	-32,7%
VI: Chemische industrie	98.486.200 €	39,9%	80.324.356 €	34,1%	18.161.844 €	-18,4%
XVI: Machines, toestellen...	29.770.000 €	12,1%	40.923.105 €	17,4%	-11.153.105 €	37,5%
XVIII: Optische instrumenten...	4.642.200 €	1,9%	25.599.095 €	10,9%	-20.956.895 €	451,4%
IV: Voedselindustrie; dranken, ...	19.723.600 €	8,0%	14.235.485 €	6,0%	5.488.115 €	-27,8%
VII: Kunststof	15.250.800 €	6,2%	12.971.155 €	5,5%	2.279.645 €	-14,9%
XVII: Vervoermaterieel	50.961.400 €	20,7%	14.679.391 €	6,2%	36.282.009 €	-71,2%
XI: Textiel	9.066.400 €	3,7%	8.841.480 €	3,8%	224.920 €	-2,5%
Overig	6.796.000 €	2,8%	28.115.825 €	11,9%	-21.319.825 €	313,7%
<b>Totaal</b>	<b>246.636.400 €</b>		<b>235.313.007 €</b>		<b>11.323.393 €</b>	

Bron: NBB (INR), TradeMap, eigen berekeningen

In totaal kan men zien dat de uitvoerwaarde weinig wijzigt, slechts 11,3 miljoen euro, op een totaal van 235 miljoen euro zoals berekend door de NBB. Delta waarden in het groen willen zeggen dat dat de cijfers van de NBB een onderschatting betekenen ten aanzien van die van Trademap. Delta waarden in het rood impliceren het omgekeerde. De subsectoren waarbij deze tabel extra context kan bieden zijn voornamelijk het vervoermaterieel, optische instrumenten, de chemische industrie en machines en toestellen. Omwille van zijn heterogene karakter is dit bij de overige categorie minder van toepassing. Ten slotte dient benadrukt dat de TradeMap cijfers van belang zijn, omdat dit immers de handelsbedragen zijn die in aanmerking komen voor respectievelijke tariefverminderingen.

### 3.3.1. Secteur agricole (SH1-15)

Etant donné que les produits agricoles ou issus de la première transformation de ces produits (chapters 1 à 15 de la nomenclature combinée) circulent tout à fait librement dans l'Union Européenne (UE), le premier point porte sur les échanges entre l'UE et la Nouvelle-Zélande (N-Z) et précise aussi les termes de l'accord. Le deuxième point abordera plus spécifiquement les échanges entre la Belgique et la N-Z. Il est suivi par une conclusion qui résumé les risques et potentiels de l'accord pour le secteur agricole.

#### 3.3.1.1. L'accord et les échanges entre l'Union Européenne et la Nouvelle-Zélande

Du côté de l'ouverture de son marché, en ce qui concerne les produits agricoles, l'UE s'engage aux mesures suivantes :

##### Viande bovine

L'UE autorisera l'importation d'un contingent tarifaire de **10 000 tonnes** équivalent poids carcasse (tec) avec un droit réduit de **7,5 %** ad valorem. Ce volume sera progressivement introduit sur une période de 7 ans à partir de l'entrée en vigueur de l'accord.

La Commission considère qu'il s'agit d'un volume modeste, compte tenu de la sensibilité particulière du secteur de la viande bovine.

Ce droit est limité uniquement à la **viande bovine de haute qualité** provenant de l'alimentation à l'herbe, dont les coûts de production sont plus élevés et qui présente des caractéristiques de durabilité supérieures à celles de la viande bovine provenant des exploitations d'engraissement intensif.

Actuellement, l'UE importe de la N-Z un peu moins de 4 000 tec de viande bovine par an (moyenne 2017-2021), mais les volumes importés ont été en constante diminution ces dernières années. Il

s'agit en très large majorité de morceaux désossés congelés. L'UE est donc un très faible débouché pour la viande bovine néo-zélandaise, puisque les quantités exportées annuellement par la N-Z (toutes destinations confondues) sont de l'ordre de 552 000 tec. De même, les importations en provenance de la N-Z représentent une très petite partie des importations de viande bovine de l'UE (environ 270 000 tec par an). La consommation de viande bovine dans l'UE s'élève annuellement à 6 millions de tonnes environ (selon les données de la FAO), le quota de 10 000 tec représente potentiellement donc une part infime de la consommation européenne (0,17 %).

Les exportations néo-zélandaises de viande bovine, vers l'UE, se font actuellement au travers de contingents de viande de haute qualité issue d'animaux de race à viande. Dans le cadre du contingent dit « quota Hilton »<sup>21</sup>, la N-Z peut fournir jusqu'à 1 102 tec/an (ajustement post-Brexit)<sup>22</sup>. Ces contingents sont en général remplis malgré un droit in-quota élevé de 20 % ad valorem et un découpage mensuel des volumes disponibles.

La N-Z a par ailleurs accès à une partie du contingent dit « panel hormone », dont elle partage l'accès avec l'Australie, l'Argentine, le Canada, les États-Unis et l'Uruguay. L'attribution des volumes se fait selon la règle du « premier arrivé, premier servi », et le contingent est découpé par trimestre.

Elle a aussi accès au contingent OMC viande congelée (bœuf toutes catégories) à droits de douane de 20 %. C'est un contingent *erga omnes* de 68 831 tec au total. Ce quota fonctionne au moyen de licences annuelles et a toujours été saturé ces dernières années. Il est surtout rempli par le Brésil, mais aussi par l'Australie.

À signaler enfin que la N-Z et l'Australie ont également accès au contingent OMC « viande congelée pour transformation ». Ce contingent *erga omnes* à droits de douane de 20 % et d'un total de 63 703 t est de moins en moins rempli (moins de 1 % en 2016-2017).

En-dehors de ces quotas, la viande est importée dans l'UE à un tarif de 12,8 % + 141,4 à 304,1 euros par 100 kg (selon les morceaux).

## Viande de mouton

L'UE autorisera l'importation en **franchise de droits** d'un contingent tarifaire *supplémentaire* de **38 000 tonnes** (13 300 tonnes de viandes fraîches et 24 700 t. de viande surgelée). Ce volume sera phasé progressivement sur 7 ans à partir de l'entrée en vigueur de l'accord. Il comprend de la viande de chèvre.

Actuellement, chaque année, 125 769 tonnes tec de viande ovine néo-zélandaise peuvent être exportées vers l'Union européenne à droit nul (ce quota est post-Brexit, il était près du double avant le Brexit).

Les produits importés hors contingent sont soumis à un taux tarifaire hors contingent de 12,8 % + 90,2 à 311,8 euros par 100 kg/net.

Les exportations des viandes ovines néo-zélandaises vers l'UE se sont élevées à 45 821 tec en 2021 (viande caprine incluse), ce qui montre que la N-Z n'utilise pas tout son quota. Pour la période 2017-2021, les exportations ont atteint 96 738 tec par an en moyenne, mais les exportations vers l'UE ont fort chuté après le Brexit.

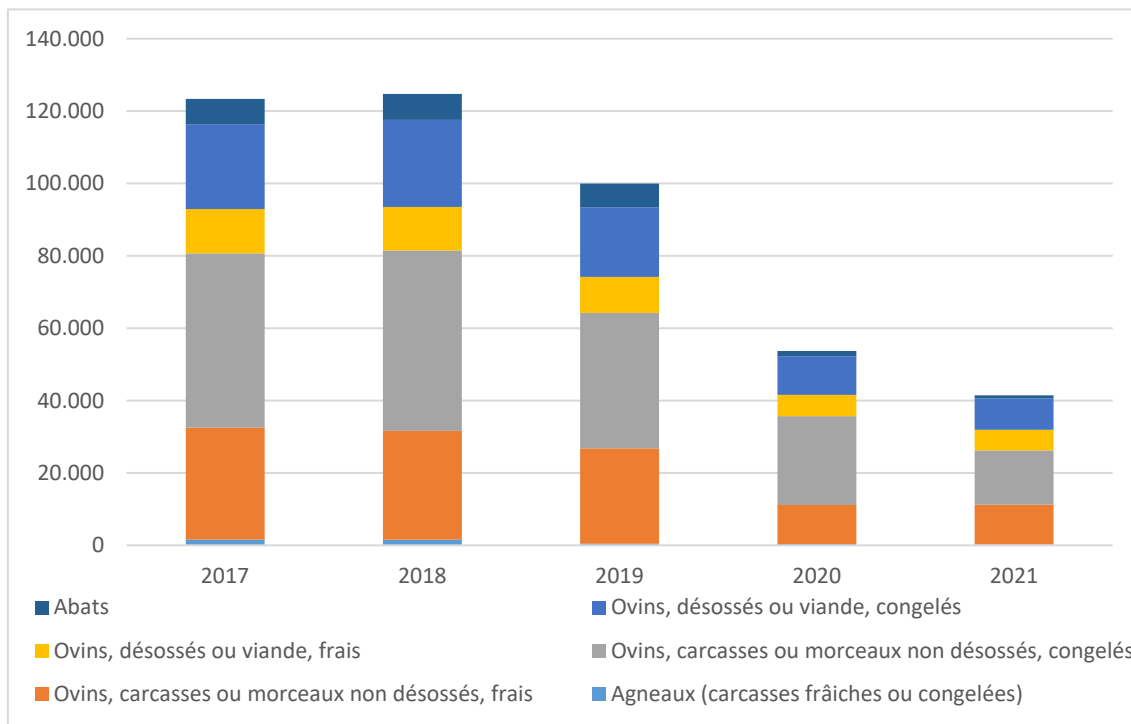
---

<sup>21</sup> Le quota Hilton est un contingent de 58 100 tonnes (initialement) de viande bovine de haute qualité, fraîche, réfrigérée et congelée. Les fournisseurs sont l'Argentine, le Brésil, l'Uruguay, le Paraguay, les États-Unis, le Canada, l'Australie et la Nouvelle-Zélande. Le bœuf du quota Hilton bénéficie d'une préférence tarifaire par rapport au régime d'importation de la nation la plus favorisée de l'Union européenne.

<sup>22</sup> OJ L 328, 22.12.2022, p. 61-62



Graphique 11. Importation par l'UE de viande de mouton néo-zélandaise  
En tonnes équivalent-carcasse



Source : Eurostat, calculs propres

En 2021, l'UE a importé globalement 123 354 tec de viande ovine (144 548 tec en moyenne sur la période 2017-2021), dont 37 % proviennent de la N-Z. La N-Z représente le principal partenaire à l'importation de l'UE. Par contre, l'UE est un débouché relativement peu important pour la Nouvelle-Zélande. En 2021, l'UE n'a représenté que 11 % des exportations de viande ovine de la NZ (en quantité)<sup>23</sup>.

La quantité de moutons abattus dans l'UE27 annuellement se situe entre 420 000 et 450 000 tonnes de poids carcasse (donc entre 280 000 et 300 000 tonnes de viande). Le nouveau quota total pour la N-Z avec droit d'entrée nul, avec l'accord, se situerait autour de 164 000 tec, ce qui représente une quantité importante par rapport à la production indigène brute.

Il faut encore noter que le Royaume Unis va aussi signer un traité de libre-échange avec la N-Z, traité qui prévoit de nouveaux quotas d'exportation de viande ovine de la N-Z vers le RU. Le secteur agro-alimentaire britannique prévoit une augmentation de 5 800 tonnes de viande ovine importée de N-Z, avec une diminution subséquente des importations de l'UE de 1 000 tonnes<sup>24</sup>. En 2021, l'UE a exporté environ 10 700 tonnes de viande ovine vers le RU, on voit que l'impact de cette diminution potentielle du flux de l'UE vers le RU n'est pas négligeable.

## Poudres de lait

Un contingent tarifaire de **15 000 tonnes** sera ouvert avec un **droit NPF<sup>25</sup> de 20 %**. Ce volume sera progressivement étalé sur une période de 7 ans à compter de l'entrée en vigueur de l'accord.

Actuellement, la Nouvelle-Zélande a accès à 8 contingents produits laitiers *erga omnes*.

Pour le lait en poudre, seul le lait en poudre écrémé bénéficie d'un contingent tarifaire. Ce contingent tarifaire est actuellement de 62 917 tonnes.

<sup>23</sup> Estimation établie à partir des données ICT Trade Map

<sup>24</sup> AHDB, 2022, Lamb: modelling the impact of a UK-New-Zealand trade deal (<https://ahdb.org.uk/trade-and-policy-modelling-the-impact-of-a-uk-new-zealand-trade-deal-lamb>)

<sup>25</sup> ou MFN (most-favoured-nation) tarif en anglais

Ces contingents ne représentent qu'une très faible part de la consommation européenne. En ce qui concerne le lait en poudre, l'UE produit environ 1,9 million de tonnes annuellement, dont 1,35 million de tonnes de lait écrémé en poudre. Par ailleurs, les droits intra-contingentaires demeurent conséquents et sont compris entre 40 et 50 % du droit NPF.

La N-Z est le premier exportateur mondial de poudre de lait, mais l'UE ne représente qu'une très petite partie en matière de débouché pour ces exportations. En 2021, la N-Z a exporté 1 986 251 tonnes de lait en poudre (NC 0402), dont seulement 854 tonnes vers l'UE. De même, les quantités importées par l'UE de lait en poudre en provenance de NZ sont très faibles par rapport au total du lait en poudre entrant dans l'UE (42 369 tonnes de lait en poudre en 2021 ; 23 868 tonnes en moyenne annuelle sur la période 2017-2021). En 2021, les importations de lait en poudre provenant de la N-Z n'ont donc représenté que 2 % des importations totales de lait en poudre de l'UE.

## Beurre

La Nouvelle-Zélande a actuellement accès au contingent tarifaire de 47 177 tonnes alloué dans le cadre de la liste OMC de l'UE, avec un tarif in-quota de 70 euros/100 kg.

Pour un volume de **21 000 tonnes**, le tarif de ce contingent sera progressivement réduit de 38 % à 5 % du droit NPF. L'UE autorisera également les importations dans la limite d'un *nouveau* contingent tarifaire de **15 000 tonnes**, avec le même droit progressivement réduit.

Actuellement, la N-Z n'utilise qu'une petite partie de son quota puisqu'en moyenne, sur la période 2017-2021, ses exportations vers l'UE se sont élevées à 3 430 tonnes/an. C'est très faible par rapport aux 250 000 tonnes de beurre que la N-Z écoule annuellement sur le marché mondial.

L'UE27 a importé un peu plus de 27 000 tonnes de beurre en 2020 et 2021, mais l'essentiel des importations provient de la Grande-Bretagne. Avant le Brexit, les importations de l'UE28 ne s'élevaient qu'à 9 274 tonnes/an (moyenne 2017-2019).

L'UE produit plus d'1,3 million de tonnes de beurre par an. Les importations actuelles de beurre à partir de la N-Z représentent donc moins de 0,3 % de la production européenne.

## Fromages

En vertu de l'accord, l'UE autorisera l'importation **en franchise de droits** d'un contingent tarifaire de **25 000 tonnes**. Ce volume sera progressivement introduit sur une période de 7 ans à compter de l'entrée en vigueur de l'accord.

Dans le même temps, l'UE réduira le tarif de 170,6 euros/t à 0 pour deux contingents tarifaires pour le fromage d'un volume combiné de 6 031 t allouées à la Nouvelle-Zélande dans le cadre de la liste OMC de l'UE.

Les exportations de fromage de la N-Z se sont élevées à plus de 373 000 tonnes en 2021. Parmi ces exportations, 398 tonnes l'ont été vers l'UE27. Celle-ci n'est donc qu'un marché très peu important pour la N-Z. De même, l'UE a importé du reste du monde plus de 3 420 000 tonnes/an de fromage en moyenne durant la période 2017-2021<sup>26</sup> (1 626 300 tonnes en 2021). Par ailleurs, elle en a produit plus de 10 millions de tonnes en 2021. Les importations en provenance de N-Z sont donc tout à fait insignifiantes.

## Autres

L'accès par le biais de contingents tarifaires sera également accordé pour le lactosérum à haute teneur en protéines (3 500 t échelonnées sur 7 ans à droit nul), le maïs doux (800 t à droit nul) et l'éthanol (4 000 t à droit nul).

Du côté de l'entrée sur le marché néo-zélandais des produits européens, les droits de douane seront ramenés à 0 % pour tous les produits, y compris pour les principaux produits d'exportation de l'UE, tels que :

- La viande de porc

---

<sup>26</sup> ITC Trade Map

- Le vin et le vin mousseux
- Les aliments pour animaux de compagnie
- Le chocolat, les confiseries et les glaces
- Les produits laitiers, y compris les fromages

L'accord élargit également la protection des denrées alimentaires traditionnelles de l'UE, y compris les vins, par l'adoption du système d'indications géographiques de l'UE.

### 3.3.1.2. Les échanges actuels avec la Belgique

Pour les produits d'origine agricole, les importations par la Belgique de produits en provenance de la N-Z sont beaucoup plus importantes que les exportations belges vers ce pays. La balance commerciale est dès lors fortement négative.

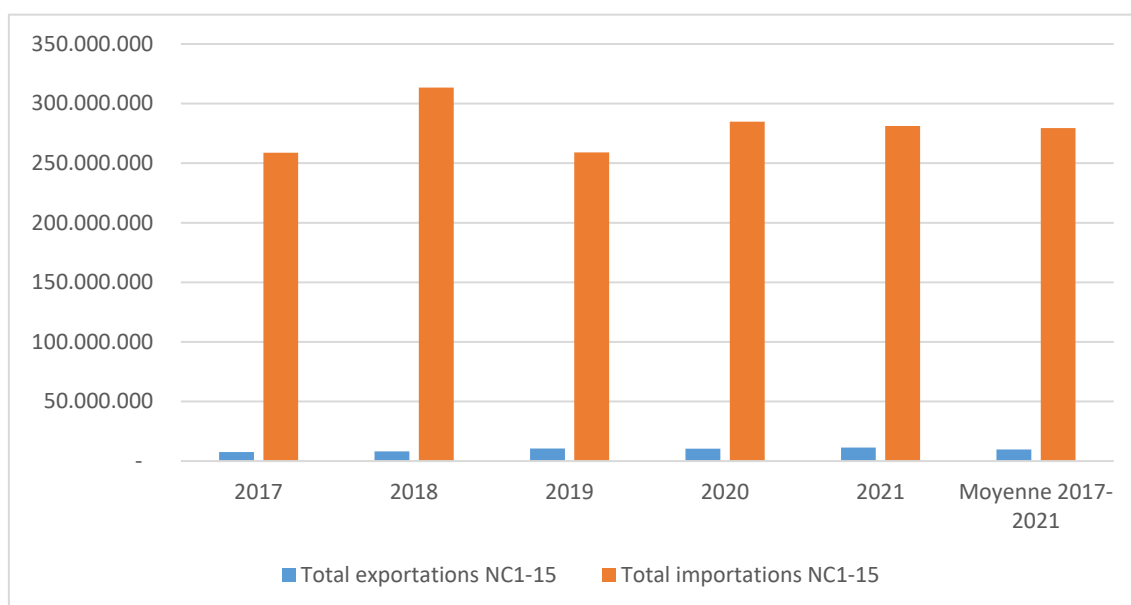
Tabel 6. Overzicht handelsstromen van agriculturele sectoren; in- en uitvoer België-Nieuw-Zeeland, 2017-2021

Sector	Invoer		Uitvoer		Saldo	Handelsvolume	
	Totaal	%	Totaal	%	Totaal	Totaal	%
II: Producten van het plantenrijk	228.661.684 €	81,8%	6.184.107 €	64,3%	- 222.477.577 €	234.845.791 €	81,2%
I: Levende dieren en producten van het dierenrijk	49.937.467 €	17,9%	2.840.601 €	29,5%	- 47.096.866 €	52.778.067 €	18,2%
III: Vetten en oliën ...	1.023.571 €	0,4%	598.407 €	6,2%	- 425.164 €	1.621.978 €	0,6%
<b>Totaal</b>	<b>279.622.722 €</b>		<b>9.623.114 €</b>		<b>- 269.999.607 €</b>	<b>289.245.836 €</b>	

Bron: NBB (INR), eigen berekeningen

Graphique 12. Echange entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande de produits d'origine agricole (NC 1-15)

En €.



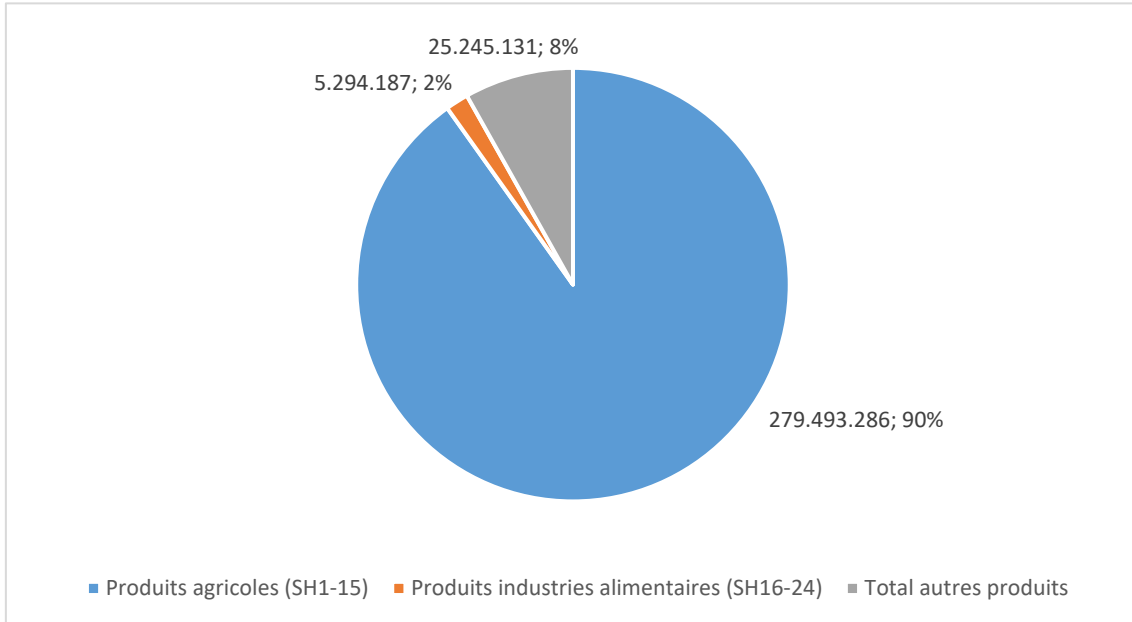
Source : BNB (concept national)

#### 3.3.1.2.1. Les importations

**Les produits agricoles constituent l'essentiel des importations belges en provenance de Nouvelle-Zélande**, comme le montre le graphique suivant (établi selon les données de la BNB, concept national). Sur la période 2017-2021, les produits agricoles ont représenté 90 % de ces importations, cette fraction s'élevant à 92 % en incluant les produits de l'industrie alimentaire.

### Graphique 13. Importations belges issues de la Nouvelle-Zélande

En valeurs (€), moyenne 2017-2021



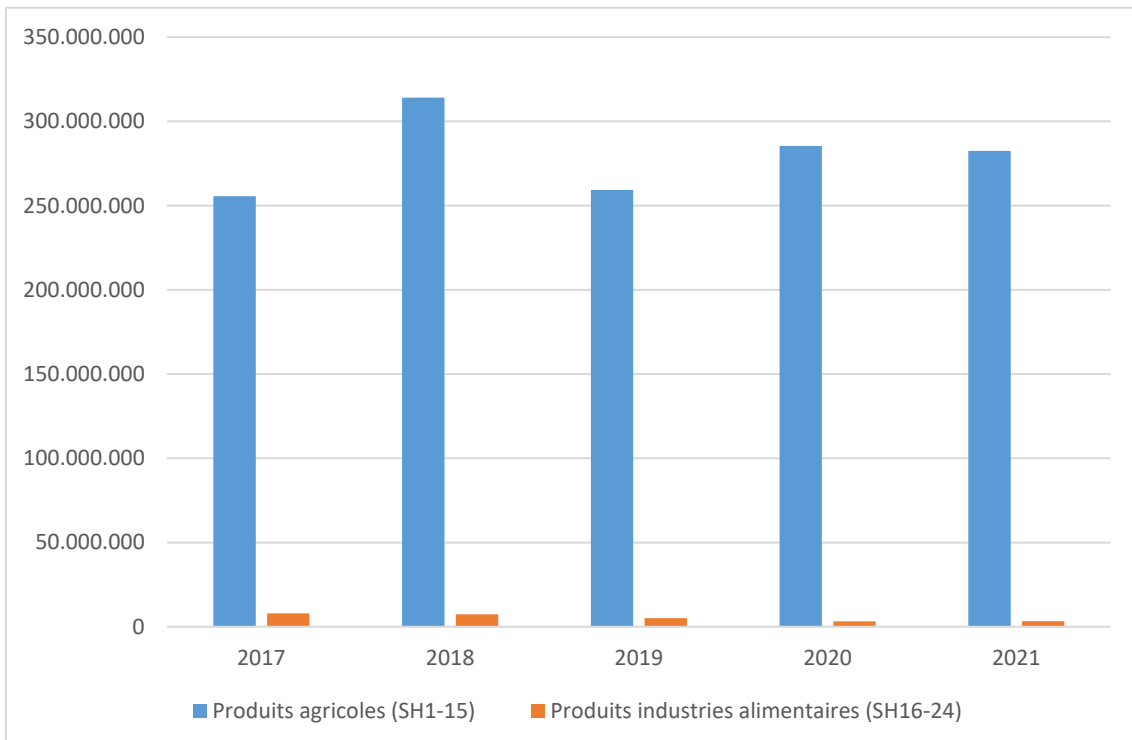
Source : BNB (concept national)

Dans l'ensemble des importations belges de produits agricoles, la Nouvelle-Zélande représente 1,5 % en valeur sur la période 2017-2021, tandis que les produits des industries alimentaires ne représentent que 0,1 %.

Sur la période 2017-2021, il n'y a pas de tendance très claire dans les importations de produits agricoles, alors que les importations de biens des industries alimentaires connaissent une évolution à la baisse (graphique xx)

### Graphique 14. Importations belges en provenance de la Nouvelle-Zélande

En valeurs (€)



Source : BNB (concept national)

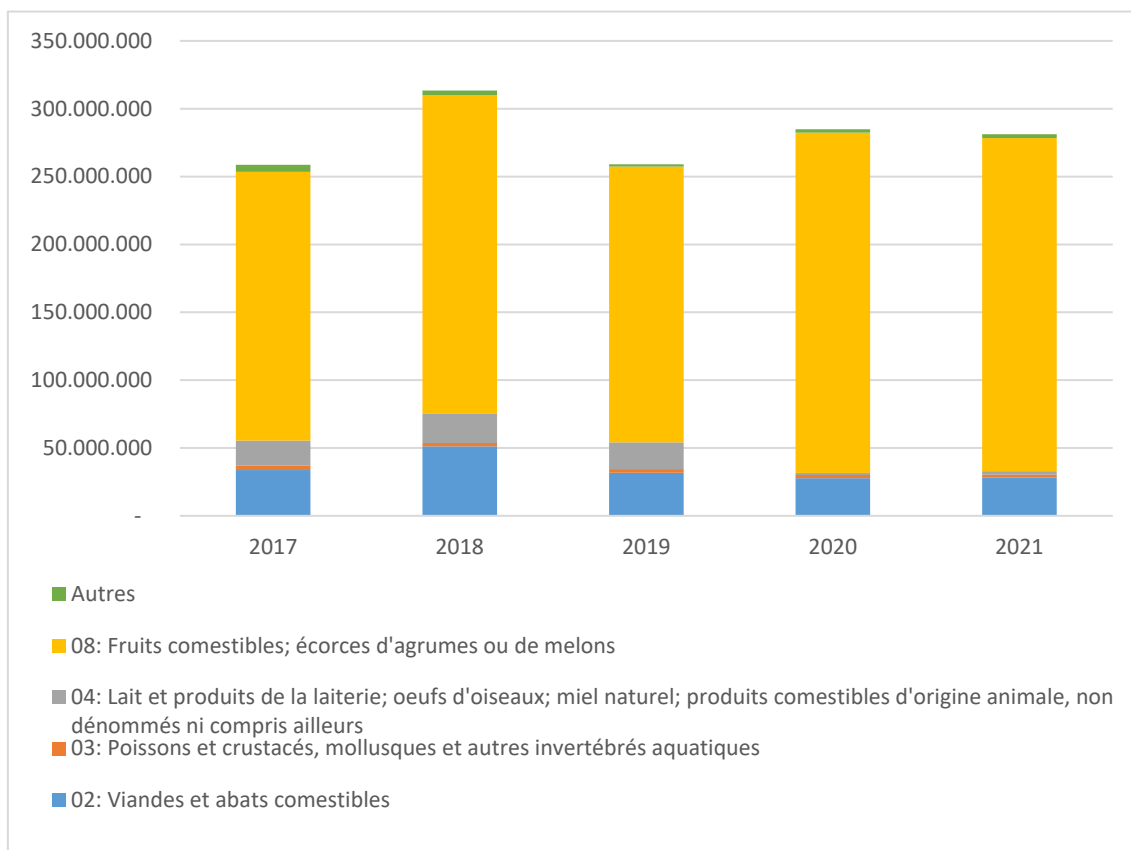
Deux types de produits dominent très largement ces importations de produits agro-alimentaires : les fruits (81 % des importations des produits agricoles, en valeur) et les viandes (12,4 %).

En ce qui concerne les fruits, les importations sont très largement dominées par les kiwis (91 % en valeur, moyenne 2017-2021). La Belgique doit constituer une porte d'entrée pour l'UE, près de 70 % (en quantité) des kiwis importés par l'UE27 sont des importations belges. Les exportations belges de kiwi vers les autres pays de l'UE27 correspondent à 91 % du volume de ses importations, ce qui laisse supposer que la grande majorité des importations belges sont réexportées vers les pays voisins.

Les kiwis entrent actuellement dans l'UE avec un droit de 8,8 %. Ce droit devient nul avec l'accord, les importations belges de kiwis pourraient donc augmenter.

### Graphique 15. Importations belges de produits d'origine agricole issues de la Nouvelle-Zélande

En valeurs (€)



Source : Banque nationale de Belgique (concept national), calculs propres

Dans les viandes et abats comestibles, la viande ovine constitue la catégorie de viande la plus importante. Elle représente en valeur 38 % des importations extra-européennes par la Belgique de viandes et abats ovins (moyenne 2017-2021), et 16 % du total des importations belges de viande ovine.

La Belgique produit en moyenne 2 700 tec de viande ovine par an (moyenne 2017-2021). Elle importe en moyenne 21 000 tec par an (et exporte 9 300 tec), dont 3 145 tec de la N-Z. La viande ovine néo-zélandaise occupe donc une place assez importante sur le marché belge (près de 15 %).

En ce qui concerne la poudre de lait, les importations de N-Z par la Belgique sont très faibles. Elles ont représenté 1,1 % des importations belges en quantité (moyenne 2017-2021). La N-Z compte pour 7,1 % des importations belges en provenance des pays hors de l'UE.

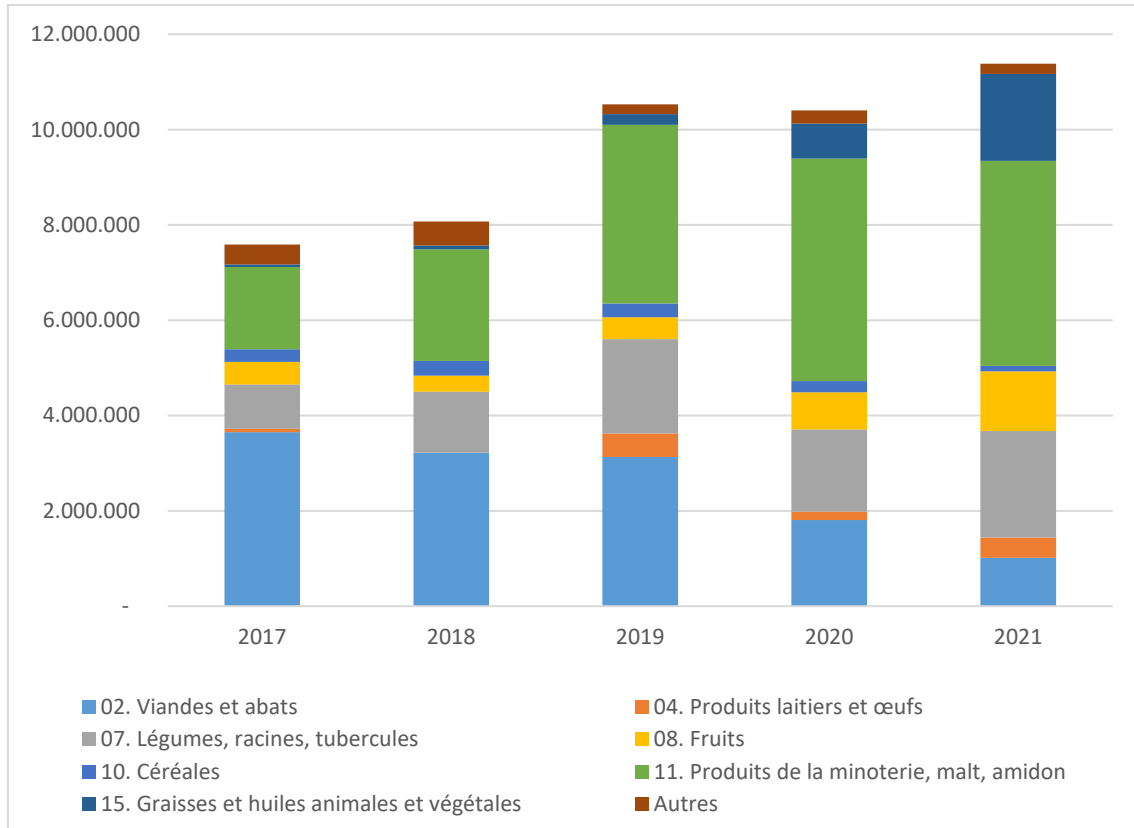
### 3.3.1.2. Les exportations

Les produits d'origine agricoles ne représentent qu'une très petite partie des exportations belges vers la N-Z (4,2 % en valeur, moyenne 2017-2021).

Les produits de la minoterie dominent les exportations de la Belgique vers la N-Z (voir graphique xx). Sur la période 2017-2021, ils représentent 35 % des exportations, en valeur. Parmi ces produits, l'inuline et le gluten représentent 78 % en valeur (moyenne 2017-2021).

Graphique 16. Exportations belges de produits d'origine agricoles vers la Nouvelle-Zélande

En €



Source : BNB (concept national)

Les viandes constituent aussi un poste important (22 % en valeur, moyenne 2017-2021), mais pour lequel les exportations ont été fortement réduites en 2020 et 2021 (probablement à cause de la crise de la Covid-19). Il s'agit presque exclusivement de viande porcine congelée, et parmi celle-ci, de morceaux désossés.

C'est pour l'inuline que la N-Z est proportionnellement le marché le plus important pour les exportations belges. Ce pays représente, en valeur, 1 % des exportations (moyenne 2017-2021). Par ailleurs, ces exportations ont nettement crû ces 4 dernières années. Pour les autres produits parmi les plus exportés vers la N-Z, cette destination représente moins de 0,5 % des exportations belges totales (en valeur).

Par rapport aux exportations européennes vers la N-Z, la Belgique est très bien positionnée pour l'inuline (la Belgique assure presque l'entièreté des exportations de l'UE), le gluten (64 %), certains amidon (29 %), et certains légumes surgelés (51 % pour l'ensemble de ce poste, mais ce pourcentage est beaucoup plus élevé pour certains légumes, comme les épinards).

A noter aussi que les exportations de graisses et d'huiles animales et végétales semblent connaître une nette dynamique à la hausse depuis 2019.

## Conclusion pour les produits d'origine agricole

Les échanges entre la Belgique et la N-Z sont très largement dominés par les importations belges de produits d'origine agricole en provenance de N-Z. Les exportations belges vers la N-Z de produits agricoles sont à l'inverse très faibles.

Les impacts de l'accord sur le marché belge des biens d'origine agricole devraient être restreints pour la viande bovine et les produits laitiers, pour les raisons suivantes :

- Le marché de l'UE est très peu important pour la N-Z. Celle-ci n'utilise d'ailleurs pas les quotas avec tarifs réduits ou nuls mis actuellement à sa disposition.
- Par rapport à la production européenne de ces produits, les volumes importés de N-Z sont très faibles tant par rapport aux importations totales européennes de ces produits que par rapport aux volumes de production indigène brute. Comme l'ouverture aux nouveaux contingents est relativement réduite, même si ceux-ci étaient entièrement utilisés par la N-Z, l'impact resterait limité.

Il est toutefois difficile de prévoir l'utilisation des nouveaux contingents tarifaires par les exportateurs néo-zélandais, surtout du fait qu'ils n'utilisent pas les possibilités déjà offertes actuellement et privilégient d'autres marchés (en particulier le marché chinois, ou encore le marché britannique qui va encore s'ouvrir davantage). La situation pourrait changer si les marchés les plus importants pour la N-Z devaient se fermer aux produits néo-zélandais suite à des embargos. Mais même si on peut s'attendre une augmentation des flux, avec un marché européen qui devient plus attractif, les volumes importés dans l'Union devraient rester très modestes.

Il n'en va pas de même pour la viande ovine. Les importations de la Belgique de viande ovine issue de la N-Z sont déjà plus élevées que la production nationale. Au niveau européen, ces importations sont également importantes. La N-Z représente déjà 37 % (en quantité) des importations de l'UE. Or le quota à droit nul va augmenter de 30 %. Après l'accord, si les exportateurs néo-zélandais utilisent l'entièreté du quota, les quantités entrant dans l'UE seraient équivalentes à un tiers de la production européenne de viande de mouton. Toutefois, la N-Z n'utilise pas entièrement son quota actuel. Donc l'impact va dépendre de la capacité des producteurs à accroître les volumes exportables et/ou de l'attractivité des autres marchés mondiaux pour ces producteurs.

Le produit néo-zélandais le plus importé en Belgique est le kiwi, dont le droit d'entrée va passer de 8 % à 0 %. On peut s'attendre à une augmentation des importations issues de la N-Z, mais cela n'aura évidemment que très peu d'impact sur le secteur agricole belge.

En ce qui concerne les exportations de l'UE vers la N-Z, et donc les possibilités de nouveaux débouchés pour le secteur agro-alimentaire belge, quels sont les effets attendus de la suppression des barrières tarifaires à l'entrée de la N-Z ? Les produits les plus importants vendus à la N-Z sont issus de la minoterie (inuline et gluten en particulier), de même que les légumes surgelés. Pour ces produits, la Belgique domine largement les exportations européennes vers la N-Z et sera donc la première bénéficiaire de la libération du commerce.

Il faut aussi rappeler que toutes les appellations d'origine contrôlées européennes deviendront reconnues sur le marché néo-zélandais et seront donc tout à fait protégées.

### 3.3.2. Secteur industriel (SH16-99)

De industriële sector is een sleutelsector voor de Belgische economie, onder andere wat betreft de gecreëerde toegevoegde waarde en werkgelegenheid. In de periode 2017-2021 was de toegevoegde waarde<sup>27</sup> van de Belgische industriële sector immers goed voor 56 miljard euro. Wat op zijn beurt goed is voor 13,8 % van de totale toegevoegde waarde van de Belgische economie. Wat betreft de tewerkstelling<sup>28</sup>, bood de industriële sector in de periode 2017-2021 een arbeidsplaats aan gemiddeld 604.900 mensen. Dit is 10,6 % van de totale tewerkstelling.

Door het in voege treden van het EU-Nieuw-Zeeland handelsakkoord zal de markttoegang voor industriële goederen, globaal gezien, voor beide partijen betrekkelijk verbeteren. Zo zal de EU op 31,9 % van de geschatte invoerwaarde van industriële goederen de tarieven elimineren. Anderzijds

<sup>27</sup> Bron: Nationale Bank van België (NBB), Instituut voor de Nationale Rekeningen (INR)

<sup>28</sup> Bron: NBB (INR)

zal Nieuw-Zeeland zijn invoerrechten voor de industriële sector eveneens afbouwen, voor 28,3 % van de waarde van de EU-uitvoer naar Nieuw-Zeeland zullen de invoerrechten geëlimineerd worden.

Dit onderdeel van de analyse geeft een voorstelling weer van de **huidige in- en uitvoerstromen van de industriële sector tussen België en Nieuw-Zeeland**. Eerst worden de invoertarieven die momenteel worden toegepast en de voorgestelde tariefwijzigingen per subsector weergegeven. Aansluitend worden de belangrijkste productcategorieën, per subsector, opgelijst. Hierbij dient opgemerkt dat deze beschrijvende methodologie geen indirecte effecten in rekening brengt en zich bijgevolg slechts in beperkte mate tot het trekken van predictieve conclusies leent. Meer onderzoek, door middel van bijvoorbeeld een GCE<sup>29</sup>, is bijgevolg aangewezen om meer licht te werpen op de onderliggende dynamieken en de exacte impact van het akkoord op de handelsstromen.

Tabel 7 geeft een overzicht weer van alle industriële handelsstromen op macroniveau. Zij werden aflopend gerangschikt volgens het handelsstromen, zijnde de som van de in- en uitvoerwaarden, volgens de data van de NBB.

Tabel 7. Overzicht handelsstromen van industriële goederen; in- en uitvoer België–Nieuw-Zeeland, 2017-2021

Sector	Invoer		Uitvoer		Saldo	Handelsstromen	
	Totaal	%	Totaal	%	Totaal	Totaal	%
VI: Producten van de chemische industrie	4.302.436 €	14,1%	80.324.356 €	35,6%	76.021.921 €	84.626.792 €	33,0%
XVI: Machines, toestellen...	2.218.777 €	7,3%	40.923.105 €	18,1%	38.704.328 €	43.141.883 €	16,8%
XVIII: Optische instrumenten...	2.589.948 €	8,5%	25.599.095 €	11,3%	23.009.148 €	28.189.043 €	11,0%
IV: Producten van de voedselindustrie; dranken, ...	5.259.136 €	17,2%	14.235.485 €	6,3%	8.976.349 €	19.494.621 €	7,6%
VII: Kunststof en werken daarvan; rubber	3.073.084 €	10,1%	12.971.155 €	5,7%	9.898.071 €	16.044.239 €	6,3%
XVII: Vervoermaterieel	1.261.147 €	4,1%	14.679.391 €	6,5%	13.418.244 €	15.940.538 €	6,2%
XI: Textielstoffen en textielwaren	3.917.544 €	12,8%	8.841.480 €	3,9%	4.923.936 €	12.759.023 €	5,0%
XV: Onedele metalen en werken daarvan	1.615.996 €	5,3%	5.524.454 €	2,4%	3.908.458 €	7.140.451 €	2,8%
XIII: Werken van steen, van gips, van cement...	91.026 €	0,3%	5.387.574 €	2,4%	5.296.548 €	5.478.600 €	2,1%
XX: Diverse goederen en producten	297.773 €	1,0%	4.841.208 €	2,1%	4.543.435 €	5.138.981 €	2,0%
X: Houtpulp..	3.903.333 €	12,8%	949.662 €	0,4%	- 2.953.671 €	4.852.995 €	1,9%
V: Minerale producten	548.259 €	1,8%	4.253.709 €	1,9%	3.705.450 €	4.801.968 €	1,9%
IX: Hout, houtskool en houtwaren; kurk..	172.234 €	0,6%	4.251.742 €	1,9%	4.079.508 €	4.423.976 €	1,7%
XIX: Wapens en munitie...	9.502 €	0,0%	1.520.761 €	0,7%	1.511.260 €	1.530.263 €	0,6%
XIV: Echte en gekweekte parels, edelstenen...	682.667 €	2,2%	612.162 €	0,3%	- 70.504 €	1.294.829 €	0,5%
VIII: Huiden, vellen, leder en peltterijen...	458.412 €	1,5%	247.279 €	0,1%	- 211.132 €	705.691 €	0,3%
XII: Schoeisel, hoofddekfels, paraplu's...	18.438 €	0,1%	411.574 €	0,2%	393.136 €	430.012 €	0,2%
XXI: Kunstvoorwerpen...	98.923 €	0,3%	115.699 €	0,1%	16.776 €	214.622 €	0,1%
<b>Totaal</b>	<b>30.518.633 €</b>		<b>225.689.892 €</b>		<b>195.171.260 €</b>	<b>256.208.525 €</b>	

Bron: NBB (INR), eigen berekeningen

In tabel 7 kan men globaal gezien waarnemen dat, volgens de gegevens van de NBB, volgende het nationale concept, gedurende de periode 2017-2021<sup>30</sup>, gemiddeld voor 30,5 miljoen euro aan industriële goederen vanuit Nieuw-Zeeland werd ingevoerd. Dat is gelijk aan 0,42 % van alle industriële invoer in die periode. Er werd tevens voor 235 miljoen euro aan industriële goederen uitgevoerd vanuit België naar Nieuw-Zeeland, goed voor 2,05 % van alle industriële uitvoer van die periode. De handelsbalans van de industriële goederen met Nieuw-Zeeland was positief, met een overschot van meer dan 195 miljoen euro.

Omdat de handelsstromen per productgroep één op één overeenstemmen met de sectoren, wordt tevens naar een productgroep verwezen worden met "sector". De grootste sector naar totaal handelsstromen met Nieuw-Zeeland, is de **chemische en farmaceutische sector** (84,6 miljoen euro). Dit is tevens de sector met het grootste **handelsoverschot** (76 miljoen euro). Alle sectoren met een totaal gemiddeld handelswaarde lager dan 10 miljoen euro worden ingedeeld bij de sector "overig". Tabel 9 geeft het aangepaste overzicht.

<sup>29</sup> GCE = General Computable Equilibrium

<sup>30</sup> Voor sector XIX was enkel data beschikbaar van de jaren 2020 en 2021. In de tabel wordt hier het gemiddelde van weergegeven, in tegenstelling tot de periode 2017-2021.



Tabel 8. Overzicht handelsstromen van industriële goederen; in- en uitvoer België-Nieuw-Zeeland, 2017-2021

Sector	Invoer		Uitvoer		Saldo	Handelsstromen	
	Totaal	%	Totaal	%	Totaal	Totaal	%
VI: Chemische industrie	4.302.436 €	14,1%	80.324.356 €	35,6%	76.021.921 €	84.626.792 €	33,0%
XVI: Machines, toestellen...	2.218.777 €	7,3%	40.923.105 €	18,1%	38.704.328 €	43.141.883 €	16,8%
XVIII: Optische instrumenten...	2.589.948 €	8,5%	25.599.095 €	11,3%	23.009.148 €	28.189.043 €	11,0%
IV: Voedselindustrie; dranken, ...	5.259.136 €	17,2%	14.235.485 €	6,3%	8.976.349 €	19.494.621 €	7,6%
VII: Kunststof	3.073.084 €	10,1%	12.971.155 €	5,7%	9.898.071 €	16.044.239 €	6,3%
XVII: Vervoermaterieel	1.261.147 €	4,1%	14.679.391 €	6,5%	13.418.244 €	15.940.538 €	6,2%
XI: Textiel	3.917.544 €	12,8%	8.841.480 €	3,9%	4.923.936 €	12.759.023 €	5,0%
Overig	7.896.562 €	25,9%	28.115.825 €	12,5%	20.219.263 €	36.012.386 €	14,1%
<b>Totaal</b>	<b>30.518.633 €</b>		<b>225.689.892 €</b>		<b>195.171.260 €</b>	<b>256.208.525 €</b>	

Bron: NBB (INR), eigen berekening

In tabel 8 wordt een overzicht weergegeven van de tariefafbouw per industriële productgroep. Hiervoor werden de **gegevens op productniveau gebruikt** en geaggregeerd. Voor de invoer waren dit de gegevens van de NBB, voor de uitvoer was dit TradeMap. De tarieven waarover Nieuw-Zeeland onderhandelt, worden immers behandeld volgens hun eigen nomenclatuur. Vandaar het gebruik van de TradeMap-gegevens. Anderzijds onderhandelt de EU in termen van NACE-productcodes, bijgevolg wordt NBB-data gehanteerd.

Tabel 9. Impact van het akkoord op de Belgische industriële sectoren (waarde per categorieën MFN = 0<sup>31</sup>, FTA<sup>32</sup>, TRQ<sup>33</sup> en N/A<sup>34</sup>)

Sector	Invoer (NBB)				Totaal	Uitvoer (Trademap)			Totaal
	MFN = 0	FTA	TRQ	N/A		MFN = 0	FTA	Delen	
VI: Chemische industrie	98,1%	1,8%	0,1%	0,0%	4.357.586 €	92,3%	7,7%	0,0%	98.486.200 €
XVI: Machines, toestellen...	45,2%	54,2%	0,0%	0,7%	2.217.809 €	23,2%	76,8%	0,0%	29.770.000 €
XVIII: Optische instrumenten...	92,9%	5,7%	0,0%	1,4%	2.580.617 €	90,7%	8,9%	0,4%	4.642.200 €
IV: Voedselindustrie; dranken, ...	38,2%	61,8%	0,1%	0,0%	5.258.975 €	15,4%	84,6%	0,0%	19.723.600 €
VII: Kunststof	0,0%	70,0%	0,0%	30,0%	3.073.054 €	40,7%	59,3%	0,0%	15.250.800 €
XVII: Vervoermaterieel	5,1%	94,8%	0,0%	0,1%	1.253.751 €	92,7%	5,5%	1,8%	50.961.400 €
XI: Textiel	72,6%	27,4%	0,0%	0,1%	3.916.939 €	25,6%	74,4%	0,0%	9.066.400 €
Overig	84,5%	8,2%	0,0%	7,3%	7.882.205 €	95,3%	4,7%	0,0%	6.796.000 €
<b>Totaal</b>	<b>63,0%</b>	<b>31,9%</b>	<b>0,0%</b>	<b>5,1%</b>	<b>30.540.935 €</b>	<b>71,3%</b>	<b>28,3%</b>	<b>0,4%</b>	<b>234.696.600 €</b>

Bron: NBB (INR), TradeMap-databank (ITC- International Trade Center), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

Wat de **invoer** betreft is, volgens de NBB data op productniveau, van de jaarlijks ingevoerde 30,5 miljoen euro in de periode 2017-2021 aan industriële goederen, reeds 63,0 % van de waarde vrijgesteld van heffingen. Door het in voege treden van het akkoord zal een verdere 31,9 % eveneens vrijgesteld worden. Wat de **subsectoren** betreft heeft dit akkoord vooral betrekking (kolom 'FTA') op volgende productgroepen: vervoermaterieel (94,8 % wordt afgebouwd door het akkoord), de kunststof- (70 %), de voedselindustrie (61,8 %) en de machines en toestellen (54,2 %).

Wat de **uitvoer** betreft kan men vaststellen dat, volgens de TradeMap data op productniveau, van de jaarlijks uitgevoerde 234,7 miljoen euro in de periode 2017-2021 aan industriële goederen, reeds 71,3 % van de waarde vrijgesteld is van heffingen. Door het in voege treden van het akkoord

<sup>31</sup> MFN = 0; wil zeggen dat het 'Most Favored Nation' tarief gelijk is aan 0. Dit houdt in dat er momenteel geen invoerheffingen worden toegepast. De kolom 'MFN = 0' geeft bijgevolg de proportie weer van de waarde waarop de inwerkingtreding van het vrijhandelsakkoord geen effect zou hebben omdat de huidige heffingen al nul bedragen.

<sup>32</sup> FTA staat voor 'Free Trade Agreement'. De kolom 'FTA' geeft bijgevolg de proportie weer van de waarde waarop de inwerkingtreding van het vrijhandelsakkoord betrekking op zou hebben.

<sup>33</sup> TRQ staat voor 'Tariff Rate Quota'. Dit wilt zeggen dat afbouw van heffingen gecombineerd worden met volumes.

<sup>34</sup> N/A staat voor 'Non applicable, of 'niet van toepassing. Bij deze categorie ontbreekt handelsdata.

zal een verdere 28,3 % vrijgesteld worden aan heffingen. Wat de uitvoer van de **subsectoren** betreft heeft dit akkoord vooral betrekking heeft (kolom 'FTA') op de voedingsindustrie (84,6 % wordt afgebouwd door het akkoord), machines (76,8 %), textiel (74,4 %) en de kunststof (59,3 %).

Tot slot kan gesteld worden dat, voor de industriële productgroep in zijn geheel, gewag gemaakt kan worden van **symmetrische tarifaire regimes** tussen België en Nieuw-Zeeland. Er is echter wel een groot verschil wat het volume betreft (30,5 miljoen euro uitvoer tegenover 234,7 miljoen euro invoer).

### Productgroep VI – Chemie & farma (GS 28-38)

En **Belgique**, selon la décomposition en A38<sup>35</sup>, l'industrie chimique (CE) et pharmaceutique (CF) a comptabilisé 82.800 emplois en moyenne sur la période 2017-2021, ce qui représente 13,7 % de l'emploi de l'industrie manufacturière. En ce qui concerne la valeur ajoutée de ce secteur, elle s'est élevée à 17,5 milliards d'euros en moyenne sur la période, soit 31,3 % de la valeur ajoutée créée par l'industrie manufacturière.

Wat betreft de **handel met Nieuw-Zeeland** werd gemiddeld voor 4 miljoen euro aan chemische en farmaceutische producten ingevoerd, wat 0,01 % van de totale Belgische invoer van deze sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer bedroeg dit 80 miljoen euro (0,11 %). De som van de handelsstromen bedraagt 84,6 miljoen euro, waarmee de chemische en farmaceutische producten samen de grootste industriële sector in België is wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland. Het handelssaldo was tevens het meest positieve, met 76 miljoen euro aan handelsoverschot<sup>36</sup>.

Wanneer men kijkt naar de data op **productniveau**, kan men vaststellen dat wat de **invoer**<sup>37</sup> betreft reeds 98,1 % van de totale waarde vrijgesteld is van heffingen en zal een verdere 1,8 % aan invoerwaarde eveneens afgebouwd worden. Met betrekking tot de **uitvoer**<sup>38</sup> naar Nieuw-Zeeland was dit 92,3 %. Door het akkoord zal een verdere de overige 7,7 % aan uitvoerwaarde afgebouwd worden.

Tabel 10. Voornaamste invoerproducten van de chemie- en farmaceutische sector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
30023000	Vaccins voor dieren	1.070.706 €	24,6%	24,6%	0
30043900	Geneesmiddelen bevattende hormonen	917.593 €	21,1%	45,6%	0
30021200	Sera van geïmmuniseerde dieren of personen	713.913 €	16,4%	62,0%	0
30019098	Klieren en andere organen van dierlijke oorsprong	424.000 €	9,7%	71,7%	0
29419000	Antibiotica	377.518 €	8,7%	80,4%	0
30029050	Culturen van micro-organismen (m.u.v. gist)	373.021 €	8,6%	89,0%	0
30049000	Geneesmiddelen	185.908 €	4,3%	93,2%	0
38231300	industriële tallvetzuren	58.904 €	1,4%	94,6%	2,9
30029090	Toxinen e.d.	48.017 €	1,1%	95,7%	0
30041000	Geneesmiddelen bevattende penicillinen	43.999 €	1,0%	96,7%	0

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>35</sup> Attention, il s'agit ici de la nomenclature NACE (Nomenclature des activités économiques) basée sur l'activité principale d'une entreprise, qui diffère de celle du commerce (Système harmonisé) basée sur les produits.

<sup>36</sup> Bron: NBB (INR)

<sup>37</sup> Bron: NBB (INR)

<sup>38</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)

Tabel 11. Voornaamste uitvoerproducten van de chemie- en farmaceutische sector<sup>39</sup>

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
30022000	Vaccins voor mensen	48.270.400 €	49,0%	49,0%	0
30049019	Geneesmiddelen	15.972.600 €	16,2%	65,2%	0
30021500	Bloed, antisera	4.978.400 €	5,1%	70,3%	0
31052000	Meststoffen	4.726.000 €	4,8%	75,1%	0
32141009	Mastiek, vullingen voor schilders	2.382.000 €	2,4%	77,5%	0
30043900	Geneesmiddelen bevattende hormonen	1.516.200 €	1,5%	79,0%	0
33059000	Haarpreparaten	1.484.600 €	1,5%	80,5%	5%
34022000	Was en poets preparaten	1.426.600 €	1,4%	82,0%	5%
30049001	Geneesmiddelen	1.274.000 €	1,3%	83,3%	0
33049900	Cosmetische preparaten	1.205.200 €	1,2%	84,5%	5%

Bron: TradeMap-databank (ITC- International Trade Center), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>39</sup> Bij de insectendodende middelen kan men een tarief waarnemen van 0,0 %. De eigenlijke heffingsvoet is 0,003 % maar dit getal werd afgerond tot op één cijfer van de komma. Dit wordt veroorzaakt doordat er wel een heffing wordt toegepast in Argentinië maar niet in Brazilië.

## Productgroep XVI – Mechanica en elektronica (GS 84-85)

En **Belgique**, selon la décomposition en A38<sup>40</sup>, les secteurs de la fabrication de produits informatiques (CI), d'équipements électriques (CJ) et de machines et équipements (CK) ont comptabilisé 67.700 emplois en moyenne sur la période 2017-2021, ce qui représente 11,2 % de l'emploi de l'industrie manufacturière. En ce qui concerne la valeur ajoutée de ce secteur, elle s'est élevée à 6,1 milliards d'euros en moyenne sur la période, soit 10,8 % de la valeur ajoutée créée par l'industrie manufacturière.

Wat de **handel met Nieuw-Zeeland** betreft werd gemiddeld voor 2,2 miljoen euro aan mechanische en elektronische producten ingevoerd, wat 0,01 % van de totale invoer binnen de sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer bedroeg dit 40,9 miljoen euro (0,14 %). De som van de handelsstromen bedraagt bijgevolg 43 miljoen euro, waarmee mechanische- en elektronische producten de tweede grootste industriële sector is wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland. Het handelssaldo was tevens positief, met een overschot van 38 miljoen euro<sup>41</sup>.

Wat betreft de **invoer** was reeds 45,2 % van de totale waarde vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord zal de overige 54,2 % aan waarde eveneens afgebouwd worden. Met betrekking tot de **uitvoer**<sup>42</sup> naar Nieuw-Zeeland was, volgens gegevens van TradeMap, slechts 23,2 % van de uitvoerwaarde niet onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zal de overige 76,8 % aan waarde afgebouwd worden.

Tabel 12. Voornaamste invoerproducten van de mechanische- en elektronische sector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
84342000	Machines en toestellen voor zuivelbedrijven	239.410 €	10,8%	10,8%	0
85439000	Delen van elektrische machines	181.877 €	8,2%	19,0%	0
85182200	Klankkasten	116.519 €	5,3%	24,2%	1,1
84622180	Machines voor het buigen ... van metaal	94.081 €	4,2%	28,5%	2,7
85258011	Televisiecameras	61.834 €	2,8%	31,3%	0
84119100	Delen van turbinastralmotoren of schroefturbines	58.417 €	2,6%	33,9%	2,7
84833080	Lagerschalen	47.199 €	2,1%	36,0%	3,4
84349000	Delen van melkmachines	46.670 €	2,1%	38,1%	0
85185000	Elektrische geluidsversterkers	45.895 €	2,1%	40,2%	0,5
84148011	Turbocompressoren, eentraps	37.577 €	1,7%	41,9%	2,2

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

Tabel 13. Voornaamste uitvoerproducten van de mechanische- en elektronica-sector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
84272000	Vorkliften	5.602.000 €	18,8%	18,8%	5%
84148019	Compressors	2.246.000 €	7,5%	26,4%	5%
84335100	Maaidorsers-dorsmachines	1.861.600 €	6,3%	32,6%	0
84742000	Maal machines	1.593.200 €	5,4%	38,0%	5%
84334000	Stro balers	1.297.200 €	4,4%	42,3%	0
84148001	Compressor pakken	1.236.800 €	4,2%	46,5%	5%
84741000	Sorteermachines voor mineralen	1.118.600 €	3,8%	50,2%	5%
85362000	Electrische apparaten	723.200 €	2,4%	52,7%	5%
84561190	Machinetoestellen	672.000 €	2,3%	54,9%	5%
84622100	Machinetoestellen om metaal te verbuigen	585.000 €	2,0%	56,9%	5%

Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>40</sup> Attention, il s'agit ici de la nomenclature NACE (Nomenclature des activités économiques) basée sur l'activité principale d'une entreprise, qui diffère de celle du commerce (Système harmonisé) basée sur les produits.

<sup>41</sup> Bron: NBB (INR)

<sup>42</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)

## Sector XVIII – Optische instrumenten (GS 90-92)

Wat betreft de **Belgische handel met Nieuw-Zeeland** werd, in de periode 2017-2021 gemiddeld voor 2,6 miljoen euro aan optische producten en dergelijke ingevoerd, wat 0,89 % van de totale invoer binnen de sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer bedroeg dit 25,6 miljoen euro (0,53 %). De som van de handelsstromen bedraagt 28 miljoen euro, waarmee de optische sector de derde grootste sector in België is wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland. Het handelssaldo was dus positief, met een overschot van 23 miljoen euro<sup>43</sup>.

Op **productniveau** was, wat betreft de **invoer**, reeds 92,9 % van de totale waarde vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord zal een verdere 5,7 % aan waarde eveneens afgebouwd worden over de komende 10 jaar. Met betrekking tot de **uitvoer**<sup>44</sup> naar Nieuw-Zeeland was 90,7 % van de uitvoerwaarde niet onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zal een verdere 8,9 % aan waarde afgebouwd worden.

Tabel 14. Voornaamste invoerproducten van de optische sector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
90213100	Gewrichtsprothesen	722.056 €	28,0%	28,0%	0
90189084	Apparaten voor de geneeskunde	550.177 €	21,3%	49,3%	0
90328100	Hydraulische of pneumatische regelaars	264.345 €	10,2%	59,5%	0
90219090	Medische apparatuur	172.628 €	6,7%	66,2%	0
90211090	Toestellen voor de behandeling van breuken	164.821 €	6,4%	72,6%	0
90142080	Toestellen voor de navigatie van de lucht- of ruimtevaart	83.693 €	3,2%	75,9%	0
90272000	Chromatografen en elektroforeseapparaten en -toestellen	83.228 €	3,2%	79,1%	0
90183900	Naalden, katheters, canules e.d.	50.140 €	1,9%	81,0%	0
90071000	Filmcameras	44.643 €	1,7%	82,8%	3,7
90328900	Automatische regelaars	37.952 €	1,5%	84,2%	2,8

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

Tabel 15. Voornaamste invoerproducten van de optische sector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
90189019	Medische apparaten	1.717.000 €	37,0%	37,0%	0
90213900	Artificiële lichaamsdelen	1.468.800 €	31,6%	68,6%	0
90211000	Orthopedische apparaten	117.200 €	2,5%	71,2%	0
90031900	Frames	92.000 €	2,0%	73,1%	5%
90013000	Ooglenzen	90.600 €	2,0%	75,1%	0
90328900	Regulerende apparaten	82.400 €	1,8%	76,9%	5%
90219000	Geïmplanteerde apparatuur bij mensen	78.600 €	1,7%	78,6%	0
90318090	Medische apparatuur	76.600 €	1,7%	80,2%	5%
90261090	Medische apparatuur	68.200 €	1,5%	81,7%	0
90213100	Artificiële ledematen	58.200 €	1,3%	82,9%	0

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>43</sup> Bron: NBB (INR)

<sup>44</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)

## Sector IV – Voedingsindustrie (GS 16-24)

En **Belgique**, selon la décomposition en A38<sup>45</sup>, le secteur de la fabrication de denrées alimentaires, de boissons et de produits à base de tabac (CA) a comptabilisé 117.700 emplois en moyenne sur la période 2017-2021, ce qui représente 19,5 % de l'emploi de l'industrie manufacturière. En ce qui concerne la valeur ajoutée de ce secteur, elle s'est élevée à 8,5 milliards d'euros en moyenne sur la période, soit 15,2 % de la valeur ajoutée créée par l'industrie manufacturière.

Wat de **handel met Nieuw-Zeeland** betreft werd gemiddeld voor meer dan 5 miljoen euro aan voedingsproducten ingevoerd, wat 0,04 % van de totale invoer binnen de sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer bedroeg dit 14 miljoen euro (0,08 %). De som van handelsstromen bedraagt 19 miljoen euro, waarmee de voedingssector de vierde grootste Belgische industriële sector is wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland. Het handelssaldo was positief, met een overschot van 9 miljoen euro<sup>46</sup>.

Wat betreft de **invoer** was 38,2 % van de totale waarde vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord zal de verdere 61,8 % aan waarde eveneens afgebouwd worden. Met betrekking tot de **uitvoer**<sup>47</sup> naar Nieuw-Zeeland waren slechts 15,4 % van de waarde van de voedingsproducten onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zullen alle tarieven afgebouwd worden.

Tabel 16. Voornaamste invoerproducten van de voedingsector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
23011000	Slachtafval	1.890.448 €	35,9%	35,9%	0
22042995	Portwijn > 2 l	1.408.582 €	26,8%	62,7%	20,9 EUR/hl
22042195	Portwijn <= 2 l	868.559 €	16,5%	79,2%	20,9 EUR/hl
22042997	Tokayerwijn "Aszu en Szamorodni" > 2 l	343.929 €	6,5%	85,8%	20,9 EUR/hl
22042197	Tokayerwijn "Aszu en Szamorodni" <= 2 l	232.800 €	4,4%	90,2%	20,9 EUR/hl
22042196	Madeirawijn, Sherrywijn en Moscatel de Setubal <= 2 l	223.944 €	4,3%	94,5%	20,9 EUR/hl
22042198	Wijn van verse druiven	77.610 €	1,5%	95,9%	20,9 EUR/hl
22085011	Gin <= 2 l	62.576 €	1,2%	97,1%	0
16030080	Extracten en sappen van vlees, vis ..	52.323 €	1,0%	98,1%	0
22042996	Madeirawijn, Sherrywijn en Moscatel de Setubal > 2 l	46.395 €	0,9%	99,0%	20,9 EUR/hl

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

Tabel 17. Voornaamste uitvoerproducten van de voedingsector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
18069000	Chocolade preparaten	3.689.800 €	18,7%	18,7%	5%
20041000	Aardappelbereidingen	2.715.400 €	13,8%	32,5%	5%
22021009	Mineraalwater	1.678.200 €	8,5%	41,0%	5%
19059009	Bereide deegwaren zoals brood	1.007.200 €	5,1%	46,1%	5%
24021000	Cigaren en cigarillos	970.200 €	4,9%	51,0%	0
17049000	Suikergoed	962.000 €	4,9%	55,9%	5%
18062000	Bereidingen met chocolade	954.600 €	4,8%	60,7%	5%
17029018	Suiker	839.000 €	4,3%	65,0%	0
18063200	Chocoladebereidingen	745.000 €	3,8%	68,8%	5%
21069099	Voedselbereidingen	727.200 €	3,7%	72,4%	5%

Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>45</sup> Attention, il s'agit ici de la nomenclature NACE (Nomenclature des activités économiques) basée sur l'activité principale d'une entreprise, qui diffère de celle du commerce (Système harmonisé) basée sur les produits.

<sup>46</sup> Bron: NBB (INR)

<sup>47</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)

## Sector VII – Kunststoffen en rubber (GS 39-40)

En **Belgique**, selon la décomposition en A38<sup>48</sup>, le secteur de la fabrication de produits en caoutchouc et en plastique ainsi que d'autres produits minéraux non métalliques (CG) a comptabilisé 62.100 emplois en moyenne sur la période 2017-2021, ce qui représente 10,3 % de l'emploi de l'industrie manufacturière. En ce qui concerne la valeur ajoutée de ce secteur, elle s'est élevée à 4,9 milliards d'euros en moyenne sur la période, soit 8,8 % de la valeur ajoutée créée par l'industrie manufacturière.

Wat de **handel met Nieuw-Zeeland** betreft werd gemiddeld voor 3 miljoen euro aan rubber en kunststof ingevoerd, wat 0,02 % van de totale invoer binnen de sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer bedroeg dit bijna 13 miljoen euro (0,06 %). De som van de in- en uitvoerwaarden bedraagt 16 miljoen euro, waarmee de onedele metalensector op de vijfde plaats staat onder de industriële productgroepen van België, wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland. Het handelssaldo was positief, met een overschot van bijna 10 miljoen euro<sup>49</sup>.

Met betrekking tot de **invoer** was er niets vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord zal een 70 % aan waarde afgebouwd worden. Hier dient echter vermeld dat voor 30 % van de invoerwaarde gegevens ontbreken. Wat betreft de **uitvoer**<sup>50</sup> naar Nieuw-Zeeland was 40,7 % van de waarde onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zal de overige 59,3 % aan waarde afgebouwd worden.

Tabel 18. Voornaamste invoerproducten van de kunststoffen- en rubbersector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
39239000	Artikelen voor vervoer of verpakking, van kunststof	984.128 €	32,0%	32,0%	6,5
39201025	Platen, vellen, foliën, stroken, strippen van polyethyleen	916.159 €	29,8%	61,8%	#N/A
39241000	Keuken- en tafelgerei, van kunststof	587.444 €	19,1%	81,0%	6,5
39233010	Flessen, flacons en dergelijke artikelen van kunststof	262.281 €	8,5%	89,5%	6,5
40111000	Luchtbanden van rubber	152.033 €	4,9%	94,4%	4,5
39249000	Huishoudelijke artikelen en toiletartikelen, van kunststof	100.382 €	3,3%	97,7%	6,5
39269097	Artikelen van kunststof	40.203 €	1,3%	99,0%	6,5
39261000	Kantoor- en schoolbenodigdheden, van kunststof	4.840 €	0,2%	99,2%	6,5
39181010	Vloerbedekking, vinyl	4.626 €	0,2%	99,3%	#N/A
39259080	Bouwmateriaal van kunststof	3.860 €	0,1%	99,4%	6,5

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

Tabel 19. Voornaamste uitvoerproducten van de kunststoffen- en rubbersector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
39181009	Vloerbekleding van kunststof	4.499.800 €	29,5%	29,5%	0
39201009	Plastics, polymeren	2.800.600 €	18,4%	47,9%	5%
39199009	Plastics, in rollen	1.136.600 €	7,5%	55,3%	5%
39269069	Plastic artikelen	895.400 €	5,9%	61,2%	5%
39219019	Plastics	519.000 €	3,4%	64,6%	5%
39241009	Keuken- en tafelgerei, van kunststof	341.800 €	2,2%	66,8%	5%
39012000	Ethyleen polymeren	340.800 €	2,2%	69,1%	0
39252000	Bouwmateriaal van kunststof	333.200 €	2,2%	71,3%	5%
39011000	Ethyleen polymeren	272.800 €	1,8%	73,0%	0
39173208	Plastic tubes e.d.	264.800 €	1,7%	74,8%	5%

<sup>48</sup> Attention, il s'agit ici de la nomenclature NACE (Nomenclature des activités économiques) basée sur l'activité principale d'une entreprise, qui diffère de celle du commerce (Système harmonisé) basée sur les produits.

<sup>49</sup> Bron: NBB (INR)

<sup>50</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)

Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

## Sector XVII – Vervoermaterieel (GS 86-89)

En **Belgique**, selon la décomposition en A38<sup>51</sup>, le secteur de la fabrication de matériels de transport (CL) a comptabilisé 44.000 emplois en moyenne sur la période 2017-2021, ce qui représente 7,3 % de l'emploi de l'industrie manufacturière. En ce qui concerne la valeur ajoutée de ce secteur, elle s'est élevée à 3,1 milliards d'euros en moyenne sur la période, soit 5,6 % de la valeur ajoutée créée par l'industrie manufacturière.

Wat de **handel met Nieuw-Zeeland** betreft werd gemiddeld voor 1,3 miljoen euro aan vervoersmiddelen ingevoerd, wat 0,003 % van de totale invoer binnen de sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer bedroeg dit 14,7 miljoen euro (0,04 %). Het handelssaldo is bijgevolg positief, met een overschot van meer dan 13 miljoen euro. De som van de handelsstromen bedraagt 16 miljoen euro, waarmee de sector van het vervoermaterieel de zesde grootste sector van België is, wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland.

Wat betreft de invoer was slechts 5,1 % van de totale waarde vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord zal de overige 94,8 % aan waarde eveneens afgebouwd worden. Met betrekking tot de uitvoer<sup>52</sup> naar Nieuw-Zeeland was reeds 92,7 % van de totale uitgevoerde waarde niet onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zal een verdere 5,5 % aan waarde afgebouwd worden.

Tabel 20 Voornaamste invoerproducten van de vervoermaterieelsector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
88033000	Delen van hefschroefvliegtuigen of van vliegtuigen	343.925 €	27,4%	27,4%	2,7
87082990	Delen en toebehoren van carrosserieën	301.911 €	24,1%	51,5%	4,5
87084050	Versnellingsbakken	109.396 €	8,7%	60,2%	4,5
89039999	Plezier- en sportvaartuigen	89.400 €	7,1%	67,4%	1,7
87089997	Delen en toebehoren	80.520 €	6,4%	73,8%	3,5
89039210	Motorboten en motorjachten	61.759 €	4,9%	78,7%	0
87085035	Drijfassen met differentieel	60.938 €	4,9%	83,6%	4,5
88039090	Delen van luchtvaartuigen	43.928 €	3,5%	87,1%	2,7
87032490	Automobielen	42.796 €	3,4%	90,5%	10
88040000	Valschermen	27.161 €	2,2%	92,7%	2,7

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

Tabel 21. Voornaamste uitvoerproducten van de vervoermaterieelsector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
87032319	Hybride voertuigen	20.907.200 €	41,0%	41,0%	0
87032219	Hybride voertuigen	10.446.400 €	20,5%	61,5%	0
87032419	Hybride voertuigen	6.462.800 €	12,7%	74,2%	0
87038019	Elektrische voertuigen	4.046.400 €	7,9%	82,1%	0
87169009	Aanhangwagens	900.600 €	1,8%	83,9%	Delen
87036019	Hybride voertuigen	897.600 €	1,8%	85,7%	0
87033319	Diesel voertuigen	829.000 €	1,6%	87,3%	0
87036013	Hybride voertuigen	589.400 €	1,2%	88,5%	0
87088001	Voertuigen	540.600 €	1,1%	89,5%	0
87089939	Delen en toebehoren	410.200 €	0,8%	90,3%	5%

<sup>51</sup> Attention, il s'agit ici de la nomenclature NACE (Nomenclature des activités économiques) basée sur l'activité principale d'une entreprise, qui diffère de celle du commerce (Système harmonisé) basée sur les produits.

<sup>52</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)



Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

## Sector XI – Textiel (GS 50-63)

En **België**, selon la décomposition en A38<sup>53</sup>, le secteur textile (CB) a comptabilisé 26.200 emplois en moyenne sur la période 2017-2021, ce qui représente 4,3 % de l'emploi de l'industrie manufacturière. En ce qui concerne la valeur ajoutée de ce secteur, elle s'est élevée à 1,3 milliard d'euros en moyenne sur la période, soit 2,3 % de la valeur ajoutée créée par l'industrie manufacturière.

Wat de **handel met Nieuw-Zeeland** betreft werd gemiddeld voor bijna 4 miljoen euro aan textielproducten ingevoerd, wat 0,06 % van de totale invoer binnen de sector vertegenwoordigt. Voor de uitvoer, volgens de NBB, bedroeg dit 8,8 miljoen euro<sup>54</sup> (0,15 %). De som van de handelsstromen was 12,8 miljoen euro, waarmee de textielsector de zevende grootste sector in België is wat betreft de totale handelswaarde met Nieuw-Zeeland. Het handelssaldo was positief, met een overschot van bijna 5 miljoen euro<sup>55</sup>.

Wat betreft de **invoer** was reeds 72,6 % van de totale waarde reeds vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord wordt een verdere 27,4 % vrijgesteld. Met betrekking tot de **uitvoer** naar Nieuw-Zeeland was 25,6 % van de uitvoerwaarde niet onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zullen alle tarieven afgebouwd worden.

Tabel 22. Voornaamste invoerproducten van de textielsector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
51012100	Scheerwol	2.816.401 €	71,9%	71,9%	0
59070000	Weefsels voor achtergronden van studios	963.590 €	24,6%	96,5%	4,9
57039080	Tapijten van plantaardige textielstoffen	44.125 €	1,1%	97,6%	8
61178080	Dassen, strikjes en sjaaldassen	12.471 €	0,3%	97,9%	12
51032000	Afval van wol of van fijn haar	12.432 €	0,3%	98,3%	0
51012900	Wol (m.u.v. scheerwol)	7.432 €	0,2%	98,5%	0
61149000	Speciale kleding voor specifieke doeleinden	7.006 €	0,2%	98,6%	12
51011900	Ongewassen wol	6.201 €	0,2%	98,8%	0
63053900	Zakken voor verpakkingsdoeleinden	4.029 €	0,1%	98,9%	7,2
63079098	Geconfectioneerde artikelen van textiel	3.937 €	0,1%	99,0%	6,3

Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>53</sup> Attention, il s'agit ici de la nomenclature NACE (Nomenclature des activités économiques) basée sur l'activité principale d'une entreprise, qui diffère de celle du commerce (Système harmonisé) basée sur les produits.

<sup>54</sup> De edele metalen en juwelensector liet het grootste procentuele verschil tussen beide bronnen optekenen, wat betreft de uitvoergegevens. NBB: 30 miljoen euro. TradeMap: 60 miljoen euro. Zie tabel 2 voor een overzicht.

<sup>55</sup> Bron: NBB (INR)

Tabel 23. Voornaamste uitvoerproducten van de textielsector

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
57032009	Nylon tapijt	2.481.800 €	27,4%	27,4%	10%
57049009	Vilt tapijt	1.297.000 €	14,3%	41,7%	5%
57024219	Vloertextiel	918.800 €	10,1%	51,8%	10%
59032000	Textiel stof	617.000 €	6,8%	58,6%	5%
54075200	Geweefde stof	383.000 €	4,2%	62,8%	0
57033009	Tapijten	364.400 €	4,0%	66,9%	10%
53091900	Geweefde stof van vlas	343.600 €	3,8%	70,7%	0
59069900	Gerubberde textiel	281.600 €	3,1%	73,8%	0
59119009	Textiel voor technische doeleinden	279.800 €	3,1%	76,8%	0
56039400	Niet-geweefd textiel	144.800 €	1,6%	78,4%	5%

Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

### Overige producten

Wat betreft de **Belgische handel met Nieuw-Zeeland** werd, in de periode 2017-2021, gemiddeld voor 7,9 miljoen euro aan overige producten ingevoerd. Voor de uitvoer bedroeg dit 28,1 miljoen euro. Het handelssaldo was bijgevolg positief, met een overschot van 20,2 miljoen euro<sup>56</sup>.

Wat betreft de **invoer** was reeds 84,5 % van de totale waarde vrijgesteld van heffingen. Door het akkoord zal een verdere 8,2 % aan waarde eveneens afgebouwd worden. Met betrekking tot de **uitvoer** naar Nieuw-Zeeland was 95,3 % van de totale uitvoer niet onderhevig aan tarieven. Door het akkoord zullen de tarieven op de overige 4,7 % aan waarde afgebouwd worden.

Tabel 24. Voornaamste invoerproducten van de overige industriële producten

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
47031100	Natron- en sulfaat-houtcellulose	3.881.474 €	49,2%	49,2%	0
71129900	Resten en afval van zilver	512.777 €	6,5%	55,7%	0
72106100	Gewalste platte producten van ijzer	504.704 €	6,4%	62,2%	0
41141010	Zeemleder	449.646 €	5,7%	67,9%	#N/A
76020019	Resten van aluminium	315.087 €	4,0%	71,9%	0
27101290	Oliën en preparaten uit aardolie of bitumi	303.841 €	3,9%	75,7%	4,7
94029000	Operatietafels, onderzoektafels, etc	211.906 €	2,7%	78,4%	0
74040099	Resten en afval van koperlegeringen	209.253 €	2,7%	81,1%	0
26201100	Hardzink	193.242 €	2,5%	83,5%	0
79020000	Resten en afval van zink	104.229 €	1,3%	84,8%	0

Bron: NBB (INR), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

<sup>56</sup> Bron: NBB (INR)

Tabel 25. Voornaamste uitvoerproducten van de overige industriële producten

Code	Beschrijving	Waarde	%	Som %	Tarief
27101962	Lubricante preparaten	2.921.000 €	43,0%	43,0%	0
27150019	Bitumineuze mengelingen	1.947.000 €	28,6%	71,6%	0
27101972	Medium hydraulische oliën	492.200 €	7,2%	78,9%	0
27101968	Transformatoren	417.000 €	6,1%	85,0%	0
27101259	Lichte oliën en preparaten	412.600 €	6,1%	91,1%	0
27101964	Lubricante preparaten	181.400 €	2,7%	93,7%	5%
27101956	Lubricante preparaten	110.000 €	1,6%	95,4%	5%
27101978	Oliën n.e.g.	95.400 €	1,4%	96,8%	0
27150001	Mastiek preparaten	39.800 €	0,6%	97,4%	0
27101948	Overige gedistilleerde brandstoffen	37.800 €	0,6%	97,9%	0

Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum), Europese Commissie (EC), eigen berekeningen

### Conclusie: industrie

In dit hoofdstuk werd de impact van het Nieuw-Zeeland-EU handelsakkoord op de voornaamste Belgische industriële handelsstromen besproken, per sector. Ten eerste werd vastgesteld dat **Nieuw-Zeeland een relatief kleine handelspartner voor de industrie van België** is. Zo bedraagt het totale gemiddelde handelsstromen tussen België en Nieuw-Zeeland in de periode 2017-2021 ongeveer 256 miljoen euro (volgens BNB data). Ten tweede zijn de industriële handelsstromen tussen België en Nieuw-Zeeland asymmetrisch. Zo bedraagt de invoerwaarde 30,5 miljoen euro, terwijl de uitvoerwaarde<sup>57</sup> 234,7 miljoen euro bedraagt. Ten derde werd berekend dat dit akkoord de tarieven van ongeveer **31,9 % van de ingevoerde waarde van industriële goederen uit Nieuw-Zeeland zou afbouwen, terwijl het ongeveer 28,3 % van de tarieven van de uitgevoerde<sup>58</sup> waarde zou afbouwen**. Dit suggereert een evenwichtige tarifaire regimewijziging. Tot slot gaf de sectorale analyse weer dat met betrekking tot de **invoer**, vooral volgende sectoren een impact kunnen ondervinden: **het vervoermaterieel, de kunststof, de voedingsindustrie en de machinesector**. Voor de **uitvoer** zijn dit de **voedselindustrie, machinesector, de textielsector en de kunststof**.

<sup>57</sup> 234,7 miljoen euro volgens Trademap data en 225,7 miljoen euro volgens BNB data

<sup>58</sup> Bron: TradeMap-databank (Internationaal Handelscentrum)

### 3.3.3. Services

#### Aperçu statistique du commerce des services entre la Belgique et la Nouvelle-Zélande

Volgens ramingen door de Nationale Bank van België bedroeg de Belgische uitvoer van diensten naar Nieuw-Zeeland 111 miljoen euro in 2021. Het betrof voornamelijk "andere commerciële diensten", met een bedrag van 90 miljoen euro.

Tabel 26. De Belgische uitvoer van diensten naar Nieuw-Zeeland

*lin lopende prijzen, in miljoen eur.*

	2017	2018	2019	2020	2021
<b>Totaal</b>	<b>93</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>92</b>	<b>111</b>
a/Diensten voor de verwerkende industrie (Manufacturing services)	0	0	0	0	0
b/ Onderhoud- en herstel	0	0	0	0	0
c/ Vervoer	4	6	6	6	8
d/ Reizen	3	3	3	0	0
e/ Telecommunicatie, informatica- en informatiediensten	7	11	11	7	7
f/ Bouw	0	0	0	0	0
g/ Verzekeringen	0	0	0	1	0
h/ Financiële diensten	12	4	0	0	0
i/ Auteursrechten, royalties, licenties	4	3	4	2	1
j/ Andere commerciële diensten	62	70	74	72	90
k/ Persoonlijke, culturele en vrijetijdsdiensten	0	0	0	0	0
l/ Niet elders vermelde overheidsdiensten	0	0	0	0	0
m/ Overige diensten, niet nader gespecificeerd	0	0	0	0	0

Noot: Opvallend is wel dat indien men de som maakt van de verschillende soorten diensten, men voor 2021 een totaal bekomt van 106 miljoen euro, wat 5 miljoen euro minder is dan het door de NBB vermelde totaal van 111 miljoen euro.

De Belgische invoer van diensten uit Nieuw-Zeeland bedroeg 41 miljoen euro in 2021. Zoals bij de uitvoer van diensten stelt men ook hier het overwicht vast van de categorie "andere commerciële diensten".

Tabel 27. De Belgische invoer van diensten uit Nieuw-Zeeland

In lopende prijzen, miljoen euro.

	2017	2018	2019	2020	2021
<b>Totaal</b>	<b>80</b>	<b>44</b>	<b>47</b>	<b>52</b>	<b>41</b>
a/ Diensten voor de verwerkende industrie (Manufacturing services)	0	0	0	0	0
b/ Onderhoud- en herstel	0	0	0	0	0
c/ Vervoer	4	5	4	2	4
d/ Reizen	13	14	13	6	0
e/ Telecommunicatie, informatica- en informatiediensten	4	3	3	4	1
f/ Bouw	0	0	0	0	0
g/ Verzekeringen	0	0	0	0	0
h/ Financiële diensten	2	1	0	0	0
i/ Auteursrechten, royalties, licenties	3	4	4	17	4
j/ Andere commerciële diensten	53	18	24	23	28
k/ Persoonlijke, culturele en vrijetijdsdiensten	0	0	0	0	0
l/ Niet elders vermelde overheidsdiensten	0	0	0	0	0
m/ Overige diensten, niet nader gespecificeerd	0	0	0	0	0

Noot: Ook bij de invoer is de som van de verschillende rubrieken kleiner dan het in de tabel aangegeven totaal, namelijk 37 miljoen euro in plaats van 41 miljoen euro, een afwijking van vier miljoen euro. Dispositions dans le texte de l'accord

### Dispositions dans le texte de l'accord

Le chapitre sur le commerce des services et la libéralisation de l'investissement est standard. Il inclut des dispositions pour tous les modes de fourniture dont l'entrée et le séjour temporaire de personnes physiques à des fins professionnelles (**positif pour les investisseurs qui pourront plus facilement détacher des dirigeants ou des spécialistes au sein de leurs filiales en Nouvelle-Zélande**) ainsi qu'un cadre pour la négociation de futurs accords sur la reconnaissance mutuelle des qualifications (voir aussi ci-dessous) et des dispositions sur la réglementation intérieure. Le chapitre contient également des dispositions réglementaires pour encadrer le commerce dans certains secteurs tertiaires spécifiques : les services de livraison, les services de télécommunications, les services financiers et les services de transport maritime international.

L'accord contient également des règles horizontales s'appliquant à l'ensemble du commerce des services visant à **garantir le droit de réglementer des parties de manière non-discriminatoire**. Comme dans le cadre de tous les accords de l'UE, les pouvoirs publics de l'UE demeurent aussi **totale­ment libres de réglementer dans des matières concernant les services publics**, à tous les niveaux de gouvernance (voir aussi ci-dessous).

A noter que l'Accord ne comprend **pas de normes de protection des investissements ni de dispositions sur le règlement des différends** en la matière.

S'agissant plus particulièrement des règles pour lesquelles la Belgique avait exprimé un intérêt particulier, on peut souligner que :

- L'accord inclut un **chapitre sur le commerce numérique** (chapitre 12) dans lequel se trouvent des **règles encadrant les flux transfrontaliers de données** (article 4). Ces règles ont pour objectif de faciliter le commerce dans l'économie numérique et de contrer les formes de protectionnisme numérique, **tout en veillant à la protection des données personnelles et de la vie privée** (article 5);
- L'accord contient à l'article 39 du chapitre 10 un **cadre pour la conclusion d'accords de reconnaissance mutuelle des qualifications professionnelles**. Ce cadre est basé sur l'**approche** traditionnelle européenne « **bottom-up** » (la demande doit provenir des organisations professionnelles).

## Examen des engagements pris par la Nouvelle-Zélande

### En général

Pour le secteur tertiaire, les bénéfices clés que procure un accord commercial pour les entreprises (aussi bien de services que manufacturières) sont la transparence et la prévisibilité des règles, étant donné que les barrières commerciales pour ce secteur d'activités sont principalement réglementaires. Grâce à l'accord entre l'UE et la Nouvelle-Zélande, les entreprises belges disposent de cette prévisibilité et transparence en ce qui concerne les conditions d'accès au marché et de traitement en Nouvelle-Zélande. Selon l'évaluation de la Commission européenne, la Nouvelle-Zélande a offert à l'UE un niveau d'engagements très satisfaisant : il s'agirait de la meilleure offre d'accès au marché que la Nouvelle-Zélande ait proposé à un partenaire commercial.

### Analyse des engagements offerts par la Nouvelle-Zélande pour les services exportés par la Belgique et/ou présentant un potentiel économique pour notre pays<sup>59</sup>

Ci-dessous, un aperçu du niveau d'accès au marché concédé par la Nouvelle-Zélande par secteur identifié comme ayant un intérêt économique pour la Belgique. A noter qu'outre des réserves sectorielles, la Nouvelle-Zélande a pris une série de réserves horizontales qui s'appliquent dès lors à tous les secteurs.

- **Les services logistiques portuaires**

La Nouvelle-Zélande s'est préservé une marge de manœuvre réglementaire s'agissant de l'accès au marché à la fourniture transfrontière ou via une présence commerciale de plusieurs services gravitant autour du transport maritime (principalement pour le transport fluvial intérieur). Pour les services logistiques portuaires non cités dans l'offre de la Nouvelle-Zélande, aucune restriction par contre ne s'applique (hormis les réserves horizontales).

- **Les services de construction (en ce compris de reconstruction) et les services gravitant autour de ce secteur (services juridiques, d'audit, comptables, etc.)**

La Nouvelle-Zélande offre un accès à son marché sans restriction pour les services de construction, hormis les restrictions horizontales qui s'appliquent. Il n'y a également aucune restriction néozélandaise portant sur les services juridiques, d'audit et comptables (services gravitant autour du secteur de la construction).

L'accès au marché public étant important également pour les services de construction, il est important d'ajouter que l'accord contient aussi de nouveaux engagements importants en matière d'accès aux marchés publics. Grâce à cet accord, les entreprises UE disposent désormais de la garantie juridique de pouvoir participer aux marchés publics sur un pied d'égalité avec les fournisseurs et prestataires de services locaux. L'accord contient également des dispositions rendant la procédure d'appel d'offres plus transparente (via la création d'un portail électronique unique pour les marchés publics et la possibilité de soumettre des offres par voie électronique).

- **Les services professionnels (modes 1, 2 et 3) ;**

Pour une série de sous-secteurs, la Nouvelle-Zélande a prévu une protection de sa marge de manœuvre réglementaire. Ces secteurs sont les suivants : les services de crédit-bail ou de location concernant des conteneurs, l'octroi de licences de propriété intellectuelle, l'exploration et l'évaluation minières, les services de système de sécurité, les services de gardiennage, les services d'enquête, les services de conseil en sécurité, les services de véhicules blindés et les autres services de sécurité.

---

<sup>59</sup> Tels qu'identifiés dans le cadre de l'étude des priorités économiques de la Belgique menée en début de négociations et transmise à la Commission européenne le 23 janvier 2018.

- **Les services informatiques : en particulier les logiciels et les technologies pour le secteur agricole et horticole, les jeux vidéo en ligne et les applications interactives ;**

La Nouvelle-Zélande offre un accès à son marché sans restriction, hormis les restrictions horizontales, pour les services informatiques pour lesquels la Belgique a identifié un intérêt commercial. A noter cependant quelques restrictions portant sur le secteur laitier.

- **Les services liés à l'énergie (gestion, efficacité énergétique, énergies renouvelables)**

La Nouvelle-Zélande a pris essentiellement deux réserves afin de se préserver une marge de manœuvre réglementaire pour encadrer certaines activités liées à l'énergie. Elle a ainsi pris une réserve large portant sur l'énergie nucléaire (réserve également de l'UE) ainsi qu'une réserve limitée à l'accès au marché pour les services énergétiques et les services liés.

- **Les services environnementaux (traitement des eaux et des déchets) ;**

La Nouvelle-Zélande offre un accès sans restriction à son marché pour les services environnementaux à l'exception des services de traitement de l'eau et des déchets pour lesquels elle s'est maintenue une marge de manœuvre réglementaire totale (ce qui est le cas aussi de l'UE).

- **Les services touristiques**

La Nouvelle-Zélande offre un accès à son marché sans restriction pour les services touristiques.

Prise en compte des intérêts défensifs belges

- **L'approche adoptée dans cet accord pour la protection de l'exception culturelle est l'approche traditionnelle de l'UE :**
  - Exclusion du champ de l'accord des services audiovisuels ;
  - le niveau des engagements pris par l'UE pour les services culturels dans cet accord (réserve n°19 de l'UE dans l'Annexe sur les mesures futures) ne va pas au-delà de celui adopté dans l'AGCS de l'OMC (pas d'engagement de type AGCS+).
  - La « labour clause » portant sur l'entrée et le séjour temporaire des personnes physique à des fins professionnelles est bien incluse dans l'accord (point 10 de l'annexe IV). L'application de la réglementation belge concernant le séjour sur le territoire, l'emploi et la sécurité sociale, en ce compris les exigences de salaire minimum et les conventions collectives salariales, est donc bien garantie. Dans les secteurs pour lesquels la Belgique a pris de engagements d'accès au marché pour les fournisseurs de services contractuels et les professionnels indépendants, sont reflétées les exigences de test de nécessité économique lorsque ce test est d'application (obligation de permis de travail et carte professionnelle).
  - Conformément à l'approche européenne traditionnelle, les Etats membres conservent leurs capacités à définir leurs politiques en matière de services publics et d'intérêt (économique) général via la réaffirmation du droit des Etats à réglementer à des fins d'objectif public légitime reprise dans le texte de l'accord (article 1 du chapitre 10) et l'inclusion de la réserve traditionnelle de l'UE (issue de l'AGCS de l'OMC) garantissant aux Etats membres une marge de manœuvre réglementaire pour encadrer le fourniture de services publics sur leur territoire (annexe 10-C-06).

Engagements pris par la Nouvelle-Zélande en ce qui concerne l'investissement direct étranger

### *Mécanisme de filtrage des investissements*

Après de longues négociations, la Nouvelle-Zélande a consenti à octroyer aux investisseurs européens des conditions d'examen (« screening ») des investissements de l'UE équivalentes à celles octroyées aux autres investisseurs avec lesquels la Nouvelle-Zélande a conclu des accords

commerciaux. Le seuil d'activation du mécanisme d'examen des investissements est fixé à 200 millions de dollars néo-zélandais (comme pour les pays signataires du CTPP).

## 4. Barrières tarifaires et non tarifaires

### 4.1. Barrières tarifaires

#### 4.1.1. Invoer vanuit Nieuw-Zeeland

##### 4.1.1.1. Méthode de travail

Aux termes des négociations entre l'Union Européenne et la Nouvelle-Zélande en vue de conclure un accord de libre-échange, une grille tarifaire reprenant l'offre de démantèlement des droits de douanes entre l'Union Européenne et la Nouvelle-Zélande a été communiquée dès l'obtention d'un accord. Cette grille contient l'ensemble des produits repris dans la Nomenclature Combinée de l'UE et leur attribue une catégorie de démantèlement.

Une moyenne non pondérée a été calculée pour chaque code de produit (CN8). Les droits d'importation en vigueur dans les pays les plus favorisés (MFN) de l'Union européenne ont ensuite été appliqués aux montants, poids et unités obtenus. La réduction progressive de ces droits à l'importation a été calculée à la date d'entrée en vigueur, puis 7 ans plus tard, c'est-à-dire la période de démantèlement la plus longue. Cela exclut les droits d'importation hors contingent, les éléments agricoles et le système des prix d'entrée (principalement applicable aux produits agricoles). Les données utilisées pour cette simulation de démantèlement proviennent de la Banque Nationale de Belgique.

##### 4.1.1.2. Résultats

Le tableau ci-dessus reprend la simulation de la baisse des droits tarifaires pour les importations belges en provenance de la Nouvelle-Zélande sur base de l'offre définitive de l'accord de libre-échange conclu. L'hypothèse posée est que l'ensemble des quotas sont respectées. Les calculs sont effectués sur base de la valeur importée moyenne annuelle en concept national entre 2017 et 2021.

Chapitres Système Harmonisé	valeur moyenne	Valeur %	Tariff actuel	entrée en vigueur	Après 7 ans
I - animaux, viande, etc.	49.931.883,74 €	16,10%	14.219.301,69 €	1.270.562,55 €	557.249,09 €
II - plantes, fruits & légumes, etc.	228.528.528,66 €	73,70%	17.329.756,72 €	23,33 €	- €
III - graisses et huiles	1.023.570,68 €	0,30%	4,58 €	- €	- €
IV - industries alimentaires	5.258.974,64 €	1,70%	243.096,07 €	15,65 €	- €
IX - ouvrages de bois & sparterie	171.467,02 €	0,10%	128,98 €	- €	- €
V - produits minéraux	532.952,81 €	0,20%	14.291,23 €	- €	- €
VI - chimie, pharma etc.	4.357.585,97 €	1,40%	2.611,76 €	0,28 €	- €
VII - plastiques & caoutchouc	3.073.053,87 €	1,00%	196.519,66 €	- €	- €
VIII - ouvrages de peaux d'animaux	458.434,29 €	0,10%	11.648,41 €	- €	- €
X - papier & carton	3.903.322,32 €	1,30%	- €	- €	- €
XI - textile	3.916.938,78 €	1,30%	57.496,85 €	- €	- €
XII - chaussures, coiffures, etc.	18.437,77 €	0,00%	1.113,46 €	- €	- €
XIII - ouvrages en pierres, ciment, verre, etc.	91.025,88 €	0,00%	268,74 €	- €	- €
XIV - métaux précieux & bijouterie	609.939,14 €	0,20%	517,49 €	- €	- €
XV - métaux communs	1.602.409,06 €	0,50%	6.637,28 €	3,76 €	- €
XVI - mécanique & électronique	2.217.809,10 €	0,70%	26.591,15 €	27,48 €	- €
XVII - matériel de transport	1.253.750,60 €	0,40%	44.773,24 €	- €	- €
XVIII - optique, précision & musique	2.589.949,03 €	0,80%	4.479,72 €	- €	- €
XX - meubles, éclairage & jouets	309.633,31 €	0,10%	2.309,99 €	- €	- €
XXI - art & antique	87.062,10 €	0,00%	- €	- €	- €
Total général	309.936.728,78 €	100,00%	32.161.547,02 €	1.270.633,05 €	557.249,09 €

Les résultats de la simulation révèlent que, **après une période de 7 années** (correspondant à la plus longue période de démantèlement tarifaire pour les produits néo-zélandais importés), **les droits de**



**douanes d'importation moyens payés en Belgique subiront une baisse quasi-totale.** En effet, ces droits passeraient d'un montant annuel de 32,2 millions d'euros à un montant de 0,56 millions d'euros pour un total d'importations belges moyennes de 310 millions d'euros par an. L'entière des droits restants sont concentrés dans le **chapitre I - animaux, viande, etc.** du système harmonisé et s'explique par la présence de contingent tarifaire (TRQ) dont certains affichent des **in-quota duties**.

#### 4.1.2. Uitvoer naar Nieuw-Zeeland

Vanaf de toepassing van het vrijhandelsakkoord tussen de EU en Nieuw-Zeeland vallen alle invoerrechten van Nieuw-Zeeland weg. Tot dan heft Nieuw-Zeeland op Belgische uitvoer naar Nieuw-Zeeland, goed voor gemiddeld 305 miljoen euro gedurende de periode 2018-2021, jaarlijks gemiddeld 5 miljoen euro invoerrechten.

De meeste invoerrechten heft Nieuw-Zeeland op 'XVI - mechanica en elektronica' (29% van alle invoerrechten), 'IV - voeding' (18% ...), 'XI - textiel' (12% ...) en 'VII - kunststoffen en rubber' (10% ...).

Tabel 28. Gemiddelde jaarlijkse invoerrechten van Nieuw-Zeeland op de invoer vanuit België (2018 - 2021, euro) VOOR toepassing van het vrijhandelsakkoord

Producten	Waarde (€)	Waarde (%)	NZ invoerrecht (€)	NZ invoerrecht (%)
I - dieren, vlees e.d.	2 984 250 €	1%	129 900 €	3%
II - planten, fruit & groenten e.d.	8 376 250 €	3%	113 875 €	2%
III - vetten & olieën	1 053 750 €	0%	1 875 €	0%
IV - voedingsindustrie	20 568 750 €	7%	874 400 €	18%
V - minerale producten	7 410 000 €	2%	13 975 €	0%
VI - chemie, farma e.d.	112 248 750 €	37%	441 941 €	9%
VII - kunststoffen & rubber	16 227 250 €	5%	483 825 €	10%
VIII - bewerkte dierenhuiden	75 750 €	0%	3 763 €	0%
IX - hout- & vlechtwerk	4 521 000 €	1%	207 288 €	4%
X - papier & karton	2 524 500 €	1%	0 €	0%
XI - textiel	9 573 000 €	3%	583 875 €	12%
XII - schoenen, hoeden e.d.	424 750 €	0%	13 863 €	0%
XIII - steen, cement, glas e.d.	6 688 500 €	2%	185 813 €	4%
XIV - edele metalen & juwelen	986 250 €	0%	4 288 €	0%
XV - onedele metalen	5 790 000 €	2%	180 350 €	4%
XVI - mechanica & elektronica	41 042 000 €	13%	1 461 158 €	29%
XVII - vervoer	52 102 250 €	17%	137 450 €	3%
XVIII - optica, meetapp. & muziekinstr.	5 124 250 €	2%	20 977 €	0%
XIX - wapens & munitie	798 000 €	0%	0 €	0%
XX - meubels, verlichting & speelgoed	4 574 000 €	2%	131 550 €	3%
XXI - kunst & antiek	111 750 €	0%	0 €	0%
XXII - vertrouwelijke handel	1 268 500 €	0%	0 €	0%
<b>Eindtotaal</b>	<b>304 473 500 €</b>	<b>100%</b>	<b>4 990 163 €</b>	<b>100%</b>

Bron: ITC calculations based on New Zealand statistics (<http://www.stats.govt.nz/>)

Noot: Vanwege de specifieke indeling na het zesde cijfer in de goederennomenclatuur 'HS2017' van Nieuw-Zeeland resulteerde de kruising van de data van de goederenuitvoer van de Nationale Bank van België in honderden tarieflijnen zonder overeenkomstig Nieuw-Zeelands invoerrecht. De gegevens over de goedereninvoer vanuit België van New-Zealand Statistics, zoals gerapporteerd in de databank van het ITC, gaf wel een eenduidig resultaat voor de kalenderjaren 2018 t.e.m. 2021. Het jaar 2017 werd niet opgenomen daar Nieuw-Zeeland toen nog een oudere goederennomenclatuur gebruikte wat opnieuw resulteerde in honderden tarieflijnen zonder een corresponderend actueel Nieuw-Zeelands invoerrecht.

## 4.2. Barrières non tarifaires

L'examen des activités du « Market Access Advisory Committee » (MAAC<sup>60</sup>) depuis 2014 montre que **les exportateurs européens semblent rencontrer peu d'obstacles au commerce avec la Nouvelle-Zélande**. Ce pays n'a plus été mis à l'agenda du MAAC depuis janvier 2017 (6 ans). Il ne subsiste plus qu'un seul obstacle dans la base de données de la Commission (Access2Markets ou A2M<sup>61</sup>) : les « Geographical Indications » (GI) (fiche A2M n°11720). Le dossier des GI est prioritaire au niveau européen. Il est abordé au MAAC depuis novembre 2015. Jusqu'à présent, **aucun intérêt belge spécifique** (plainte de firmes belges, ...) **n'a été enregistré par le SPF Economie**. La fiche n°11720 indique que dès que l'accord de libre-échange (ALE) entrera en vigueur, il protégera la liste complète des vins et spiritueux de l'Union européenne (près de 2000 noms) et 163 des indications géographiques (IG) alimentaires les plus renommées de l'Union européenne. L'accord prévoit également la possibilité d'ajouter d'autres IG à l'avenir. Bien que les exportateurs belges n'aient pas fait valoir d'intérêt spécifique dans le cadre des activités du MAAC, certains devraient néanmoins pouvoir profiter des retombées positives de l'ALE dans le domaine des indications géographiques.

## 4.3. Règles d'origine

### 4.3.1. Algemene opmerkingen

De bepalingen betreffende oorsprong en de oorsprongsprocedures in het nieuw handelsverdrag tussen Nieuw-Zeeland en de Europese Unie zijn vervat in Hoofdstuk 3 van het akkoord. De introducerende nota's en de productspecifieke regels zijn respectievelijk opgesteld in Annex I en Annex II van het akkoord. Het handelsverdrag volgt de standaard provisies die de EU implementeert in de meest recente afgesloten verdragen, zoals onder meer het EU-VK *Trade and Cooperation agreement*. De Europese Commissie wenst een provisionele toepassing van het akkoord, waaronder het Hoofdstuk voor de oorsprongsregels tegen 2024.

De Belgische prioriteiten betreffende de oorsprongsregels omvatten drie elementen: een continuïteit tussen nieuwe en oude akkoorden en de gebruikte concepten om een 'spaghetti bowl' vermijden die de werking van economische operatoren zou verstoren; de adoptie van duidelijke en simpele regels; geen introductie van soepelere regels voor de textielsector dan voorzien in het pan-euro-med kader.

### 4.3.2. De oorsprongsregels

**Cumulatie (cumulation)**. Het akkoord laat de bilaterale (Artikel 3.3 § 1) alsook de volledige cumulatie (Artikel 3.3 § 2) toe tussen de twee Partijen. De bilaterale cumulatie is een standaardprovisie van de EU die toelaat om oorsprongsproducten van de ene Partij (A) te beschouwen als oorsprongsproducten van de andere Partij (B) indien deze gebruikt worden in een productieproces in die andere Partij (B). De volledige cumulatie is geen standaardprovisie van de EU en houdt in dat productie in de ene Partij (A) op een product dat niet van oorsprong is kan beschouwd worden als productie in de andere Partij (B) om de oorsprong van die Partij (B) te bepalen. De textielsectorvereniging FEDUSTRIA geeft aan dat dit ook van toepassing kan zijn op de soepelere oorsprongsregels voor textiel (*infra*). De import- en exportstatistieken duiden aan dat dit geen grote hoeveelheden zijn, maar er moet desalniettemin benadrukt worden dat dit geen precedent mag vormen naar toekomstige handelsakkoorden toe (Australië, India). In dit akkoord is de impact van deze clausule echter ook beperkt gezien de fysieke afstanden tussen de Verdragspartijen.

<sup>60</sup> A Bruxelles, le comité consultatif de la Commission européenne sur l'accès aux marchés (« Market Access Advisory Committee » ou « MAAC » en anglais) joue un rôle essentiel en matière de coordination destinée à élaborer des stratégies communes. Chaque mois, les entreprises de l'Union européenne (le plus souvent représentées par les fédérations européennes), la Commission européenne et les États membres de l'UE se réunissent au sein de ce comité, afin d'échanger des informations sur les barrières rencontrées dans les pays tiers, de se concerter sur la manière de les traiter et de développer des stratégies diverses en vue de les éliminer ou d'en atténuer les effets négatifs.

<sup>61</sup> <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/barriers/search>

**Volledig verkregen (*wholly obtained*).** De oorsprongsregels over producten die volledig verkregen zijn in één Partij worden opgesomd in Artikel 3.4 en volgt grotendeels de standaardprovisies. Er bestaat een concessie voor de toegelaten quote voor bepaalde vissen gevangen in de exclusieve economische zone (EEZ) van Nieuw-Zeeland door vaartuigen die niet moeten voldoen aan de voorwaarden.<sup>62</sup> Deze toegelaten quota onder speciale voorwaarden kan tot driemaal verhoogd worden over een periode van 6 jaar en kent ook een revisie-clausule.<sup>63</sup>

**Tolerantie (*tolerance*).** Artikel 3.5 betreft de toleranties van de oorsprongsregels en wijkt af van de standaardprovisies van de EU in de mate dat er nu een 10% algemene tolerantie wordt bekomen op basis van waarde in plaats van gewicht. De producten onder Hoofdstuk 50-63 van het Geharmoniseerd Systeem vallen hier niet onder, dit betreft textiel en textielartikelen. De tolerantie voor producten die onder deze Hoofdstukken 50-63 vallen worden uiteengezet in Nota 6-7 van Annex-I.

**Boekhoudkundige scheiding van inwisselbare (fungibele) materialen.** De regels hieromtrent zijn deze die reeds zijn bepaald in recente handelsakkoorden zoals CETA en de EU-VK TCA (Artikel 3.13).

**Teruggave van douanerechten (*duty drawback*).** Er is geen verbod op de teruggave van douanerechten.

### 4.3.3. De oorsprongsprocedures

**De oorsprongsverklaring (*claim of origin*).** De oorsprong kan zowel via een oorsprongsverklaring als via *importer's knowledge* worden aangevraagd (Artikel 3.16 § 2) en moet in de EU gebeuren via het REX-systeem (*registered exporter*). Dit kan zowel voor één als voor meerdere zendingen (Artikel 3.18).<sup>64</sup>

**Verificatie (*verification*).** Artikelen 3.23-3.25 van het akkoord betreffen de verificatie, administratieve samenwerking en afwijzing van preferentiële oorsprong. Indien een preferentiële oorsprong niet wordt aanvaard kunnen geschillen worden beslecht in de *Joint Customs Cooperation Committee* (zie ook Artikel 3.29).

**Confidentialiteitsclausule (*confidentiality clause*).** Artikel 3.26 kent een toevoeging in de zin dat vertrouwelijke informatie wel gebruikt mag worden in rechtszaken die geen oorsprong en douanematerie behandelen, zonder de toestemming te moeten verkrijgen van de betrokken persoon of Partij. Deze clausule heeft betrekking op een specificiteit van het Nieuw-Zeelandse rechtskader.

### 4.3.4. Eindprovisies

Deze clausules zijn in lijn met de standaardposities van de EU.

### 4.3.5. Productspecifieke oorsprongsregels

Het overgrote merendeel van de productspecifieke oorsprongsregels volgende EU onderhandelingsposities. Er zijn enkele specificiteiten zoals:

- Hoofdstuk 61 en 62 betreffende textielproducten: deze goederen kunnen genieten van een jaarlijkse quota via de alternatieve regel van CC voor respectievelijk 1 200 000 EUR en 1 000 000 EUR.<sup>65</sup>
- HS Code 5903 betreffende textielproducten: deze goederen kunnen genieten van een jaarlijkse quota via de alternatieve regel van CTH voor 562 000 EUR.

<sup>62</sup> Annex II-A: Het betreft meer specifiek producten met HS codes 0303 54 en 0303 55 voor een quota van 500 ton, 0303 66, 0303 68, 0303 69 en 0303 89 voor een quota van 5500 ton en 0307 43 voor een quota van 8000 ton per jaar.

<sup>63</sup> Annex II-A, tabel 2, opmerking 3 en concluderende opmerking 1.

<sup>64</sup> Nieuw-Zeeland zal waarschijnlijk werken met een douane klantnummer, al is dit nog niet bevestigd.

<sup>65</sup> CC = change of chapter ; CTH = change of tariff heading ; CTSH = change of tariff subheading

- Hoofdstuk 84 en 85 betreffende machines e.a.: een beperkt aantal (sub)categorieën kennen de regel CESH in plaats van CTH om productie vanuit onderdelen makkelijker oorsprong te laten verwerven.
- Betreffende suiker en landbouwproducten: de te verwerven of te respecteren percentages voor suiker en landbouwproducten zijn aangepast voor enkele specifieke (sub)categorieën.

## 5. Potentiel d'exportation de la Belgique

### 5.1. Introduction

Previously in this study, a sectoral analysis was conducted, which was then followed up by a tariff analysis. In this section we combine both trade flows and the proposed tariffs in the EU-New Zealand Free Trade Agreement (FTA), in order to attempt to identify Belgian export opportunities.

### 5.2. Methodology

Firstly, it must be noted that this part of the paper will focus exclusively on export-opportunities. The reason for this is that, if an exported product contains a comparative advantage, diminishing tariffs constitute an opportunity, regardless of the properties or the position in the value chain the product holds. For imports on the other hand, despite establishing diminishing tariffs, information concerning many other properties of the product groups is required in order to discern an opportunity. Including this parameter is a very complex task and goes beyond the scope of this paper. Thus, **only Belgian export opportunities** will be discussed hereafter

In order to identify these export opportunities, a '**revealed comparative advantage (RCA)**' methodology is developed that applies four Balassa export-only RCA indices as product group selection criteria. Four criteria were used in order to neutralize the effect of quasi-transit and to identify the product groups that have a comparative advantage to both the world and the European Union. After discerning in which product groups Belgium is a strong exporter, we look at the current New Zealand imports. In this study, we define Belgian predatory export potential in terms of the **non-EU import value for New Zealand**.

In selecting 'high potential product groups', in addition to the aforementioned four criteria, following two additional selection criteria are applied. In regard to the **export potential in value**, equaling the total non-EU import value for New Zealand, the product groups that total at least **10 million euros** were selected. Concerning the **relative potential**, product groups were selected that have an RCA-value higher than 1.5 for all four RCA-measures<sup>66</sup>, which corresponds to **normalized RCA values higher than 0.20**.

Lastly, after identifying these 'high potential' Belgian product groups (6-digit level), the next and final step is to **confirm if those product groups are subject to liberalization** following the tariff offers included in the EU-New Zealand FTA, which were negotiated on the product level (8-digit level). In evaluating the liberalization regimes, three possible categories are discerned:

1. **Strong opportunity.** These are the product groups for which the currently applied tariffs in New Zealand are set at 10 %.
2. **Average opportunity.** These are the product groups for which the current applied tariffs in New Zealand is 5 %.
3. **Weak opportunity.** These are the product groups for which no different tariffs will apply, so the FTA will only facilitate trade through non-tariff measures.

---

<sup>66</sup> Four RCA-measures: RCA BE CC (RCA for Belgium in Community Concept), RCA BE NC (RCA for Belgium, in National Concept), RCA BE-EU CC (RCA for Belgium in Community Concept relative to RCA for EU in Community Concept) and RCA BE-EU NC (RCA for Belgium in National Concept relative to RCA for EU in Community Concept).

Finally, we emphasize that this study consists of a **static descriptive analysis**, for which the FTA could increase Belgian exports (*ceteris paribus*) to New Zealand. This means that we focus on describing the current reality or state of trade flows that constitute opportunities or export potential. For this reason the presented trade data are averages of the **period 2017-2021**. However, we do not touch upon predicting whether or not these export opportunities will become reality in the future. To sum up: following results describe a snapshot of the export potential **in the present**, but should not be confused with the claim that this export potential would automatically be fulfilled in the future.

## 5.3. Results

### 5.3.1. Pre-tariff analysis

After (1) discerning the product groups (6-digit level) for which Belgium has a high export specialization index, (2) discerning the product groups for which the non-EU New Zealand import value is relatively high and (3) omitting 'high potentials' due to "re-exports", 81 high potential product groups were yielded. One of these was omitted after an ad hoc analysis<sup>67</sup>. The complete and detailed list with values for each of the analyzed parameters can be retrieved in the annex. A summary of these **pre-tariff analysis 80 high potentials** is shown in bijlage 7.2.

---

<sup>67</sup> Product group with HS6-code 440729, described as "Tropical wood, sawn or chipped lengthwise, sliced or peeled ..." was omitted.

Tabel 29. High potential product groups (HS6-level), pre-tariff analysis: summary

Sector number	Sector name	HS6-product groups in sector	HS2-code	HS2-description	HS6 count in HS2-code	HS6-level description (no commentary when too diverse)
I	Live animals	1	1	Live horses	1	Excluding pure-bred for breeding
II	Vegetable products	1	10	Edible fruit and nuts	1	Seed of wheat and meslin
III	Animal or vegetable fats	3	15	Animal or vegetable fats	3	Rape or colza oil & animal fats
IV	Prepared food	14	17	Confectionary	1	Confectionery without cocoa
			18	Cocoa	2	Chocolate
			19	Preparations of cereals, flour, ..	5	Bread, pastry, biscuits, waffles,
			20	Preparations of vegetables and fruits	1	Frozen potatoes, with vinegar or acid
			21	Miscellaneous edible preparations	2	Souces & ice cream
			22	Beverages, spirits and vinegar	1	Malt beer
			23	Residues and waste	1	Animal food
24	Tobacco	1	Smoking tobacco			
VI	Chemistry and pharmaceuticals	14	29	Organic chemicals	1	Heterocyclic compounds with nitrogen
			30	Pharmaceuticals	4	Hormones, vaccines, medicaments ..
			31	Fertilizers	2	Ammonium, nitrogen, phosphorus, ..
			32	Dyes, pigments, ..	3	/
			34	Soap	3	Soap, lubricant preparations
35	Albuminoidal substances	1	Gelatin			
VII	Plastics and rubber	13	39	Plastics	12	/
			40	Rubber	1	Rubber tyres
X	Paper and cardboard	2	48	Paper	1	Paper used for writing, printing, ..
			49	Printed books, ..	1	Printed matter, n.e.s.
XI	Textiles	2	57	Carpets	2	Carpets
XIII	Articles of stone, glass, ..	4	68	Articles of stone ...	1	Cement sheets
			69	Ceramics	1	Building bricks
			70	Glass	2	Safety glass, glass fibre webs
XIV	Pearls	1	71	Pearls	1	Diamonds
XV	Base metals	4	72	Iron and steel	2	Flat-rolled products
			74	Copper	1	Copper bars and rods
			76	Aluminium	1	Aluminium bars, rods
XVI	Machinery	12	84	Mechanical machinery	10	/
			85	Electrical machinery	2	Food mixers and batteries
XVII	Transportation material	4	87	Non-rail or aircraft vehicles	4	Motor vehicles
XVIII	Optics etc	3	90	Optics etc	3	Orthopaedics and prosthetics
XX	Miscellaneous	2	94	Furniture, mattresses, ..	1	Mattresses
			96	Miscellaneous	1	Sanitary towels, tampons and napkins
I-XXIII	Total	80	All	All	80	

Source: ITC Trademap, Eurostat, NBB, own calculations.

### 5.3.2. Post-tariff analysis

When we apply the tariff analysis scheme to all **80 'high potential product groups'**, using the classification stratagem as discussed in the methodology section, **2 product groups constitute a 'strong opportunity'**, **38 product groups received the label 'average opportunity'** and **40 product groups are evaluated as entailing a 'weak opportunity'**. Note that, for the EU-NZ FTA, all liberalization for industrial goods will be in effect immediately once the agreement is concluded. This means there will be no gradual decline of tariffs throughout time, rendering the tariff reduction categorization obsolete. For example: the current tariff for product group "180690: Chocolate preparations" is 5 %, when the FTA is into effect, the 5 % will simply be set to 0 %.

The evaluation of results is shown below, starting with the 2 'strong opportunity' product groups, in table 30.

Tabel 30. High potential product groups (2), post-tariff analysis: 'strong opportunity'

Strong opportunity		
Sector	Code	Description
Textiles	570320	Carpets and other floor coverings, of nylon or other polyamides
	570330	Carpets and other floor coverings, of man-made textile materials, tufted needle punched, ...

Source: ITC Trademap, NBB, own calculations.

The product groups shown in table 31 are expected to yield a strong export opportunity for Belgium in the wake of the EU-New Zealand FTA. As per the criterion of current tariffs being 10 % and having good RCA values across the board, the only product groups that have a 'strong' potential are the above-mentioned carpets.

Tabel 31. High potential product groups (38), post-tariff analysis: 'average opportunity'

Average opportunity		
Sector	Code	Description
Prepared food	170490	Sugar confectionery not containing cocoa, incl. white chocolate (excl. chewing gum)
	180632	Chocolate and other preparations containing cocoa, in blocks, slabs or bars of <= 2 kg
	180690	Chocolate and other preparations containing cocoa
	190120	Mixes and doughs of flour, groats, meal, starch or malt extract, not containing cocoa or containing ...
	190410	Prepared foods obtained by swelling or roasting cereals or cereal products, e.g. corn flakes
	190531	Sweet biscuits
	190532	Waffles and wafers
	190590	Bread, pastry, cakes, biscuits and other bakers' wares
	200410	Potatoes, prepared or preserved otherwise than by vinegar or acetic acid, frozen
	210390	Preparations for sauces and prepared sauces
	210500	Ice cream and other edible ice, whether or not containing cocoa
	230990	Preparations of a kind used in animal feeding
	240319	Smoking tobacco
Chemistry and pharmaceuticals	320820	Paints and varnishes, incl. enamels and lacquers, based on acrylic or vinyl polymers, dispersed ...
	340213	Non-ionic organic surface-active agents, whether or not put up for retail sale (excluding soap)
	340220	Surface-active preparations, washing preparations
	340399	Lubricant preparations ...
	350300	Gelatin ...
Plastics and rubber	390761	Polyethylene terephthalate, in primary forms, having a viscosity number of >= 78 ml/g
	391810	Floor coverings, whether or not self-adhesive, in rolls or in the form of tiles, ...
	392020	Plates, sheets, film, foil and strip, of non-cellular polymers of ethylene, not reinforced, ...
	392330	Carboys, bottles, flasks and similar articles for the conveyance or packaging of goods
	392590	Building elements for the manufacture of floors, walls, partition walls, ceilings, roofs, ...
Articles of stone, glass, ..	681182	Sheets, panels, paving, tiles and similar articles, of cellulose fibre-cement or the like, ...
	690410	Building bricks ...
	701939	Webs, mattresses, boards and similar nonwoven products, of glass fibres ...
Base metals	721049	Flat-rolled products of iron or non-alloy steel, of a width of >= 600 mm ...
	740710	Bars, rods and profiles, of refined copper, n.e.s.
	760429	Bars, rods and solid profiles, of aluminium alloys, n.e.s.
Machinery	841590	Parts of air conditioning machines
	842123	Oil or petrol-filters for internal combustion engines
	842131	Intake air filters for internal combustion engines
	842951	Self-propelled front-end shovel loaders
	842952	Self-propelled mechanical shovels, excavators and shovel loaders
	843311	Mowers for lawns, parks or sports grounds, powered
	843390	Parts of harvesting machinery, threshing machinery, mowers and machines for cleaning, sorting ...
Miscellaneous	940429	Mattresses, fitted with springs or stuffed or internally filled with any material ...
	961900	Sanitary towels (pads) and tampons, napkins

Source: ITC Trademap, NBB, own calculations.

The product groups shown in table 32 are expected to yield an average export opportunity for Belgium in the wake of the EU-New Zealand FTA, as current tariffs are set at 5 %. Table xx indicates that average Belgian export opportunities are mainly situated in the following sectors: prepared foods (13), machinery (7), chemistry and pharmaceuticals (5) and plastics and rubber (5).

Table 32. High potential product groups (40), post-tariff analysis: 'weak opportunity'

Weak opportunity		
Sector	Code	Description
Live animals	10129	Live horses (excluding pure-bred for breeding)
Vegetable products	100191	Seed of wheat and meslin, for sowing (excluding durum)
Animal or vegetable fats	151419	Low erucic acid rape or colza oil (< 2%)
	151499	High erucic acid rape or colza oil (>= 2%)
	151610	Animal fats and oils and their fractions, partly or wholly hydrogenated, inter-esterified, ...
Prepared food	220300	Beer made from malt
Chemistry and pharmaceuticals	293339	Heterocyclic compounds with nitrogen hetero-atom[s] only, containing an unfused pyridine ring, ...
	300215	Immunological products, for retail sale
	300220	Vaccines for human medicine
	300420	Medicaments containing antibiotics ...
	300439	Medicaments containing hormones or steroids used as hormones but not antibiotics ...
	310221	Ammonium sulphate
	310520	Mineral or chemical fertilisers containing the three fertilising elements nitrogen, phosphorus ...
	320611	Pigments and preparations based on titanium dioxide of a kind used for colouring any material ...
Plastics and rubber	321410	Glaziers' putty, grafting putty, resin cements, caulking compounds and other mastics
	390110	Polyethylene with a specific gravity of < 0,94, in primary forms
	390120	Polyethylene with a specific gravity of >= 0,94, in primary forms
	390190	Polymers of ethylene, in primary forms ...
	390210	Polypropylene, in primary forms
	390230	Propylene copolymers, in primary forms
	390410	Poly vinyl chloride, in primary forms
	390690	Acrylic polymers, in primary forms (excluding poly methyl methacrylate)
Paper and cardboard	401290	Solid or cushion tyres, interchangeable tyre treads and tyre flaps, of rubber
	481019	Paper and paperboard used for writing, printing or other graphic purposes ...
Articles of stone, glass, ..	491199	Printed matter, n.e.s.
	700721	Laminated safety glass, of size and shape suitable for incorporation in motor vehicles, aircraft, ...
Pearls	710239	Diamonds, worked, but not mounted or set (excluding industrial diamonds)
Base metals	721933	Flat-rolled products of stainless steel, of a width of >= 600 mm ...
Machinery	840721	Spark-ignition outboard motors for marine propulsion
	841490	Parts of: air or vacuum pumps, air or other gas compressors, fans and ventilating or recycling ...
	846729	Electromechanical tools for working in the hand, with self-contained electric motor
	850610	Manganese dioxide cells and batteries (excluding spent)
	850940	Domestic food grinders and mixers and fruit or vegetable juice extractors, with self-contained ...
Transportation material	870120	Road tractors for semi-trailers
	870340	Motor cars and other motor vehicles
	870380	Motor cars and other motor vehicles
	870422	Motor vehicles for the transport of goods, with only compression-ignition internal combustion
Optics etc	902110	Orthopaedic or fracture appliances
	902131	Artificial joints for orthopaedic purposes
	902139	Artificial parts of the body (excluding artificial teeth and dental fittings)

In table 33, the 'high potential' product groups without tariff reductions are displayed. These constitute a weak opportunity, since only non-tariff barriers will be mitigated through the FTA.



## 5.4. Conclusion

In this chapter, we attempted to identify Belgian export opportunities on the product group level, by means of a static descriptive analysis, for which the FTA could increase Belgian exports (*ceteris paribus*) to New Zealand. After the assessment of (1) Belgian product groups with a revealed comparative advantage (RCA), (2) New Zealand imports and (3) a re-exports assessment, 80 'high potential' product groups (6-digit level) were identified.

Subsequently, after a tariff analysis on the 8-digit product level, 2 out of 80 high potential product groups constituted a **strong export opportunity** for Belgium. These both consisted of **carpets**, to which currently a 10 % tariff is applied. The **average export opportunities (38)**, to which a 5 % tariff is currently applied, are mainly situated in the following sectors: **prepared foods (13)**, **machinery (7)**, **chemistry and pharmaceuticals (5)** and **plastics and rubber (5)**. The product groups expected to yield a weak export opportunity (40), as there are currently no tariffs applied, are mainly situated in the chemical and pharmaceutical sector and the plastics and rubber sector.

## 6. Enjeux de développement durable

### 6.1. Inleiding

Het handelsakkoord met Nieuw-Zeeland is het eerste handelsakkoord dat zich inschrijft in het hernieuwde kader inzake handel en duurzame ontwikkeling. De geldende internationale afspraken omtrent milieu en sociale bescherming worden erin opgenomen. Daarnaast zijn er twee specifieke hoofdstukken omtrent duurzame voedselsystemen en dierenwelzijn opgenomen in het akkoord. Ook wordt voor de eerste keer afgesproken dat het niet naleven van de internationale richtlijnen finaal kunnen leiden tot het implementeren van handelsbarrières.

In dit hoofdstuk worden de belangrijkste elementen inzake duurzame ontwikkeling uit de analyse van het handelsakkoord door het studie bureau van de London School of Economics (LSE) aangehaald en besproken. Ook wordt er gekeken naar de mogelijke impact van de verschillende maatregelen op de duurzaamheidstransitie en wordt gewezen op de mogelijke tekortkomingen in de wetgeving om de impact te verkleinen.

### 6.2. Impact hoofdstuk TSD

De aangepaste overeenkomst past in de recente strategie van de Europese Commissie om internationale handel in te zetten ter bevordering van de globale transitie naar een duurzamere maatschappij. Zoals in andere recente handelsakkoorden wordt ook hier een uitgebreid hoofdstuk 'handel en duurzame ontwikkeling' toegevoegd waarin verwezen wordt naar bestaande internationale akkoorden inzake arbeidsrechten (van de Internationale Arbeidsorganisatie of IAO) en het milieu (Akkoord van Parijs). Daarnaast is er in het akkoord met Nieuw-Zeeland specifiek aandacht voor duurzame voedselsystemen en dierenwelzijn.

Le mécanisme traditionnel de dialogue et coopération contenu dans le chapitre consacré au commerce et développement durable des accords précédemment conclus par l'UE n'est pas repris dans cet accord. En effet, le chapitre commerce et développement durable est soumis pour la première fois dans un accord conclu par l'UE aux dispositions de l'accord relatives au règlement des différends (chapitre 26) et est donc juridiquement contraignant. Plus particulièrement, les engagements des parties à mettre en œuvre les conventions fondamentales de l'OIT et à « s'abstenir de toute action ou omission allant à l'encontre de l'objet et but de l'Accord de Paris » sont soumis à un règlement des différends et potentiellement à des sanctions commerciales en cas de violation. La possibilité d'appliquer des sanctions commerciales aux violations liées à l'objet et au champ d'application de l'Accord de Paris est une première pour les deux parties. Les autres dispositions du chapitre (par exemple, le commerce et l'inégalité entre les sexes, les subventions à la pêche) peuvent être soumises au règlement des différends dans le but d'obtenir une décision mais ne sont pas « sanctionnables ». Cela représente malgré tout une nouveauté car il s'agit du premier accord de libre-échange pour les deux parties dans lequel les engagements en matière de genre sont exécutoires.

Dans l'ensemble, le chapitre sur le commerce et le développement durable de l'Accord de libre-échange représente une avancée significative dans la manière qu'ont les deux partenaires de se tenir mutuellement responsables sur les questions clés de durabilité. Ce que cela signifie en pratique n'est pas encore clair, mais en dernier recours, il pourrait être décidé de suspendre certaines obligations contenues dans d'autres parties de l'accord comme par exemple, les réductions tarifaires - si un groupe spécial de règlement des différends estime qu'une partie a introduit des mesures politiques ou réglementaires qui vont « matériellement » à l'encontre des objectifs que les deux parties se sont engagées à respecter (comme par exemple l'Accord de Paris). Il sera aussi intéressant de voir comment un groupe spécial pourrait évaluer objectivement si l'action ou l'omission introduite par une partie contredit les objectifs généraux de ses engagements. Cette nouveauté envoie cependant un signal important aux autres pays que la Nouvelle-Zélande et l'UE sont prêtes à aller au-delà du dialogue, de la coopération et des meilleurs efforts et s'engagent à faire face à d'éventuelles sanctions commerciales en dernier recours si elles ne remplissent pas leurs obligations clés en matière d'environnement et de travail.

### 6.2.1. Methodologie

Ook voor dit akkoord werd een analyse inzake duurzaamheid uitgevoerd door de London School of Economics en de resultaten ervan worden hieronder besproken. Er werd in de analyse ook rekening gehouden met de gevolgen van de Brexit gezien de nauwe banden tussen het VK en Nieuw-Zeeland. Als laatste werd er in de analyse ook voor de eerste keer specifiek aandacht geschonken aan KMO's en de impact van het akkoord op derde landen (Turkije, Europese overzeese gebieden en het globale Zuiden). Zoals in voorgaande analyses werd een specifiek onderscheid gemaakt tussen sociale thema's, mensenrechten en ecologische aspecten van het handelsakkoord.

De studie werd uitgevoerd door LSE Consulting en baseert zich grotendeels op CGE-modellen om de toekomstige impact in te schatten. Daarnaast kijkt men ook naar de impact van andere belangrijke handelsakkoorden zoals NAFTA (North-American Free Trade Agreement) en het voorgaande Europese akkoord. Als laatste werden ook verschillende stakeholders bevroegd om de context en de visie van het middenveld ook te kunnen vatten. Op die manier probeert men de mogelijke impact zo breed mogelijk in beeld te brengen.

In deze LSE-studie werd voor de eerste keer een sectorale aanpak gehanteerd. Aan de hand van een voorgaande analyse werden de sectoren in kaart gebracht die het meeste impact zouden ondervinden van het akkoord. Deze sectoren zijn die van het rundsvlees, zuivel, machines, motorvoertuigen en transportapparatuur, en communicatie en zakelijke diensten. Per sector wordt in het rapport ingezoomd op de sociale en ecologische gevolgen die zouden kunnen voortkomen uit het handelsakkoord. Ook de impact op KMO's, competitiviteit en gender wordt per sector nader onderzocht. Als laatste worden enkele specifieke casestudies besproken die naar boven kwamen tijdens de stakeholder consultaties. Dit geeft de mogelijkheid om erg praktisch in te zoomen op bezorgdheden die leven bij de stakeholders.

### 6.2.2. Sociale duurzaamheid

Op vlak van sociale duurzaamheid wordt er vooral gekeken naar de arbeidsmarkt en de situatie van minderheidsgroepen. De analyse voorspelt dat de impact van het akkoord mogelijk groter is op de Nieuw-Zeelandse arbeidsmarkt dan in Europa. In de Europese Unie zouden enkel werknemers in de rundvleessector mogelijk negatieve gevolgen ondervinden. Wel wordt er ook vermeld dat de analyse enkel rekening houdt met dit handelsakkoord en dat er geen rekening gehouden wordt met mogelijk cumulatieve effecten van andere handelsakkoorden die het shockeffect zouden kunnen vergroten. Voor Nieuw-Zeeland zou vooral de motor- en de machine-industrie in grote mate getroffen worden, al wordt opgemerkt dat deze sector al een tijdlang met dalende werkgelegenheid kampt omwille van automatisatie en verhoogde import.

Specifiek wordt er gekeken naar de genderkloof en de rechten van migranten en kinderen op de arbeidsmarkt. Nieuw-Zeeland heeft een groot aantal arbeidsmigranten die werkzaam zijn in de sectoren die mogelijk getroffen zullen worden door het akkoord (vnl. de landbouwsector). Precieze

cijfers of een gedetailleerde analyse is echter niet gemaakt, terwijl arbeidsmigranten mogelijk wel een belangrijke precare groep zijn op de Nieuw-Zeelandse arbeidsmarkt.

Naast de arbeidsmarkt werd in het akkoord ook aandacht geschonken aan de rechten van consumenten. Verwacht wordt dat consumenten over het algemeen een positief effect zullen ervaren door het nieuwe akkoord. De consumentenorganisaties van beiden partijen hebben duidelijke adviezen gegeven die de consumentenbescherming ten goede zouden kunnen komen. Op vlak van reële lonen wordt de impact op beide regio's als minimaal ingeschat en er wordt een beperkte prijsstijging in bepaalde productgroepen genoteerd. Een kanttekening hierbij is dat veel consumenten er in beperkte mate op vooruit zullen gaan maar de prijsstijgingen worden mogelijks niet in alle sectoren opgevangen door stijgende reële lonen.

Verder wordt ook ingezoomd op specifieke thema's zoals waardig werk, kinderarbeid, mensenrechten, het recht op een goede gezondheid en het recht om zich te verenigen. Dit laatste is belangrijk omdat Nieuw-Zeeland een ILO conventie (nr. 87) omtrent het recht zich te verenigen nog steeds niet geratificeerd heeft. Hoewel er hieromtrent geen specifieke eisen zijn opgenomen in het akkoord, biedt het wel een forum en drukmiddel om de Nieuw-Zeelandse autoriteiten aan te sporen deze conventie alsnog te ratificeren. Op vlak van mensenrechten in het algemeen wordt geen grote impact verwacht omdat beide partijen al een sterke positie hebben ingenomen op dit vlak.

Als laatste wordt ook gewezen op Corporate Sustainable Responsibility (CSR) als een middel om tot meer duurzame handelsrelaties te komen. Via allerlei frameworks en wetgevende initiatieven (zoals o.a. de Europese richtlijn over passende zorgvuldigheid in het bedrijfsleven op het gebied van duurzaamheid, de richtlijn betreffende bekendmaking van niet-financiële informatie en de bijhorende richtsnoeren over rapportage en het beginsel "geen ernstige afbreuk doen" dat toegepast wordt op de Europese publieke aanbestedingen) worden de bestaande handelsstromen en productieketens transparanter en worden bedrijven in beide regio's aangemoedigd zich aan te sluiten bij duurzamere praktijken. Het bestaande handelsakkoord is een goede opportuniteit om ook kennisdeling onder bedrijven aan te moedigen en de goede praktijken onderling te delen.

### 6.2.3. Ecologische duurzaamheid

Naast sociale duurzaamheid staat ook ecologische duurzaamheid hoog op de Europese Agenda. Ook hier worden de bestaande internationale akkoorden omtrent broeikasgasemissies, biodiversiteit, landgebruik en duurzame energie (de Multilateral Environmental Agreements of MEAs) benoemd als belangrijkste middelen om de dialoog en samenwerking te versterken.

Voor wat betreft klimaatverandering is er een opmerkelijk verschil tussen beiden partijen, in Nieuw-Zeeland is methaan (vanuit de agricultuur) de grootste bijdrager aan de broeikasgassen<sup>68</sup> terwijl in Europa de CO<sub>2</sub> emissies de belangrijkste doelstellingen beheersen. Door de sectorale verschuivingen en de grote afstand tussen beide partijen, is het waarschijnlijk dat de uitstoot van broeikasgassen zal stijgen door het handelsakkoord. Er dient daarbij voornamelijk gekeken te worden naar lokale mitigatiestrategieën zoals de Europese Green Deal (en de bijhorende plannen voor circulaire economie, duurzame chemie...) om deze stijgende productie te ontkoppelen van de uitstoot van broeikasgassen, materiaalverbruik en andere afvalstromen die schadelijk zijn voor mens en milieu.

Daarnaast wordt de impact op de lucht- en waterkwaliteit in Europa als niet significant beschouwd. Toch is het mogelijk dat er overheen de Europese lidstaten andere effecten zullen plaatsvinden waardoor ook de lucht- en waterkwaliteit op bepaalde plaatsen meer onder druk komen te staan. In de analyse worden er wel significante risico's geïdentificeerd op vlak van biodiversiteit en ecosystemen in Nieuw-Zeeland (vnl. door invoer van invasieve soorten en de groei van de agricultuursector in Nieuw-Zeeland). Ook de bodemkwaliteit zal waarschijnlijk een negatieve impact ondervinden omwille van de groeiende agricultuursector. Als laatste zal in beide regio's ook de hoeveelheid afval vermeederen door de verhoogde consumptie.

<sup>68</sup><https://environment.govt.nz/facts-and-science/climate-change/agriculture-emissions-climate-change/>

### 6.3. Conclusie

Het vernieuwde TSD hoofdstuk ligt in lijn met de voorgaande vernieuwde handelsakkoorden en is in vele opzichten erg ambitieus omdat het alle bestaande geratificeerde akkoorden mee opneemt. Er wordt voornamelijk ingezet op samenwerking en wederzijdse betrokkenheid op vlak van duurzaamheidsdossiers (zowel sociaal als ecologisch).

Daarnaast kwam uit de analyse naar voor dat de grootste milieu en sociale risico's voor Nieuw-Zeeland verwacht worden in de landbouwsector. Het zal dus belangrijk zijn om in deze extra in te zetten op de kennisoverdracht tussen Europese en Nieuw-Zeelandse bedrijven om de goede praktijken omtrent het verminderen van broeikasgassen in de landbouw te delen. Daarnaast dient men ook extra waakzaam te zijn voor signalen van het middenveld omtrent de rechten en koopkracht van migrantenwerkers en andere minderheden in deze sector.

Hoewel het akkoord dus veel mogelijkheden biedt, is het belangrijk te onthouden dat de impact ervan sterk afhankelijk is van de motivatie en bereidheid van de betrokken actoren om de gestelde doelstellingen te bereiken. Néanmoins, le chapitre sur le commerce et le développement durable de l'Accord de libre-échange UE-Nouvelle-Zélande représente une avancée significative de par son caractère exécutoire et envoie dès lors également un message en la matière aux autres pays.

## 7. Annexes

### 7.1. Dépendance des produits

Tableau 33. Liste des produits importés par la Belgique depuis la Nouvelle-Zélande (moyenne 2017-2019)

Catégorie HS4 des produits examinés/retenus au niveau HS6	Nombre de produits HS6	Valeur totale (en milliers d'euros)
0810: Autres fruits frais	1	204.747
0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	4	58.204
0808: Pommes, poires et coings, frais	1	37.869
0405: Beurre et autres matières grasses provenant du lait; pâtes à tartiner laitières	1	16.780
2204: Vins de raisins frais, y compris les vins enrichis en alcool; moûts de raisin, autres que ceux du no 2009	2	13.238
0208: Autres viandes et abats comestibles, frais, réfrigérés ou congelés	1	12.914
2941: Antibiotiques	1	5.945
0703: Oignons, échalotes, aulx, poireaux et autres légumes alliacés, à l'état frais ou réfrigéré	1	5.098
0402: Lait et crème de lait, concentrés ou additionnés de sucre ou d'autres édulcorants	1	4.433
4703: Pâtes chimiques de bois, à la soude ou au sulfate, autres que les pâtes à dissoudre	1	4.345
8903: Yachts et autres bateaux et embarcations de plaisance ou de sport; bateaux à rames et canoës	1	3.680
6815: Ouvrages en pierre ou en autres matières minérales (y compris les fibres de carbone, les ouvrages en ces matières et en tourbe), non dénommés ni compris ailleurs	2	3.367
5101: Laines, non cardées ni peignées	1	3.330
1605: Crustacés, mollusques et autres invertébrés aquatiques, préparés ou conservés	1	3.130
4407: Bois sciés ou dédossés longitudinalement, tranchés ou déroulés, même rabotés, poncés ou collés par assemblage en bout, d'une épaisseur excédant 6 mm	1	2.907
0409: Miel naturel	1	2.754
8430: Autres machines et appareils de terrassement, nivellement, décapage, excavation, compactage, extraction ou forage de la terre, des minéraux ou des minerais; sonnettes de battage et machines pour l'arrachage des pieux; chasse-neige	1	2.513
7210: Produits laminés plats, en fer ou en aciers non alliés, d'une largeur de 600 mm ou plus, plaqués ou revêtus	1	2.462
3002: Sang humain; sang animal préparé en vue d'usages thérapeutiques, prophylactiques ou de diagnostic; antisérums, autres fractions du sang et produits immunologiques, même modifiés ou	1	2.398

obtenus par voie biotechnologique; vaccins, toxines, cultures de micro-organismes

3924: Vaisselle, autres articles de ménage ou d'économie domestique et articles d'hygiène ou de toilette, en matières plastiques	1	2.324
8479: Machines et appareils mécaniques ayant une fonction propre, non dénommés ni compris ailleurs dans le présent chapitre	1	2.175
3004: Médicaments (à l'exclusion des produits des nos 3002, 3005 ou 3006) constitués par des produits mélangés ou non mélangés, préparés à des fins thérapeutiques ou prophylactiques, présentés sous forme de doses (y compris ceux destinés à être administrés par	1	1.939
0201: Viandes des animaux de l'espèce bovine, fraîches ou réfrigérées	1	1.783
2915: Acides monocarboxyliques acycliques saturés et leurs anhydrides, halogénures, peroxydes et peroxyacides; leurs dérivés halogénés, sulfonés, nitrés ou nitrosés	1	1.642
2301: Farines, poudres et agglomérés sous forme de pellets, de viandes, d'abats, de poissons ou de crustacés, de mollusques ou d'autres invertébrés aquatiques, impropres à l'alimentation humaine; cretons	1	1.625
2937: Hormones, prostaglandines, thromboxanes et leucotriènes, naturels ou reproduits par synthèse; leurs dérivés et analogues structurels, y compris les polypeptides à chaîne modifiée, utilisés principalement comme hormones	1	1.467
8434: Machines à traire et machines et appareils de laiterie	1	1.363
0202: Viandes des animaux de l'espèce bovine, congelées	1	1.231
5907: Tissus imprégnés, enduits ou recouverts, n.d.a.; toiles peintes pour décors de théâtres, fonds d'atelier ou usages analogues	1	1.225
1505: Graisse de suint et substances grasses dérivées, y c. la lanoline	1	1.164
3923: Articles de transport ou d'emballage, en matières plastiques; bouchons, couvercles, capsules et autres dispositifs de fermeture, en matières plastiques	1	1.099
<b>Total des produits importés par la Belgique en provenance de Nouvelle-Zélande (d'une valeur supérieure à 1 million d'euros)</b>	<b>36</b>	

Source : BACI, calculs propres

Tableau 34. Liste des produits HS6 présentés sous leur catégorie HS4 importés par la Belgique principalement de Nouvelle-Zélande

	Catégorie HS4	Part (en %)	Position
1	0810: Autres fruits frais	62,0	1
2	0808: Pommes, poires et coings, frais	27,6	1
3	0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	25,2	2
4	0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	66,3	1
5	0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	36,5	1
6	0208: Autres viandes et abats comestibles, frais, réfrigérés ou congelés	16,6	1
7	0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	40,4	1
8	4703: Pâtes chimiques de bois, à la soude ou au sulfate, autres que les pâtes à dissoudre	26,2	2
9	8903: Yachts et autres bateaux et embarcations de plaisance ou de sport; bateaux à rames et canoës	16,2	2
10	5101: Laines, non cardées ni peignées	30,5	1
11	8434: Machines à traire et machines et appareils de laiterie	17,5	3
12	5907: Tissus imprégnés, enduits ou recouverts, n.d.a.; toiles peintes pour décors de théâtres, fonds d'atelier ou usages analogues	11,6	3
13	1505: Graisse de suint et substances grasses dérivées, y c. la lanoline	11,9	2

Source : BACI, calculs propres

Tableau 35. Liste des produits HS6 regroupés sous leur catégorie HS4 importés par la Belgique dans une moindre mesure en provenance de Nouvelle-Zélande

	Catégorie HS4	Part (en %)	Position
1	2301: Farines, poudres et agglomérés sous forme de pellets, de viandes, d'abats, de poissons ou de crustacés, de mollusques ou d'autres invertébrés aquatiques, impropres à l'alimentation humaine; cretons	8,9	4
2	8430: Autres machines et appareils de terrassement, nivellement, décapage, excavation, compactage, extraction ou forage de la terre, des minéraux ou des minerais; sonnettes de battage et machines pour l'arrachage des pieux; chasse-neige	7,7	5
3	6815: Ouvrages en pierre ou en autres matières minérales (y compris les fibres de carbone, les ouvrages en ces matières et en tourbe), non dénommés ni compris ailleurs	7,5	5
4	2204: Vins de raisins frais, y compris les vins enrichis en alcool; moûts de raisin, autres que ceux du no 2009	7,4	4
5	0703: Oignons, échalotes, aulx, poireaux et autres légumes alliacés, à l'état frais ou réfrigéré	5,9	4
6	1605: Crustacés, mollusques et autres invertébrés aquatiques, préparés ou conservés	5,1	6

Source : BACI, calculs propres



Tableau 36. Liste des produits importés par la Belgique minoritairement en provenance de Nouvelle-Zélande

	Dénomination HS4	Part (en %)	Position
1	0405: Beurre et autres matières grasses provenant du lait; pâtes à tartiner laitières	2,4	6
2	2941: Antibiotiques	1,6	8
3	0402: Lait et crème de lait, concentrés ou additionnés de sucre ou d'autres édulcorants	3,9	5
4	2204: Vins de raisins frais, y compris les vins enrichis en alcool; moûts de raisin, autres que ceux du no 2009	0,5	14
5	4407: Bois sciés ou dédossés longitudinalement, tranchés ou déroulés, même rabotés, poncés ou collés par assemblage en bout, d'une épaisseur excédant 6 mm	0,6	16
6	0409: Miel naturel	4,0	9
7	7210: Produits laminés plats, en fer ou en aciers non alliés, d'une largeur de 600 mm ou plus, plaqués ou revêtus	2,2	9
8	3002: Sang humain; sang animal préparé en vue d'usages thérapeutiques, prophylactiques ou de diagnostic; antisérums, autres fractions du sang et produits immunologiques, même modifiés ou obtenus par voie biotechnologique; vaccins, toxines, cultures de micro-organismes	2,7	6
9	3924: Vaisselle, autres articles de ménage ou d'économie domestique et articles d'hygiène ou de toilette, en matières plastiques	0,9	14
10	8479: Machines et appareils mécaniques ayant une fonction propre, non dénommés ni compris ailleurs dans le présent chapitre	4,6	5
11	3004: Médicaments (à l'exclusion des produits des nos 3002, 3005 ou 3006) constitués par des produits mélangés ou non mélangés, préparés à des fins thérapeutiques ou prophylactiques, présentés sous forme de doses (y compris ceux destinés à être administrés par	0,0	38
12	0201: Viandes des animaux de l'espèce bovine, fraîches ou réfrigérées	1,0	12
13	2915: Acides monocarboxyliques acycliques saturés et leurs anhydrides, halogénures, peroxydes et peroxyacides; leurs dérivés halogénés, sulfonés, nitrés ou nitrosés	0,5	12
14	2937: Hormones, prostaglandines, thromboxanes et leucotriènes, naturels ou reproduits par synthèse; leurs dérivés et analogues structurels, y compris les polypeptides à chaîne modifiée, utilisés principalement comme hormones	1,1	8
15	6815: Ouvrages en pierre ou en autres matières minérales (y compris les fibres de carbone, les ouvrages en ces matières et en tourbe), non dénommés ni compris ailleurs	3,6	8
16	0202: Viandes des animaux de l'espèce bovine, congelées	2,1	9
17	3923: Articles de transport ou d'emballage, en matières plastiques; bouchons, couvercles, capsules et autres dispositifs de fermeture, en matières plastiques	0,5	19

Source : BACI ou calculs propres

Tableau 37. Liste des produits HS6 repris sous leur catégorie HS4 pour lesquels la part des importations extra-UE27 est supérieure à 50 %

Dénomination HS4	Part des importations extra-UE27 (en %)
0810: Autres fruits frais	73,0
0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	54,3
0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	74,0
0208: Autres viandes et abats comestibles, frais, réfrigérés ou congelés	50,2
0204: Viandes des animaux des espèces ovine ou caprine, fraîches, réfrigérées ou congelées	52,2
4703: Pâtes chimiques de bois, à la soude ou au sulfate, autres que les pâtes à dissoudre	74,5
8903: Yachts et autres bateaux et embarcations de plaisance ou de sport; bateaux à rames et canoës	86,7
5101: Laines, non cardées ni peignées	84,0
0409: Miel naturel	70,6
7210: Produits laminés plats, en fer ou en aciers non alliés, d'une largeur de 600 mm ou plus, plaqués ou revêtus	75,8
2915: Acides monocarboxyliques acycliques saturés et leurs anhydrides, halogénures, peroxydes et peroxyacides; leurs dérivés halogénés, sulfonés, nitrés ou nitrosés	97,4
2937: Hormones, prostaglandines, thromboxanes et leucotriènes, naturels ou reproduits par synthèse; leurs dérivés et analogues structurels, y compris les polypeptides à chaîne modifiée, utilisés principalement comme hormones	95,2
5907: Tissus imprégnés, enduits ou recouverts, n.d.a.; toiles peintes pour décors de théâtres, fonds d'atelier ou usages analogues	60,8
1505: Graisse de suint et substances grasses dérivées, y c. la lanoline	77,5

Source: BACI et calculs propres

## 7.2. Summary of the pre-tariff analysis 80 high potentials

Product information			New Zealand imports (in millions of euro)				NRCA				Current total Belgian exports in value (CC)
Ranking	Product group	Product group name	BE	EU26 (27-BE)	Rest of world / Opportunity	Total / World	NRCA BE CC	NRCA BE NC	NRCA BE-EU CC	NRCA BE-EU NC	
1	842952	Self-propelled mechanical shovels, excavators and shovel loaders	0,1 €	6,9 €	<b>167,9 €</b>	174,9 €	0,28	0,28	0,40	0,41	824 €
2	870340	Motor cars and other motor vehicles	- €	10,0 €	<b>110,5 €</b>	120,5 €	0,56	0,66	0,95	0,97	3.107 €
3	190590	Bread, pastry, cakes, biscuits and other bakers' wares	1,0 €	8,6 €	<b>101,9 €</b>	111,5 €	0,51	0,51	0,41	0,41	1.394 €
4	870422	Motor vehicles for the transport of goods, with only compression-ignition internal combustion	0,0 €	10,5 €	<b>93,9 €</b>	104,4 €	0,41	0,53	0,39	0,52	931 €
5	230990	Preparations of a kind used in animal feeding	0,2 €	9,7 €	<b>93,2 €</b>	103,2 €	0,56	0,65	0,41	0,52	1.182 €
6	870380	Motor cars and other motor vehicles	4,1 €	21,0 €	<b>85,9 €</b>	110,9 €	0,75	0,67	0,86	0,81	3.994 €
7	841590	Parts of air conditioning machines	0,2 €	10,7 €	<b>85,2 €</b>	96,0 €	0,32	0,46	0,47	0,59	763 €
8	340220	Surface-active preparations, washing preparations	1,4 €	6,9 €	<b>80,8 €</b>	89,2 €	0,51	0,50	0,45	0,44	971 €
9	390110	Polyethylene with a specific gravity of < 0,94, in primary forms	0,3 €	0,7 €	<b>80,1 €</b>	81,0 €	0,57	0,59	0,68	0,70	1.913 €
10	842951	Self-propelled front-end shovel loaders	0,2 €	4,3 €	<b>78,1 €</b>	82,6 €	0,30	0,39	0,32	0,40	391 €
11	390120	Polyethylene with a specific gravity of >= 0,94, in primary forms	0,3 €	2,0 €	<b>75,3 €</b>	77,7 €	0,47	0,33	0,68	0,58	1.632 €
12	210390	Preparations for sauces and prepared sauces	0,2 €	1,9 €	<b>69,3 €</b>	71,3 €	0,24	0,35	0,28	0,39	365 €
13	180690	Chocolate and other preparations containing cocoa	3,7 €	10,0 €	<b>60,4 €</b>	74,0 €	0,62	0,60	0,38	0,36	1.241 €
14	961900	Sanitary towels (pads) and tampons, napkins	2,5 €	15,6 €	<b>58,0 €</b>	76,1 €	0,32	0,45	0,21	0,35	621 €
15	170490	Sugar confectionery not containing cocoa, incl. white chocolate (excl. chewing gum)	1,0 €	5,2 €	<b>53,8 €</b>	60,0 €	0,50	0,57	0,39	0,47	655 €
16	846729	Electromechanical tools for working in the hand, with self-contained electric motor	0,0 €	4,5 €	<b>52,1 €</b>	56,6 €	0,23	0,30	0,37	0,44	354 €
17	300215	Immunological products, for retail sale	4,9 €	50,0 €	<b>47,4 €</b>	102,4 €	0,60	0,52	0,47	0,37	9.256 €
18	220300	Beer made from malt	0,7 €	9,1 €	<b>47,3 €</b>	57,1 €	0,68	0,77	0,44	0,57	1.647 €
19	570320	Carpets and other floor coverings, of nylon or other polyamides	2,5 €	3,8 €	<b>45,9 €</b>	52,2 €	0,75	0,81	0,65	0,74	373 €
20	100191	Seed of wheat and meslin, for sowing (excluding durum)	- €	0,0 €	<b>43,2 €</b>	43,2 €	0,59	0,69	0,88	0,92	34 €
21	843311	Mowers for lawns, parks or sports grounds, powered	0,0 €	2,1 €	<b>42,6 €</b>	44,7 €	0,21	0,22	0,53	0,54	141 €
22	870120	Road tractors for semi-trailers	- €	13,9 €	<b>40,8 €</b>	54,7 €	0,48	0,59	0,23	0,38	1.842 €
23	190531	Sweet biscuits	0,2 €	2,3 €	<b>38,2 €</b>	40,8 €	0,50	0,58	0,38	0,49	503 €
24	10129	Live horses (excluding pure-bred for breeding)	- €	0,2 €	<b>36,2 €</b>	36,4 €	0,42	0,43	0,27	0,28	76 €
25	180632	Chocolate and other preparations containing cocoa, in blocks, slabs or bars of <= 2 kg	0,7 €	1,6 €	<b>34,7 €</b>	37,0 €	0,45	0,53	0,22	0,32	260 €
26	310221	Ammonium sulphate	0,0 €	0,1 €	<b>34,4 €</b>	34,5 €	0,71	0,71	0,77	0,77	260 €
27	240319	Smoking tobacco	0,0 €	5,0 €	<b>33,4 €</b>	38,5 €	0,38	0,44	0,21	0,28	166 €
28	151419	Low erucic acid rape or colza oil (< 2%)	- €	0,7 €	<b>31,0 €</b>	31,7 €	0,51	0,63	0,78	0,84	217 €
29	390230	Propylene copolymers, in primary forms	0,0 €	1,3 €	<b>29,4 €</b>	30,7 €	0,71	0,63	0,73	0,66	1.789 €
30	902139	Artificial parts of the body (excluding artificial teeth and dental fittings)	1,5 €	9,5 €	<b>28,1 €</b>	39,1 €	0,56	0,57	0,34	0,35	791 €
31	390410	Poly vinyl chloride, in primary forms	0,0 €	0,2 €	<b>28,0 €</b>	28,2 €	0,42	0,51	0,45	0,53	615 €
32	840721	Spark-ignition outboard motors for marine propulsion	- €	0,0 €	<b>27,9 €</b>	27,9 €	0,52	0,62	0,95	0,96	193 €
33	190410	Prepared foods obtained by swelling or roasting cereals or cereal products, e.g. corn flakes	0,4 €	1,3 €	<b>26,8 €</b>	28,5 €	0,58	0,58	0,53	0,52	358 €
34	390690	Acrylic polymers, in primary forms (excluding poly methyl methacrylate)	0,1 €	4,0 €	<b>26,6 €</b>	30,6 €	0,50	0,56	0,41	0,48	920 €
35	740710	Bars, rods and profiles, of refined copper, n.e.s.	0,2 €	0,4 €	<b>26,3 €</b>	26,9 €	0,30	0,46	0,28	0,44	87 €
36	760429	Bars, rods and solid profiles, of aluminium alloys, n.e.s.	0,1 €	1,4 €	<b>25,7 €</b>	27,2 €	0,27	0,42	0,34	0,48	386 €
37	392330	Carboys, bottles, flasks and similar articles for the conveyance or packaging of goods	0,1 €	0,7 €	<b>24,6 €</b>	25,4 €	0,27	0,32	0,37	0,42	337 €
38	710239	Diamonds, worked, but not mounted or set (excluding industrial diamonds)	0,8 €	0,9 €	<b>24,1 €</b>	25,9 €	0,37	0,52	0,65	0,75	3.229 €
39	681182	Sheets, panels, paving, tiles and similar articles, of cellulose fibre-cement or the like, ...	0,3 €	0,2 €	<b>23,4 €</b>	23,9 €	0,66	0,75	0,68	0,77	93 €
40	491199	Printed matter, n.e.s.	0,6 €	0,6 €	<b>23,1 €</b>	24,3 €	0,36	0,45	0,27	0,37	190 €

Product information			New Zealand imports (in millions of euro)				NRCA				Current total Belgian exports in value (CC)
Ranking	Product group	Product group name	BE	EU26 (27-BE)	Rest of world / Opportunity	Total / World	NRCA BE CC	NRCA BE NC	NRCA BE-EU CC	NRCA BE-EU NC	
41	210500	Ice cream and other edible ice, whether or not containing cocoa	0,2 €	2,4 €	23,0 €	25,7 €	0,62	0,70	0,53	0,63	375 €
42	902110	Orthopaedic or fracture appliances	0,1 €	6,4 €	23,0 €	29,5 €	0,24	0,35	0,24	0,34	329 €
43	151499	High erucic acid rape or colza oil (>= 2%)	0,2 €	- €	22,9 €	23,1 €	0,78	0,83	0,84	0,89	30 €
44	392020	Plates, sheets, film, foil and strip, of non-cellular polymers of ethylene, not reinforced, ...	0,2 €	1,5 €	21,5 €	23,1 €	0,29	0,42	0,30	0,43	371 €
45	842123	Oil or petrol-filters for internal combustion engines	0,1 €	1,8 €	21,3 €	23,2 €	0,45	0,41	0,30	0,25	355 €
46	321410	Glaziers' putty, grafting putty, resin cements, caulking compounds and other mastics	2,4 €	7,4 €	21,0 €	30,8 €	0,64	0,70	0,39	0,49	601 €
47	320611	Pigments and preparations based on titanium dioxide of a kind used for colouring any material ...	0,0 €	0,3 €	19,8 €	20,2 €	0,66	0,46	0,70	0,52	879 €
48	293339	Heterocyclic compounds with nitrogen heteroatom(s) only, containing an unfused pyridine ring, ...	0,0 €	4,2 €	19,0 €	23,2 €	0,75	0,79	0,71	0,75	1.747 €
49	310520	Mineral or chemical fertilisers containing the three fertilising elements nitrogen, phosphorus ...	4,7 €	7,7 €	18,2 €	30,7 €	0,66	0,73	0,59	0,67	539 €
50	721933	Flat-rolled products of stainless steel, of a width of >= 600 mm ...	0,0 €	0,7 €	17,6 €	18,4 €	0,52	0,52	0,71	0,72	472 €
51	391810	Floor coverings, whether or not self-adhesive, in rolls or in the form of tiles, ...	4,5 €	8,9 €	17,4 €	30,8 €	0,56	0,65	0,68	0,74	652 €
52	701939	Wets, mattresses, boards and similar nonwoven products, of glass fibres ...	0,0 €	0,1 €	17,1 €	17,1 €	0,48	0,61	0,63	0,73	115 €
53	721049	Flat-rolled products of iron or non-alloy steel, of a width of >= 600 mm ...	0,0 €	0,0 €	17,1 €	17,1 €	0,60	0,59	0,77	0,77	2.000 €
54	700721	Laminated safety glass, of size and shape suitable for incorporation in motor vehicles, aircraft, ...	0,1 €	0,3 €	17,0 €	17,3 €	0,39	0,51	0,27	0,40	166 €
55	340213	Non-ionic organic surface-active agents, whether or not put up for retail sale (excluding soap)	0,2 €	1,4 €	16,5 €	18,2 €	0,58	0,55	0,39	0,35	390 €
56	902131	Artificial joints for orthopaedic purposes	0,1 €	18,4 €	16,5 €	34,9 €	0,66	0,74	0,24	0,38	1.067 €
57	940429	Mattresses, fitted with springs or stuffed or internally filled with any material ...	0,0 €	0,2 €	16,3 €	16,6 €	0,28	0,42	0,39	0,51	99 €
58	200410	Potatoes, prepared or preserved otherwise than by vinegar or acetic acid, frozen	2,7 €	5,0 €	16,1 €	23,9 €	0,84	0,88	0,70	0,77	1.737 €
59	401290	Solid or cushion tyres, interchangeable tyre treads and tyre flaps, of rubber	0,0 €	0,2 €	16,0 €	16,2 €	0,42	0,55	0,63	0,72	67 €
60	392590	Building elements for the manufacture of floors, walls, partition walls, ceilings, roofs, ...	0,1 €	2,6 €	15,8 €	18,5 €	0,20	0,31	0,20	0,31	195 €
61	300220	Vaccines for human medicine	48,6 €	58,5 €	15,7 €	122,8 €	0,87	0,90	0,79	0,83	13.339 €
62	570330	Carpets and other floor coverings, of man-made textile materials, tufted needle punched, ...	0,4 €	0,9 €	15,5 €	16,7 €	0,75	0,81	0,62	0,71	478 €
63	300420	Medicaments containing antibiotics ...	0,4 €	6,2 €	15,4 €	21,9 €	0,57	0,58	0,20	0,22	1.082 €
64	390761	Polyethylene terephthalate, in primary forms, having a viscosity number of >= 78 ml/g	- €	0,0 €	15,0 €	15,1 €	0,26	0,30	0,78	0,80	311 €
65	390190	Polymers of ethylene, in primary forms ...	0,1 €	0,8 €	14,8 €	15,7 €	0,60	0,32	0,69	0,44	534 €
66	390210	Polypropylene, in primary forms	0,0 €	0,3 €	14,8 €	15,2 €	0,45	0,28	0,71	0,59	1.421 €
67	481019	Paper and paperboard used for writing, printing or other graphic purposes ...	0,0 €	1,3 €	14,7 €	16,1 €	0,53	0,53	0,21	0,22	281 €
68	690410	Building bricks ...	0,2 €	5,5 €	14,6 €	20,4 €	0,82	0,87	0,75	0,81	153 €
69	843390	Parts of harvesting machinery, threshing machinery, mowers and machines for cleaning, sorting ...	0,4 €	9,2 €	13,8 €	23,5 €	0,59	0,67	0,42	0,52	456 €
70	320820	Paints and varnishes, incl. enamels and lacquers, based on acrylic or vinyl polymers, dispersed ...	0,2 €	2,3 €	13,6 €	16,1 €	0,50	0,38	0,37	0,23	256 €
71	850610	Manganese dioxide cells and batteries (excluding spent)	0,0 €	0,0 €	13,5 €	13,6 €	0,70	0,54	0,82	0,72	433 €
72	340399	Lubricant preparations ...	0,1 €	0,6 €	13,0 €	13,7 €	0,57	0,55	0,37	0,34	306 €
73	440729	Tropical wood, sawn or chipped lengthwise, sliced or peeled ...	- €	0,3 €	12,9 €	13,2 €	0,47	0,37	0,91	0,89	155 €
74	842131	Intake air filters for internal combustion engines	0,0 €	1,1 €	12,6 €	13,7 €	0,57	0,58	0,50	0,52	232 €
75	151610	Animal fats and oils and their fractions, partly or wholly hydrogenated, inter-esterified, ...	- €	0,0 €	11,5 €	11,5 €	0,61	0,70	0,80	0,85	14 €
76	350300	Gelatin ...	0,0 €	0,4 €	11,3 €	11,7 €	0,56	0,67	0,42	0,55	129 €
77	850940	Domestic food grinders and mixers and fruit or vegetable juice extractors, with self-contained ...	0,0 €	0,7 €	11,0 €	11,7 €	0,29	0,37	0,55	0,61	229 €
78	190532	Waffles and wafers	0,5 €	1,4 €	10,7 €	12,6 €	0,41	0,54	0,22	0,36	216 €
79	190120	Mixes and doughs of flour, groats, meal, starch or malt extract, not containing cocoa or containing ...	0,3 €	0,8 €	10,7 €	11,8 €	0,60	0,69	0,52	0,62	309 €
80	841490	Parts of: air or vacuum pumps, air or other gas compressors, fans and ventilating or recycling ...	1,0 €	2,9 €	10,6 €	14,6 €	0,40	0,50	0,24	0,36	730 €
81	300439	Medicaments containing hormones or steroids used as hormones but not antibiotics ...	1,5 €	10,1 €	10,4 €	22,0 €	0,70	0,75	0,34	0,44	2.885 €

